



**ギグワークス株式会社**

東証スタンダード：2375

# 2025年10月期 第3四半期 決算説明資料

2025年9月10日

# CONTENTS

I	2025年10月期 第3四半期決算概要	• • • 3
II	Topics	• • • 14
III	Appendix	• • • 26

|

# 2025年10月期 第3四半期 決算概要

# 2025年10月期 第3四半期 決算概要



## ☑ Revenue & Profit condition

基幹事業は、堅調に推移しています。デジタルマーケティング事業は、日本直販全株式を譲渡済みで、同事業の当期業績は2025年2月までの4ヵ月間の連結にとどまるため、前年同期比では連結売上高減少の主要因となりました。連結営業損益では、シェアリングエコノミー事業の大型案件の完了が増益に寄与した一方、Web3サービス事業はコストをコントロールしつつも投資を継続しており、減益要因となっています。その結果、連結売上高は167億円（前年同期比26.1億円減）、連結営業損失は1.9億円（前年同期比500万円増）となりました。また、営業外費用として約1億円の暗号資産評価損を計上する一方、日本直販全株式の譲渡に伴い約5.6億円の特別利益を計上した結果、最終利益は1.8億円（前年同期比約5.1億円増）となりました。

単位：百万円

	FY23/3Q	FY24/3Q (a)	FY25/3Q (b)	増減額 (b-a)	増減率
<b>売上高</b>	<b>19,996</b>	<b>19,325</b>	<b>16,712</b>	<b>△ 2,613</b>	<b>△ 13.5%</b>
売上原価	15,194	14,691	13,014		
売上総利益	4,802	4,633	3,697		
販売管理費	4,784	4,832	3,891		
<b>営業利益</b>	<b>17</b>	<b>△ 198</b>	<b>△ 193</b>	<b>5</b>	<b>-</b>
<b>営業利益率</b>	<b>0.1%</b>	<b>△ 1.0%</b>	<b>△ 1.2%</b>	<b>△ 0.2%</b>	<b>-</b>
営業外収益	19	40	40		
営業外費用	17	17	130		
<b>経常利益</b>	<b>19</b>	<b>△ 175</b>	<b>△ 284</b>	<b>△ 109</b>	<b>-</b>
特別利益	-	52	876		
特別損失	637	27	323		
税金費用等	338	179	84		
<b>当期純利益</b>	<b>△ 956</b>	<b>△ 329</b>	<b>185</b>	<b>514</b>	<b>-</b>

## FY25/3Q 営業利益黒字転換

	FY24/3Q	FY24/4Q	FY25/1Q	FY25/2Q (a)	FY25/3Q (b)	増減額 (b-a)	増減率
売上高	6,284	6,043	5,855	5,206	5,650	444	8.5%
売上総利益	1,368	1,319	1,340	1,086	1,270	184	16.9%
営業利益	▲ 383	▲ 205	▲ 244	▲ 126	176	302	-
営業利益率	▲ 6.1%	▲ 3.4%	▲ 4.2%	▲ 2.4%	3.1%	5.5%	-

# 3Q累計連結営業損益 セグメント別内訳



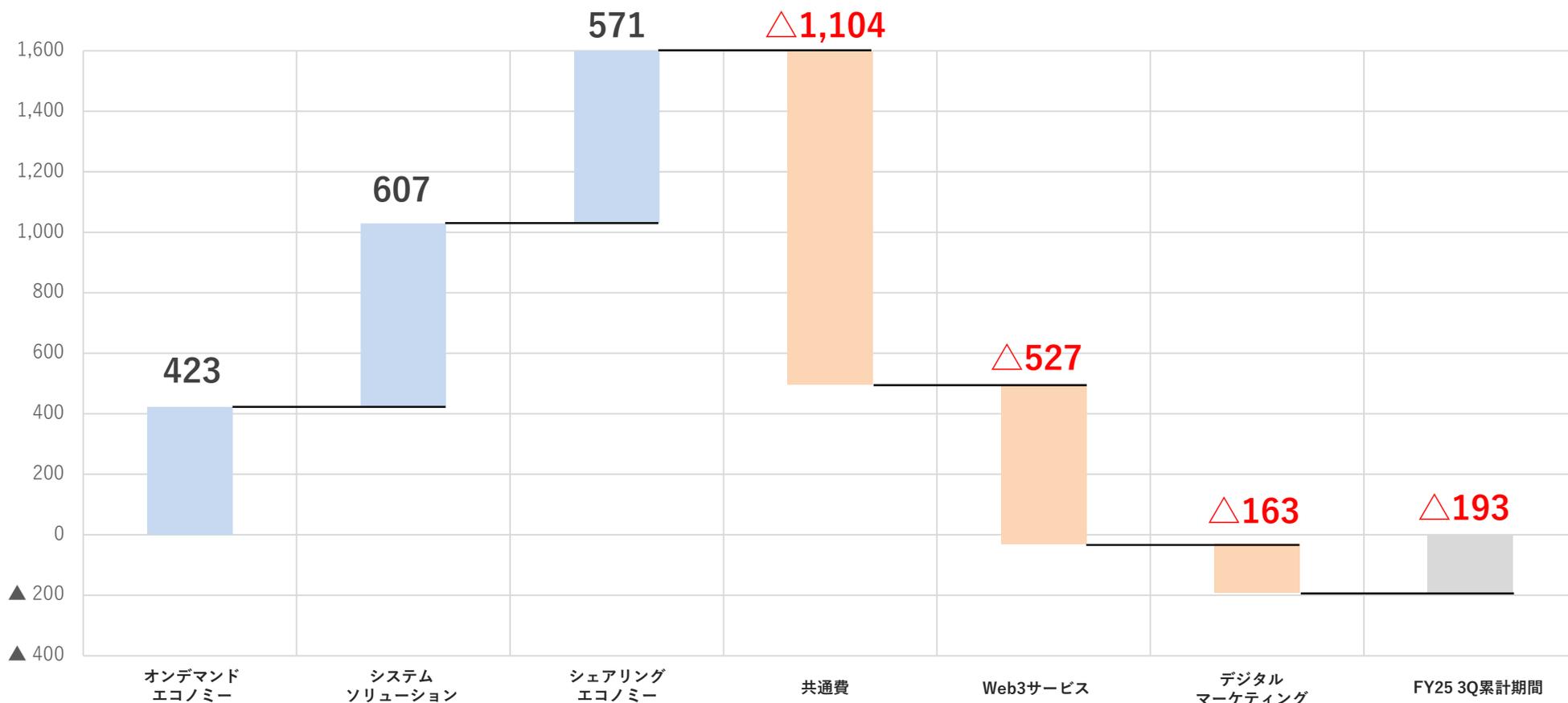
約+5億円

約▲7億円

基幹事業

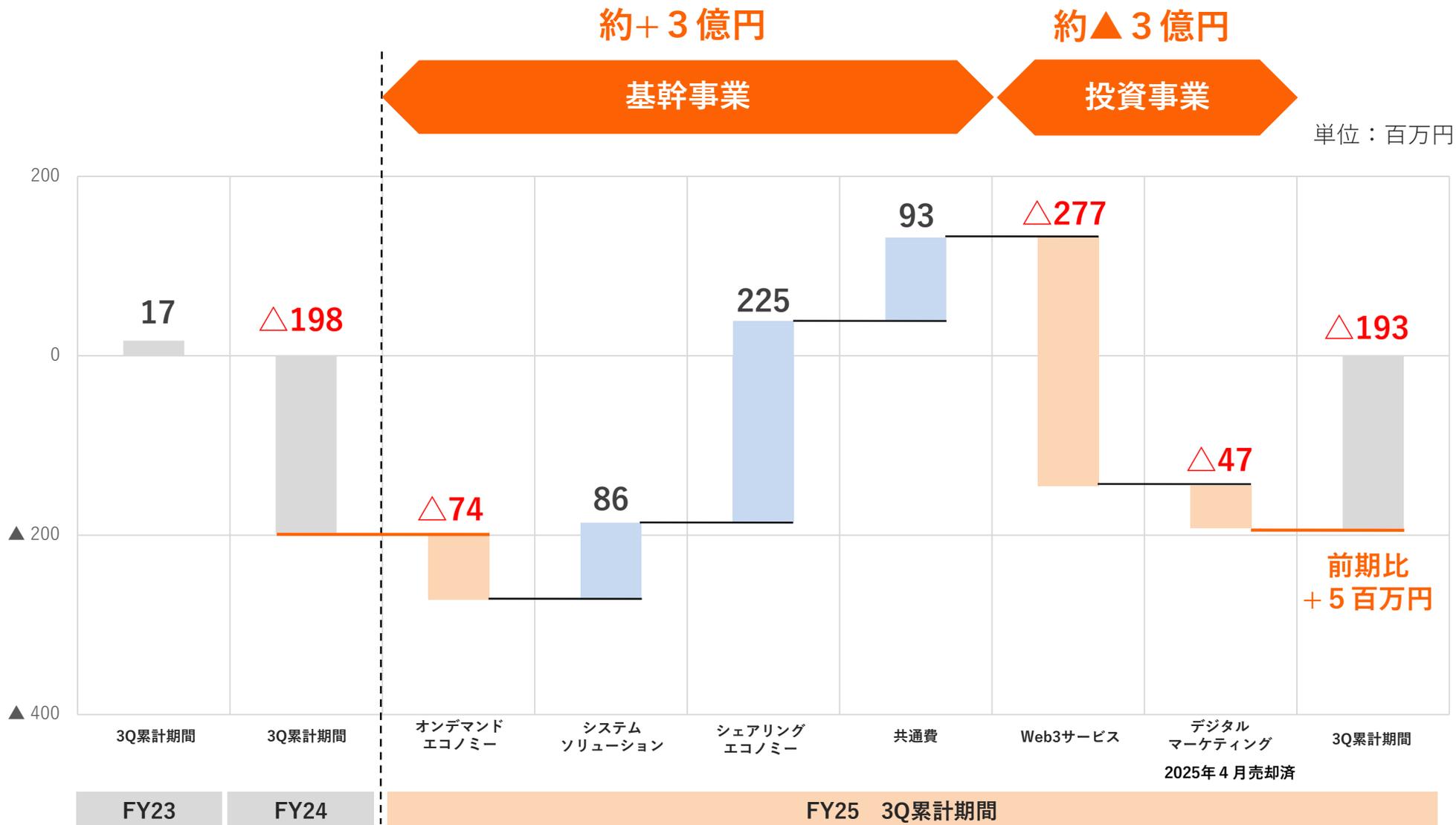
投資事業

単位：百万円



2025年4月売却済

# 前年同期比 連結営業損益セグメント増減分析



# オンデマンドエコノミー事業 業績トレンド

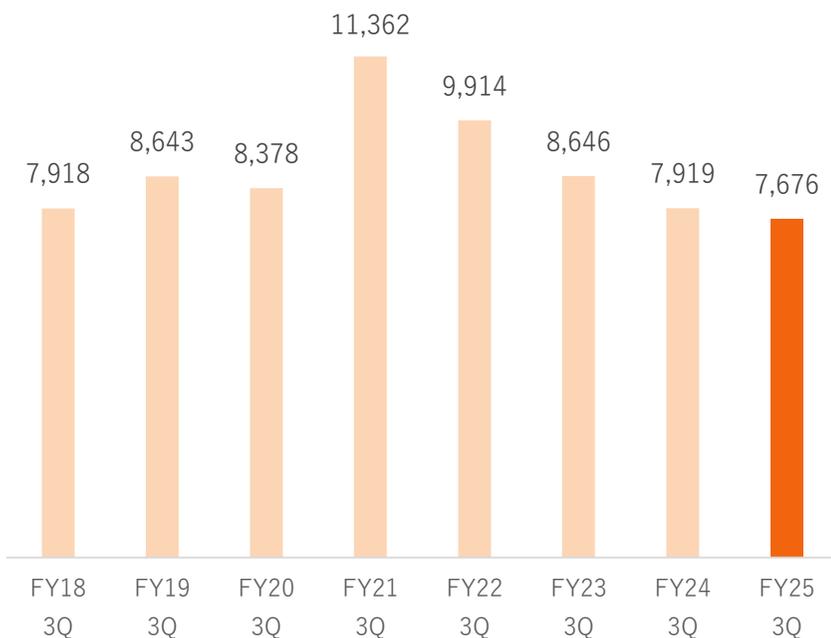


フィールドサポートについては、windows11のマイグレーション需要を取り込み前年並に推移。

- ☑ コールセンターについては、新サービスの投資・日本直販の売却・通販関連のコロナ禍需要の落ち着きにより減収減益。売上高は、前年同期比で243百万円減少し、7,676百万円。セグメント損益は、前年同期比で74百万円減少し、423百万円。

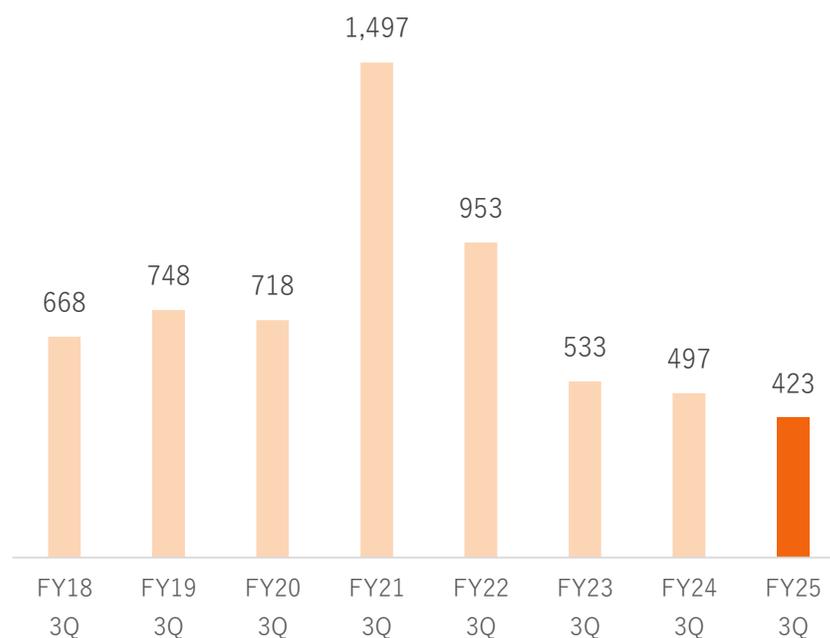
## 売上高

(百万円)



## セグメント損益

(百万円)



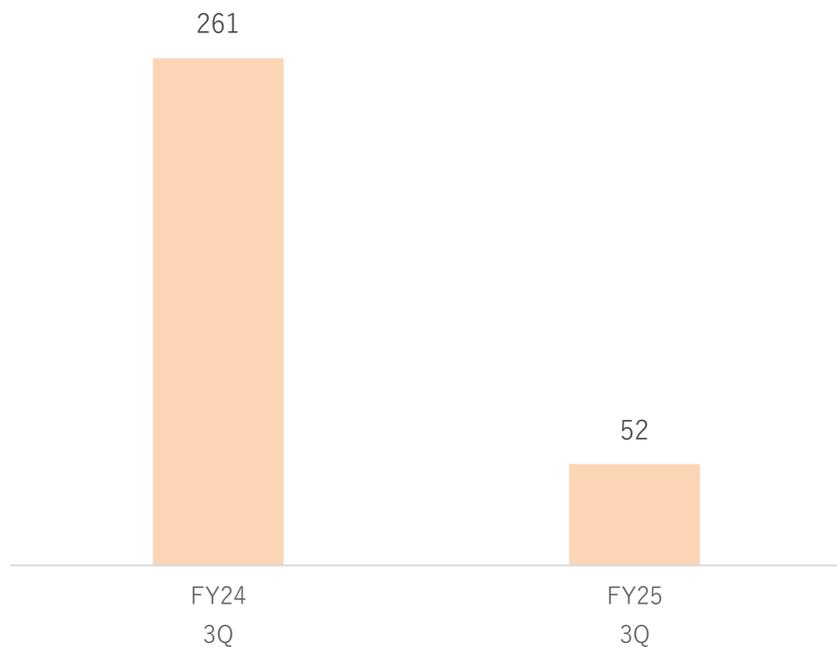
セグメント表記の変更に伴い、前期以前のWeb3サービスは控除しております。

# Web3サービス事業 業績

- ☑ 「SNPIT」の独自トークン「SNPIT Token」の国内暗号資産取引所「zaif」への上場や広告プロモーションなど投資を実施。  
前年度は、一過性の受託開発によりまとまった売上を計上しましたが、当期は、通常受託開発の売上にとどまる。  
売上高は、前年同期比で209百万円減少し、52百万円。セグメント損益は、前年同期比で277百万円減少し、△527百万円。

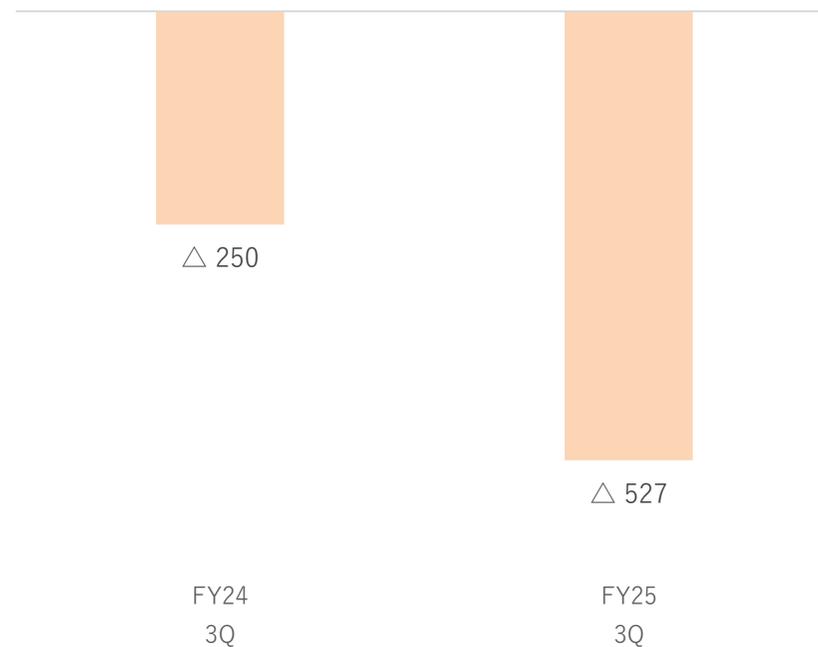
## 売上高

(百万円)



## セグメント損益

(百万円)



# システムソリューション事業 業績トレンド



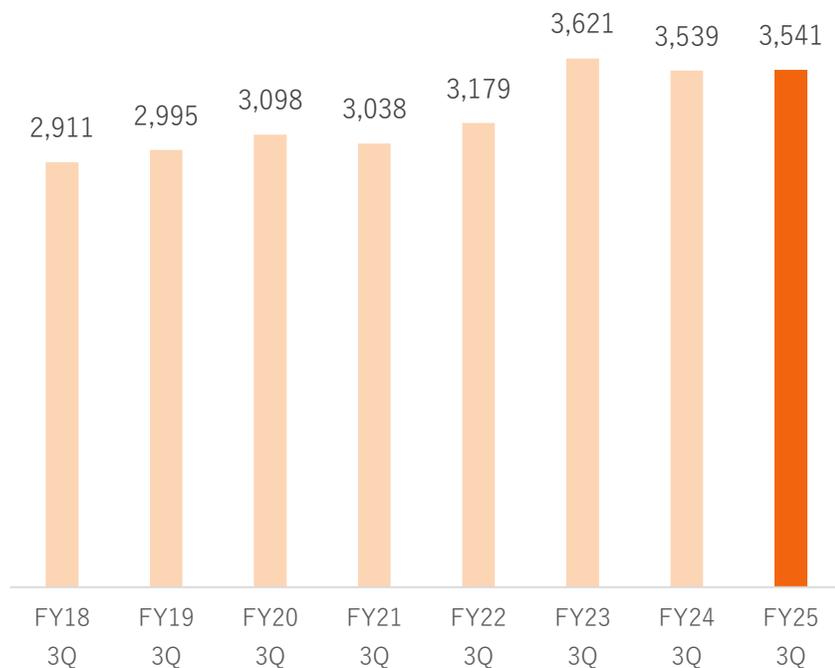
SES領域についてパートナー協業体制によるプロジェクト拡大・推進を継続。

- ☑ エンジニア人件費高騰による取引単価値上げ交渉による売価適性化等も引き続き寄与し、過去最高利益を更新。

売上高は、前年同期比で2百万円増加し、3,541百万円。セグメント損益は前年同期比で86百万円増加し、607百万円。

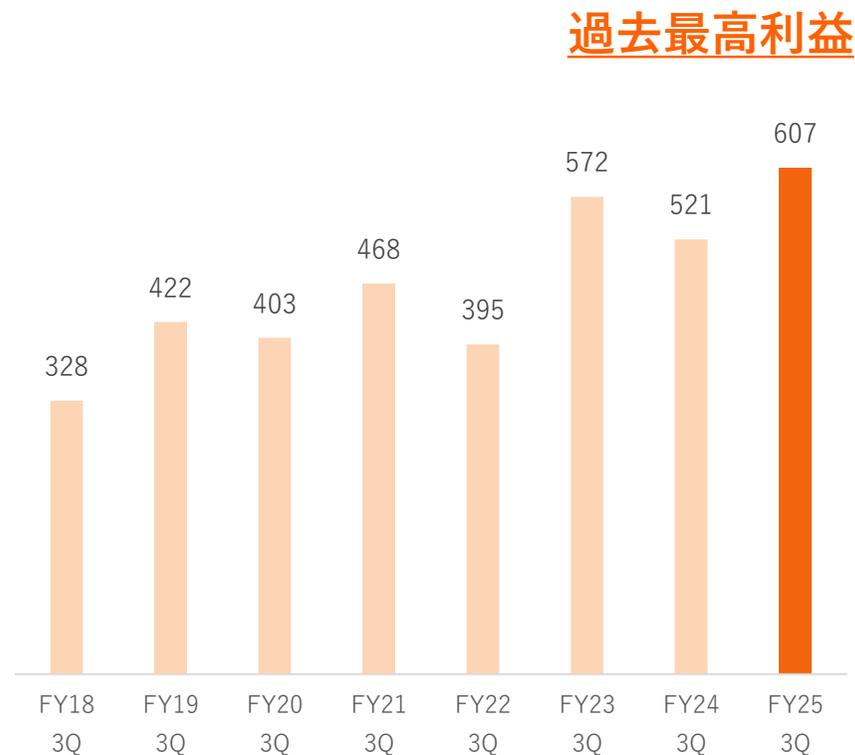
## 売上高

(百万円)



## セグメント損益

(百万円)



過去最高利益

# シェアリングエコノミー事業 業績トレンド

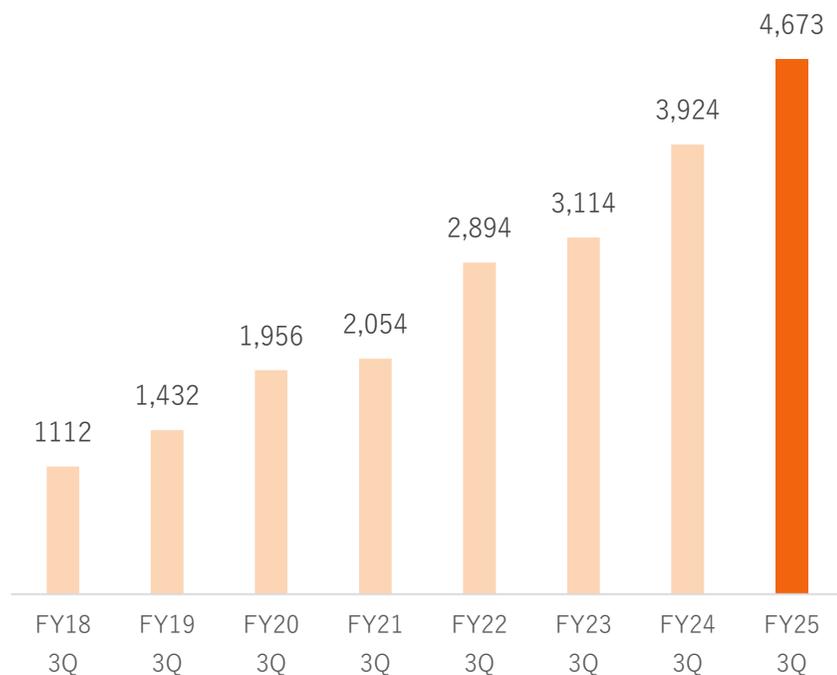


働き方・多様化によりオフィスの意義が変化し、社会経済活動の正常化でシェアオフィス需要が増加。シェアオフィスのプラン刷新とWEBマーケティング強化で稼働率・収益が向上。バリューアッド案件第1号が完了し大幅増益。シェアサロンは、新たに渋谷に1店舗出店し5店舗体制で堅調に推移。売上高は、前年同期比で749百万円増加し、4,673百万円。セグメント損益は、前年同期比で225百万円増加し、571百万円で過去最高利益を更新。

## 売上高

(百万円)

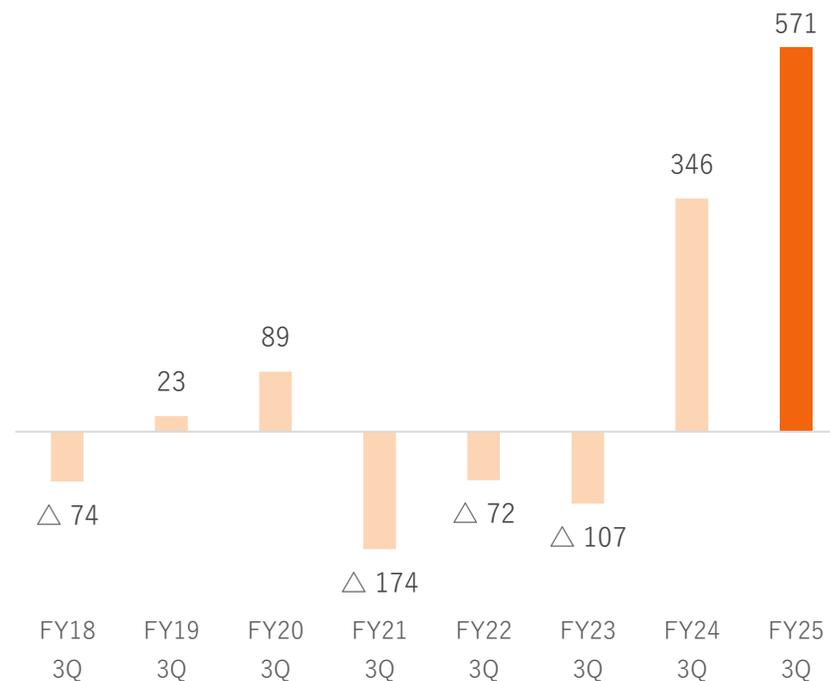
### 過去最高売上高



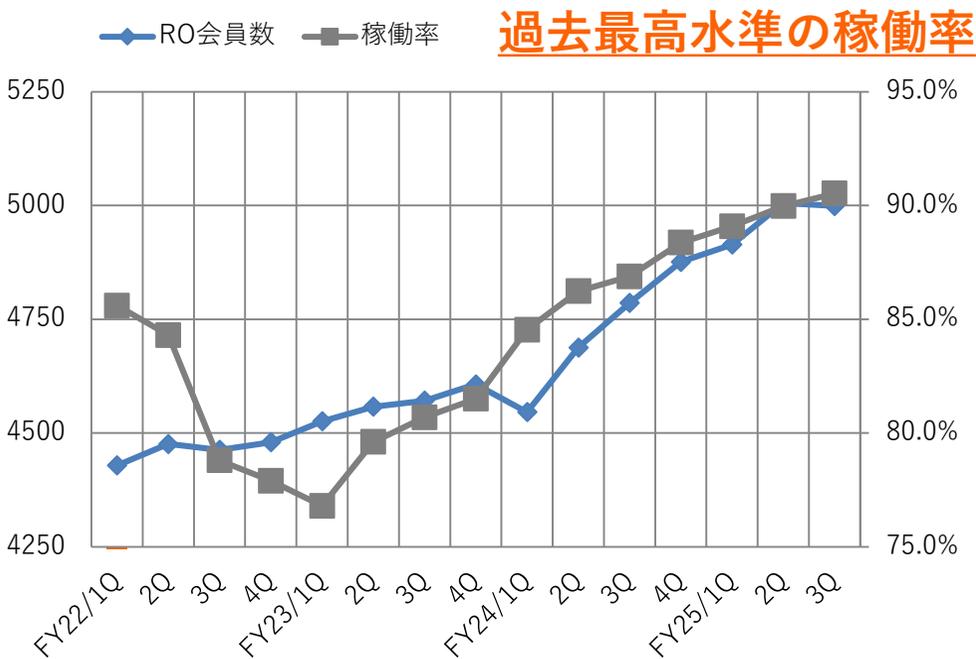
## セグメント損益

(百万円)

### 過去最高利益



# シェアオフィス会員数・稼働率推移



	FY22 1Q	2Q	3Q	4Q	FY23 1Q	2Q	3Q	4Q	FY24 1Q	2Q	3Q	4Q	FY25 1Q	2Q	3Q
拠点数	84	83	83	84	84	83	83	84	86	87	87	88	90	90	87
RO会員数	4,429	4,476	4,463	4,480	4,526	4,558	4,571	4,607	4,546	4,688	4,786	4,876	4,914	5,005	4,999
CS会員数	7,529	8,017	6,959	7,566	8,338	9,354	10,340	10,890	12,106	12,424	13,417	16,925	17,511	18,379	19,228
稼働率	85.6%	84.3%	78.8%	77.9%	76.8%	79.6%	80.7%	81.5%	84.5%	86.2%	86.9%	88.4%	89.1%	90.0%	90.5%

※RO：レンタルオフィス CS：コワーキングスペース

※FY24/1Qの会員の区分変更により遡及して会員数の集計方法を修正しております。

※稼働率はOPENしてから1年経過した拠点を対象に算出しております。

# 連結貸借対照表



- ☑ **資産** : 主に現預金5.1億円増加した一方で、売掛金及び契約資産6.7億円減少、商品3億円減少。
- ☑ **負債** : 主に未払金3.2億円減少、社債・借入金3.1億円減少、未払法人税等1.2億円減少。
- ☑ **純資産** : 主に四半期純利益1.8億円計上による増加。

単位：百万円

	FY24/10月末	FY25/7月末	増減額	増減率
流動資産	5,715	5,151		
固定資産	2,532	2,398		
繰延資産	23	38		
<b>資産合計</b>	<b>8,271</b>	<b>7,588</b>	<b>△ 683</b>	<b>△ 8.3%</b>
流動負債	4,189	3,456		
固定負債	1,526	1,420		
<b>負債合計</b>	<b>5,715</b>	<b>4,876</b>	<b>△ 839</b>	<b>△ 14.7%</b>
株主資本	2,440	2,605		
その他	115	106		
<b>純資産合計</b>	<b>2,555</b>	<b>2,712</b>	<b>157</b>	<b>6.1%</b>
自己資本比率	29.6%	34.5%		

**II**

**Topics**

## セットアップオフィス「THE BASE秋葉原」をOPEN - 1フロア 1テナントの独立性の高いフレキシブルワークスペース -



### ■ 運営受託の背景

相談

所有者から千代田区東神田にある自社ビルと活用していた空室1棟ビルの活用に関する相談

提案

nexが**マスターリース（建物一括借上げ）**することで所有者に収益安定性を約束

工事

nexにてセットアップオフィスに**リノベーション**することで建物全体をバリューアップ

### リノベーション工事の予定

2025年8月

着工

2025年11月

オープン

◀ THE BASE秋葉原：JR山手線・総武線・日比谷線「秋葉原」駅から6分

## シェアオフィス「THE HUB九段下」 2025年8月1日OPEN

— サービス店舗も入居可能なスモールビジネス向けフレキシブルワークスペース —



### ■ 運営受託の背景

#### 相談

再開発予定のエリアに所有するオフィスビルの1棟貸しテナントが解約  
→ 特殊なフロア構成ゆえ、賃貸の募集を停止

#### 提案

nexが展開するシェアオフィス「THE HUB九段下」  
として収益化することを提案

#### 契約

nexが1棟のシェアオフィス運営および建物総合  
管理を一括受託

### ■ 施設概要

住所：東京都千代田区九段北1-13-6

交通：東西線・半蔵門線・都営新宿線「九段下」駅より徒歩1分

1階：ミーティングルームとランチタイム等の移動販売店

2階～：2名用から1フロア利用のシェアオフィス



## 大阪・梅田の区分所有物件でバリューアッド第1号案件が完了 nexのリノベーションによる**再生で収益最大化**した販売案件



### nexが魅力ある不動産に再生

#### 区画の再構築

スケルトンからオフィスまたは店舗を最大6区画入居できるように再構築

#### カスタマイズ性

入居希望者が好みの壁紙・床材・照明を選ぶことができる

#### 入退去コスト

敷金0円、解約時の原状回復も不要

✓ 取得等総費用の**180%**

✓ 当初想定価格の**108%**

となる価格で売却

◀ 2024年取得、大阪市北区梅田の区分所有物件「大阪駅前第2ビル」

## ■ GWAの出展内容

主力事業であるハンディキャップと共に生き、既存の考え方や知識にとらわれないアールブリュット（障がい者アート）を事業経営に活用し、**企業CSR・SDGs活動、顧客や地域社会へのPRをご提案**しました。



GWA契約アーティスト おおはしみさの超大型作品「ギフト。」のレプリカを展示。（約5m×2m）  
アールブリュットの圧倒的迫力と魅力を感じて頂けるブースとなりました。

## ■ アール・ブリュットサービス「ハートフルブリッジ」



多様性を認め合うボーダレスで豊かな社会の実現を目指します

- ☑ アーティスト → 社会参加やライセンス料での支援
- ☑ お客様 → 生活に彩りを添えるお手伝い
- ☑ 障がい者雇用メンバー → 心のゆとり、やりがいを



TOYOTA GAZOO Racingモデル

販売数 : 300個限定

販売価格 : 30,000円相当 (税込)

## ■ コラボ概要

2025年6月30日 (月) 20:00よりTOYOTA GAZOO Racing (以下:TGR) とのコラボレーションNFTを販売。  
**予想を大幅に上回る反響を受けて完売**しました。

## ■ 今後の展開について

SNPITは今後もTGRとの連携を通じ、モータースポーツとWeb3を掛け合わせた新たな参加体験を提供して参ります。

**「全日本スーパーフォーミュラ選手権 第6戦」  
への無料バスツアーにご招待しました。**

**第1弾**

対象者 : NFT購入者から抽選20名様

開催日 : 2025年7月19日

開催地 : 富士スピードウェイ

最新情報は公式サイトとSNSにて随時発信予定です。

## 「鎌倉スタジアムNFTプロジェクト」とのコラボNFT第二弾

— 1平米オーナーNFTの芝生とSNPIT Guild(スナップイットギルド)、“よしのり”の限定デザイン —

### “1平米オーナーNFT”とは



当プロジェクトでは、スタジアムのグラウンド  $102\text{m} \times 64\text{m} = 6528\text{m}^2$  を対象に、6528平米のNFTを発行しています。

それぞれのNFTは固有のグラウンド区画番号を持ち、**所有者はデジタル上でその特定の1㎡を保有することになります。**

### “限定コラボNFT” 第二弾



販売開始：2025年7月3日

販売数：10体限定

販売価格：30,000円

0.1ETH

1平米オーナーNFTの芝生に  
 ・ **SNPIT Guildのキャラクター**  
 ・ **“よしのり”の限定デザイン**  
 をあしらった特別なデザインのNFTを販売。

1平米の場所や、キャラクターやカメラはランダムでのお渡しとなります。

これまで培った現地作業請負人のパイオニアとしてのノウハウをあらゆる領域へ展開

直近の実績

**SNPIT・ピクティアと連携** → 現地調査や簡易作業を安価に提供

# SNAP

写真収集プラットフォーム

# TASK



飲料メーカーの自販機調査  
(全国2,000台)



デジタルマップコンテンツの現地調査  
(駐車場、EV充電など)



不動産物件の物件写真の撮影

➡ 今後は**WEB3**を活用した現地撮影作業のみならず、**BPO業務**を推進

# 現地軽作業フィールドサービスの展開



これまで培った現地作業請負人のパイオニアとしてのノウハウをあらゆる領域へ展開

直近の実績

**立上げ3週間** → 全国小売チェーン7,000店舗強の現地作業を2週間で実施



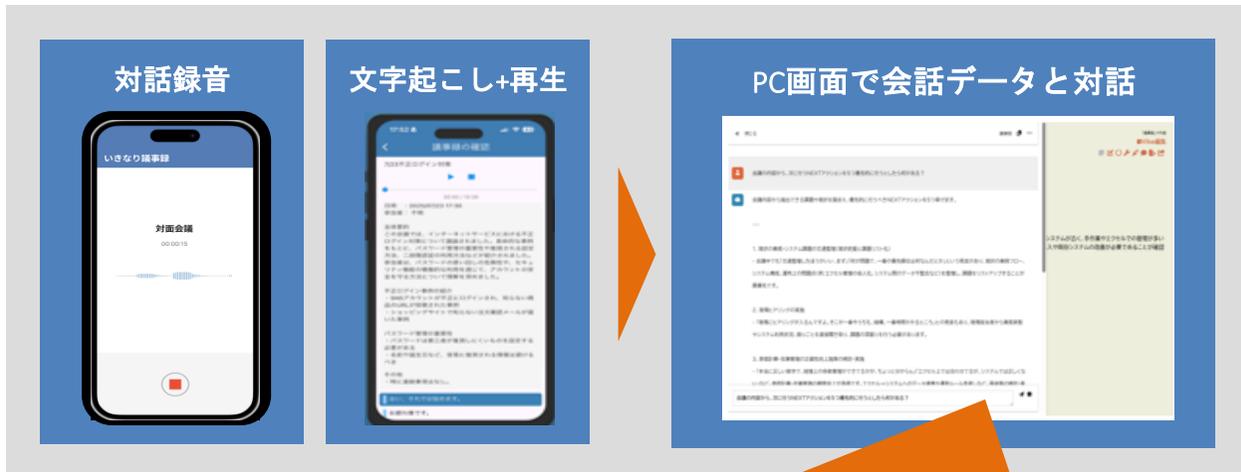
- ① 一つの窓口で全国の現地作業を対応
- ② 様々な現場作業の研修コンテンツの作成から全国のスタッフへ展開

**GWV特有のフィールド機能とコールセンター機能を融合したオペレーションを実施**

- ☑ 延べ稼働者180人
- ☑ 動画コンテンツ作成・研修
- ☑ 福岡県のコールセンターで統制
- ☑ ノーコード報告システムの開発と実装

# AIがミーティングを変える

## AI会話解析で実現する次世代コンサルティング ミーティングの内容と会話できる仕組みで提案業務をサポート



### ◆ 会話データと対話することで以下を実現（AI会話解析）

- 会話から推測される重点ポイント抽出
- 会議内容から推測する課題抽出と解決策提案サポート
- 今後想定されるNEXTアクション整理
- ヒアリング実施項目の抜け漏れ確認

上記のように様々な要点を壁打ちする感覚で質問することにより、会議情報を有効に活用し、次のアクションを大幅に改善できます



ギグワークスクロスアイティは、株式会社喋ラボの議事録作成ツール「いきなり議事録」をスマートフォンで利用できるアプリを開発しています。このアプリは「いきなり議事録」マーケットプレイスの第一号として登録され、**対面会議**の生産性を大きく向上させることが期待されます。  
※PC専用の管理画面にて、会議音声からテキスト化された情報をもとに会議内容の情報集約、ポイント抽出、質疑応答、時間検索等が行えます。

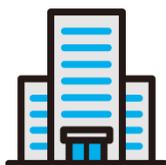
## ギグワークスクロスアイティは 地域社会の人材育成等に寄与するため 北九州市立大学と産学連携協定を締結

4年間一気通貫の主体的な学修活動（産学協働実践教育PBL）

新学部「情報イノベーション学部」における  
デジタル人材の養成に向けた実践的な共同教育の実現を目指します



ギグワークスクロスアイティ



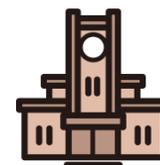
- ITコンサルティング
- ソフトウェア開発
- AI/クラウド製品開発

専門技術 /  
課題・データ等  
の提供



北九州市立大学  
THE UNIVERSITY OF KITAKYUSHU

情報イノベーション学部



- 本学教員様と企業が共同  
でチーム編成
- 実践教育をPBLで実施

- ◆本資料もしくは口頭による説明において、歴史的事実でないものは、一定の前提の下に作成した将来の見通しです。これらは、現在入手可能な情報を基にギグワークス株式会社が判断したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。
- ◆本資料は、株主・投資家等の皆様にギグワークス株式会社の経営方針、計画、財務状況等の情報をご理解いただくことを目的としており、利用者に対して、当社の株式の購入、売却等、投資を勧誘するものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。
- ◆情報・資料の掲載には注意を払っておりますが、掲載された情報の内容またはその誤りについては保証するものではありませんので、ご了承願います。

## ◆連絡先

ギグワークス株式会社 | R担当 < ir@gig.co.jp >

〒105-0003

東京都港区西新橋二丁目 11 番 6 号 ニュー西新橋ビル 3 階

TEL：03-6832-3260

**III**

**Appendix**

**Purpose**  
**Corporate Brand Statement**  
**Mission • Vision**

真価を発揮できる社会にしよう

Unleash The Success Within You.

# Potential Utilized. Fairly Valued. Fully Empowered.

- ひとりひとりが持てる能力をフルに活用されるためのプラットフォームや場所を作る。
- ひとりひとりが納得できる、透明かつ公平な評価を受けられる市場を作る。
- ひとりひとりが十分にエンパワーメントされ、自らの付加価値を高める選択肢を持てる社会を作る。

日々挑戦, よりよ... 未来のために。

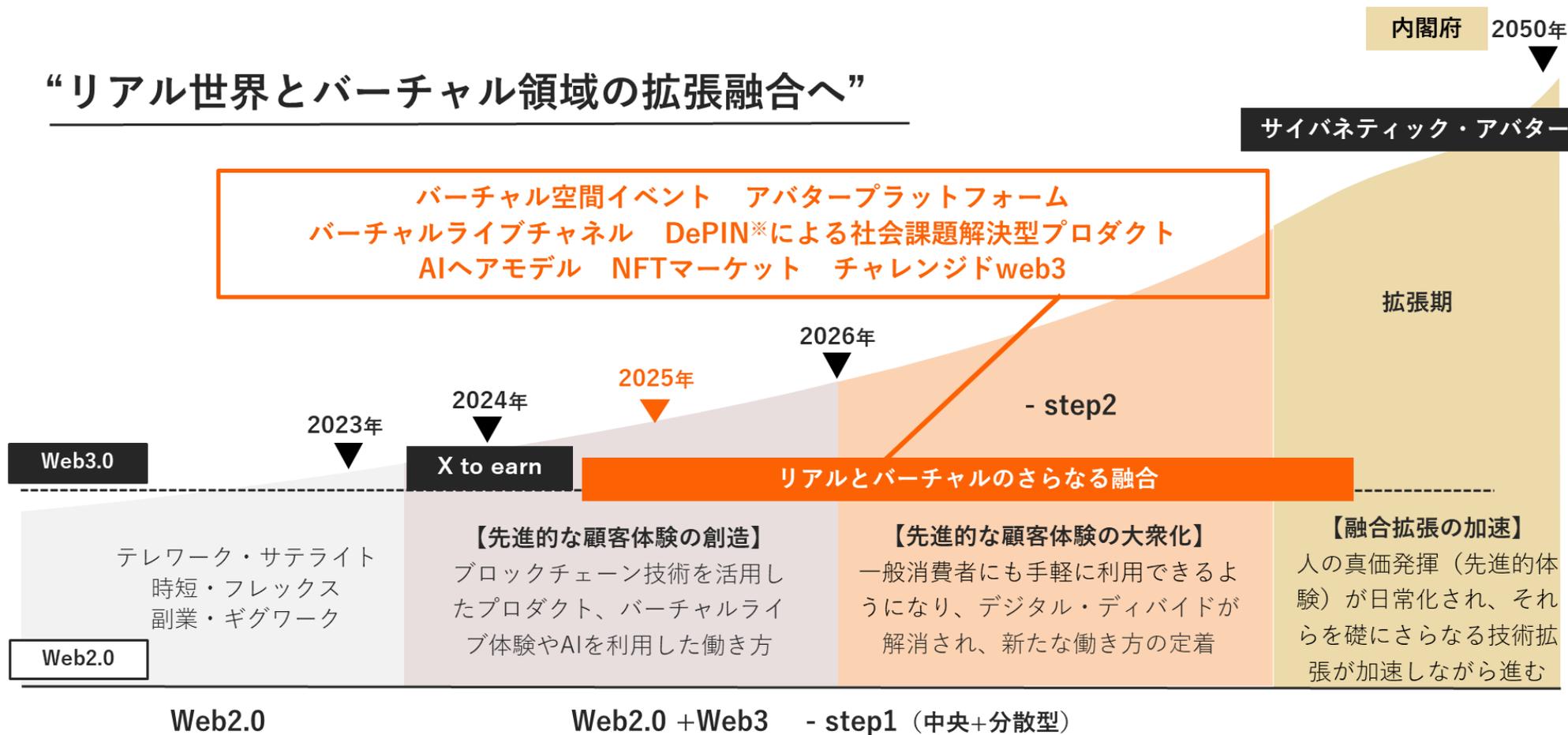
Do what you can't,  
and be what you can.

日本の  
Gig Economy の  
プラットフォーム-2-1.1.1.1.

労働市場に  
革命を起す!

# グループ戦略

## “リアル世界とバーチャル領域の拡張融合へ”



※DePINとは、ブロックチェーン技術とトークンエコノミーを活用して、データセンターや通信ネットワークなどの物理的インフラを分散管理する仕組みです。

# 事業概要

# さまざまな業務の実績

TVアンテナ設置    コールセンター    店頭での家電販売    ネットワーク構築  
Wi-Fiアンテナ営業    量販店巡回業務    スイッチルーター設置    写真・動画撮影  
ロボットキitting    インターネット接続設定    クレジットカードシール貼り  
出前サービス店舗営業    毎月    店頭POP設置    事務作業  
パソコン初期設定    アンテナ基地局設置  
システム開発    1000社    データ入力  
画像カット業務    ネットワーク構築  
多言語コールセンター    以上からの依頼    法人向け営業  
スキャン代行    FTTH販売    ウィルス駆除    バス停工事  
データ消去    デコールシステム導入    メールサポート    アノテーション業務  
粗大ごみ受付センター    選挙投票所受付・開票作業    システム移行立ち合い  
ファームウェアアップデート    HEMS設置・設定    通訳    ATM基板取り換え

多彩な人材と多様な働き方が新しい価値を生み出す  
ギグエコノミープラットフォーム

ギグワーカー  
**Gig Worker**



副業・学生・主婦・  
フリーランスなど多彩な人材の  
自由自在な活躍を創出

働く環境を提供  
**GiG Works**

オンライン・オフラインの  
両面からすべての人と仕事  
をつなぐ基点に



Time  
Share



Skill  
Share



Space  
Share

クライアント  
**Client**

B to B



■ 企業案件  
(毎月1,000社超の業務)



■ nex THE HUB  
(シェアオフィス)

B to C



■ ガルシス  
(SNPITアプリの展開)

→ **GiG Economy**

一人ひとりが平等に働く機会を得られ、公平に評価される環境を実現する

## 【働き方をもっと自由に】

フリー  
ランス

正社員

副業

テレ  
ワーク

ノマド  
ワーク

派遣  
社員

在宅

契約  
社員



Life Style

自分らしく自由に働く



Life Style

スキルを活かして働く



Life Stage

子育てしながら働く

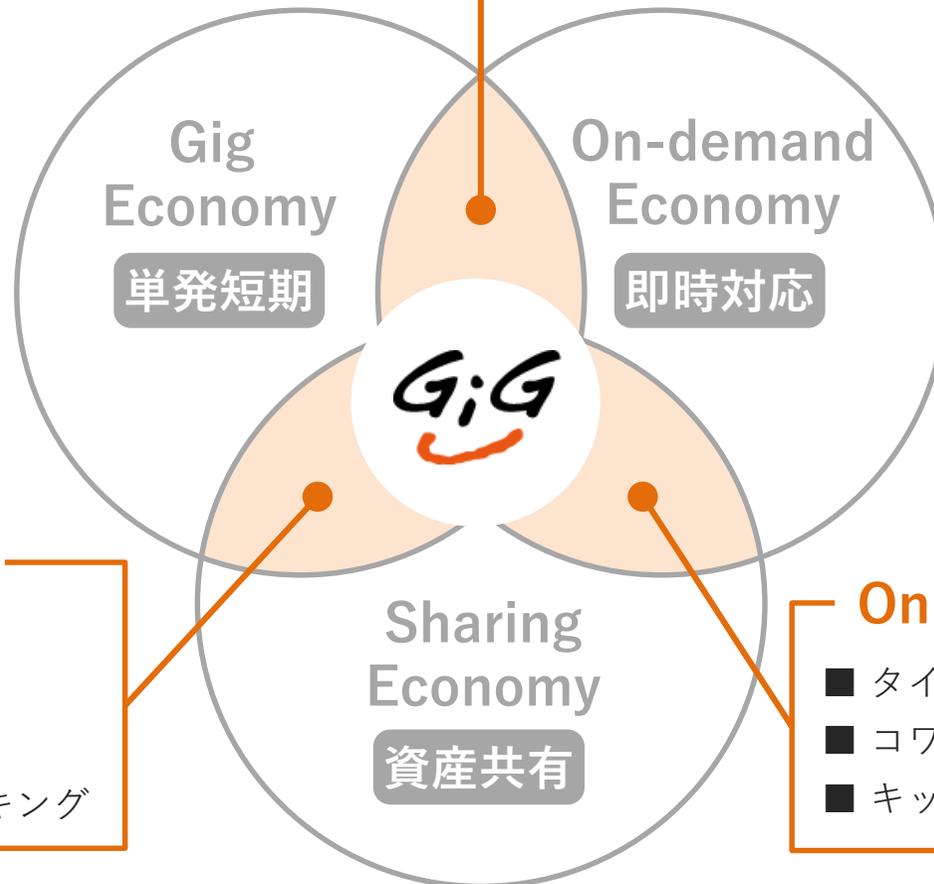


Life Stage

老後も元気に働く

## Gig × On-demand

- リコール対応
- Snap to earn (ガルシス)
- 待機業務



## Gig × Share

- バーチャルオフィス
- 在宅での入力業務
- 世論調査
- ホテル併設型のコワーキング

## On-demand × Share

- タイムシェアコンタクトセンター
- コワーキングスペース
- キットティングセンター

# 数字でわかるギグワークス

クライアント数(創業来)

6,668社



お仕事マッチング数  
(創業来)

7,671,756件



アクティブ  
ユニークワーカー数

3,371名



コンタクトセンター席数

893席



オンラインサロン視聴者

1,213名



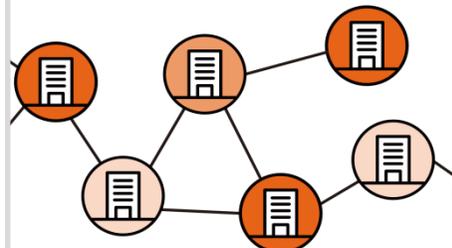
nex会員数

24,227名



nexネットワーク  
拠点数

1,049施設



エンジニア稼働数  
(2024年10月期)

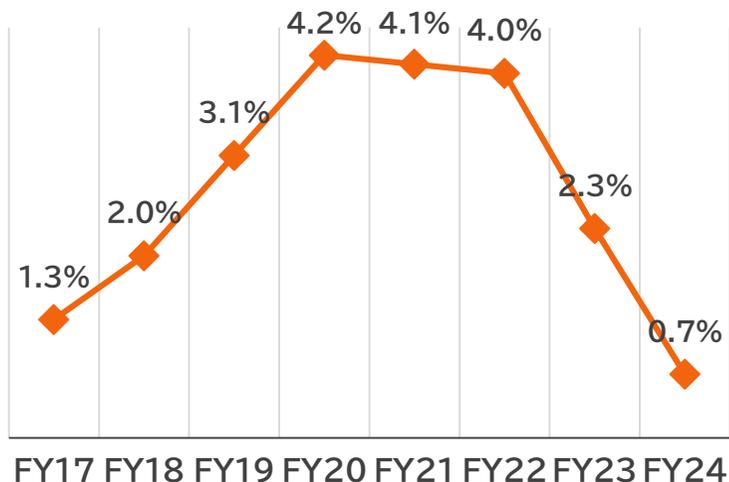
349名



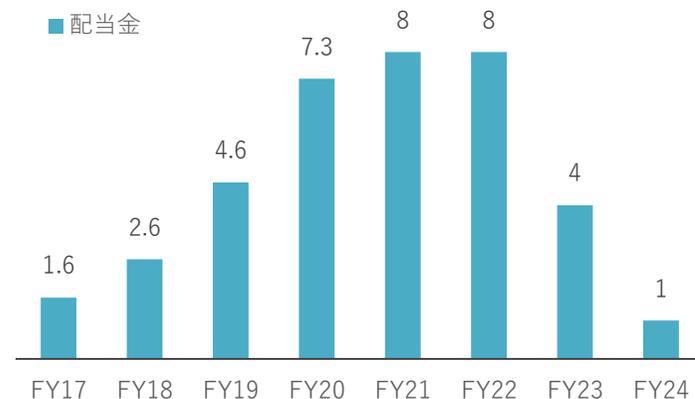
**株主・社会貢献**

## 配当施策

- ☑ 配当性向 × ROE = DOE
- ☑ FY17の復配より配当継続中
- ☑ FY22に80万株の自己株式を取得



DOE推移



	FY17	FY18	FY19	FY20	FY21	FY22	FY23	FY24
配当性向	15.3%	17.1%	20.8%	22.5%	37.3%	66.7%	-	-

配当金・配当性向推移

※FY21に普通株式1株につき3株の割合で株式分割を実施しております。

FY20以前につきまして当該株式分割が行われたと仮定して一株当たり配当金額を算出しております。

## 当社グループのCSR基本方針



再生可能エネルギー  
の普及に尽力



地域社会の教育及び活性化



最終利益の1%を貧困の  
撲滅や人々が生きるため  
の食物や医療費へ寄付

### ～ 過去8年間の寄付実績 ～

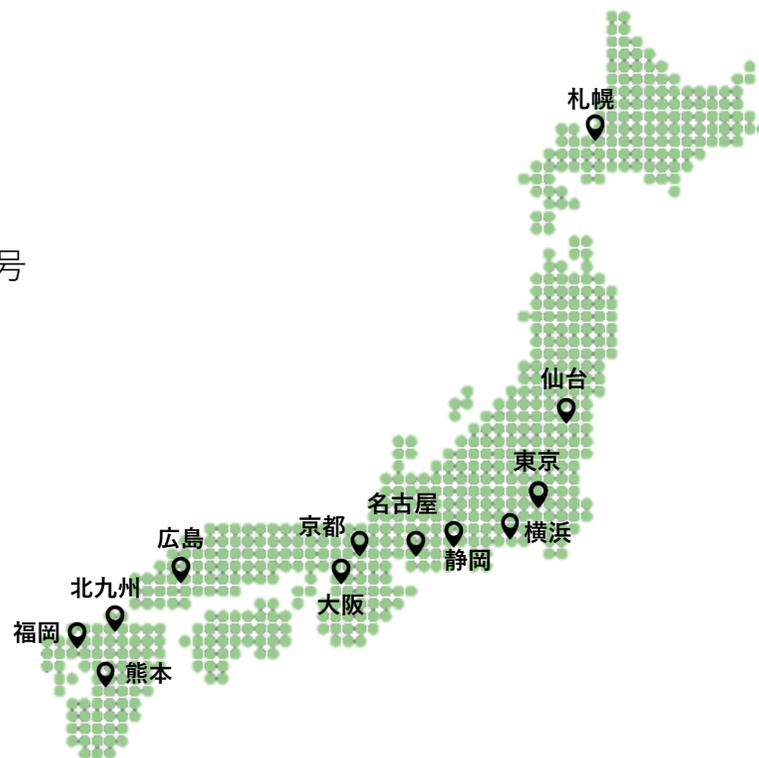
日本赤十字社や各自治体等へ対し  
**2,513万円の寄付**を実施しております

# 会社概要

# ギグワークス株式会社 会社概要



会社名	: ギグワークス株式会社 ( GiG Works Inc. )
創業	: 1996年4月
資本金	: 10億73百万円
本店所在地	: 東京都港区西新橋二丁目 11 番 6 号
グループ売上高	: 253億6,000万円(2024年10月期)
代表者	: 代表取締役社長 村田 峰人
従業員数	: 連結933名(2024年10月末現在)
株式上場	: 東証スタンダード 証券コード: 2375
取得資格	: 一般電気通信工事業, 特定電気工事業など
URL	: <a href="https://www.gig.co.jp/">https://www.gig.co.jp/</a>



# Corporate Groups



持株会社

ギグワークス株式会社 東京都港区西新橋二丁目 11 番 6 号



オンデマンドエコノミー事業

ギグワークスアドバリュー株式会社



オンデマンドエコノミー事業

株式会社GreenLight



Web3サービス事業

株式会社GALLUSYS



システムソリューション事業

ギグワークスクロスアイティ株式会社



シェアリングエコノミー事業

n e x 株式会社



福利厚生関連事業

ギグワークス・アドバンス株式会社



少額短期保険業（準備中）

ギグワーカー少額短期設立準備株式会社



# ボードメンバー

## 代表取締役社長 村田 峰人



1997年 (株)ウィルクリエイト入社  
2007年 SPRING(株) 代表取締役就任(現任)  
2014年 当社 代表取締役就任(現任)  
2015年 村田ホールディングス代表取締役就任(現任)

## 取締役常務執行役員 浅井 俊光



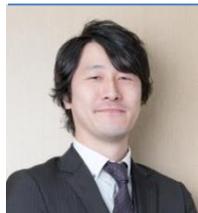
1999年 当社 入社  
2012年 スリープロ(株) 取締役就任  
スリープロウイズテック(株)(現ギグワークスロアティイ(株)) 取締役就任  
2016年 当社 事業開発部長就任  
2017年 当社 執行役員事業開発部長就任  
2019年 当社 取締役就任  
2022年 当社 取締役常務執行役員事業開発部長就任(現任)

## 取締役常務執行役員 小島 正也



1988年 野村証券(株) 入社  
2000年 SBIホールディングス(株) 入社  
2009年 TRNコーポレーション(株)(現店舗流通ネット(株))取締役就任  
2011年 高木証券(株) コンプライアンス部長就任  
2017年 当社 執行役員管理本部長就任  
2019年 当社 取締役就任  
2022年 当社 取締役常務執行役員管理本部長就任(現任)

## 取締役常務執行役員 松沢 隆平



2002年 税理士法人あおい経営支援 入社  
2010年 当社 入社  
2012年 当社 財務経理部長就任  
2015年 当社 執行役員CFO就任  
2019年 当社 取締役就任  
2022年 当社 取締役常務執行役員CFO就任(現任)

## 取締役(監査等委員) 瀬川 大介



1980年 (株)リコー 入社  
2013年 同社 常務執行役員就任  
2016年 リコーリース(株) 副社長執行役員就任  
2016年 同社 代表取締役社長執行役員就任  
2020年 同社 取締役会長執行役員取締役会議長就任  
2022年 当社 取締役監査等委員就任(現任)

# ボードメンバー(社外)



## 社外取締役 平野 伸一



1979年 アサヒグループホールディングス(株)入社  
2011年 アサヒグループ(株) 常務取締役・営業統括本部長就任  
2013年 同社専務取締役・営業統括本部長就任  
2015年 同社取締役副社長就任  
2016年 同社代表取締役社長就任  
2020年 新晃工業(株) 社外取締役監査等委員就任  
2021年 理研ビタミン(株) 社外取締役就任 (現任)  
2022年 新晃工業(株) 社外取締役就任 (現任)

## 社外取締役 栗原 博



1978年 富士ゼロックス(株)入社  
2004年 同社執行役員プロダクションサービス事業本部長就任  
2009年 同社取締役常務執行役員営業本部長就任  
2014年 同社取締役専務執行役員営業事業管掌就任  
2015年 同社代表取締役社長就任  
2020年 一般社団法人日本テレワーク協会 会長(現任)  
2020年 (株)栗原アソシエイツ 代表取締役社長就任 (現任)  
2023年 (株)サイバーセキュリティクラウド 社外取締役就任 (現任)  
2023年 ASTI (株) 社外取締役監査等委員就任 (現任)  
2024年 新東工業(株) 社外取締役就任 (現任)

## 社外取締役 久保 欣



1995年 伊藤忠商事(株)入社  
2004年 (株)東京スター銀行 ヴァイスプレジデント就任  
2006年 みずほ証券(株) 国際部中国室室長代理就任  
2008年 (株)マウスコンピューター 社長室長就任  
2019年 アクセンチュア(株) マネジング・ディレクター就任  
2023年 (株)キンライサー 社外取締役就任 (現任)  
2025年 (株)ワールドホールディングス 社外取締役就任 (現任)

## 社外取締役 松本 隆



1975年 (株)西武百貨店(現(株)そごう・西武)入社  
2010年 同社取締役常務執行役員就任  
2011年 同社取締役専務執行役員就任  
2013年 同社代表取締役社長就任  
2013年 (株)セブン&アイ・ホールディングス 取締役就任  
2015年 公益財団法人日本デザイン振興会評議員就任(現任)  
2016年 (株)ストゥディオ設立 代表取締役社長就任 (現任)  
2016年 早稲田大学評議員就任(現任)

## 社外取締役 (監査等委員) 加地 誠輔



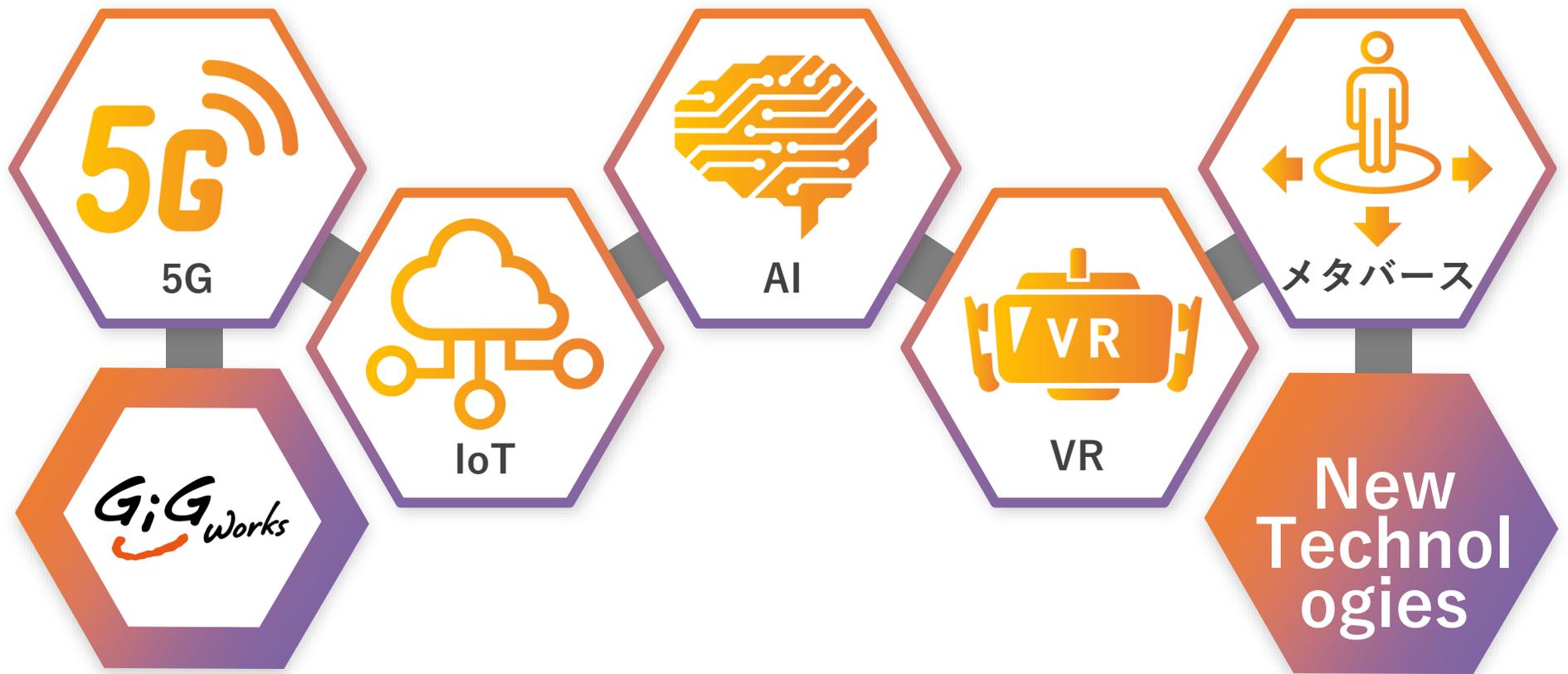
1966年 野村証券(株)入社  
1996年 (株)日本商工ファイナンス 代表取締役就任  
2001年 (株)オリカキャピタル 取締役副社長就任  
2005年 アクセリア(株) 常勤監査役就任(現任)

## 社外取締役 (監査等委員) 江木 晋



1997年 鹿内・上田・犬塚法律事務所 入所  
1998年 日弁連代議員就任  
1999年 第二東京弁護士会常議員就任  
2000年 清水直法律事務所 入所  
2005年 角家・江木法律事務所 開設(現任)

# ~ Combining technology innovation and service to improve life ~



わたしたちギグワークスグループは、  
今後も新しい技術の普及のために邁進してまいります