



ギグワークス株式会社

東証スタンダード：2375

**2025年10月期
第2四半期（中間期）
決算説明資料**

2025年6月11日

CONTENTS

I	2025年10月期 第2四半期決算概要	• • •	3
II	Topics	• • •	1 4
III	Appendix	• • •	2 4

|

2025年10月期 第2四半期 決算概要

2025年10月期 第2四半期 決算概要



☑ Revenue & Profit condition

基幹事業の実績については堅調に推移しています。デジタルマーケティング事業は全株式を譲渡し、2025年2月までは連結に含まれます。Web3サービス事業は引き続き投資を行っており、これが連結営業損益の減少要因となりました。その結果、連結売上高は前年同期比で19.8億円減少し、110億円となりました。事業投資の影響で、連結営業利益は前年同期比で5.5億円減少し、△3.7億円となりました。また、日本直販の売却に伴い、約5.6億円の特別利益を計上し、最終利益は前年同期比で0.4億円増加し、1.1億円となりました。

単位：百万円

	FY23/2Q	FY24/2Q (a)	FY25/2Q (b)	増減額 (b-a)	増減率
売上高	13,552	13,041	11,061	△ 1,980	△ 15.2%
売上原価	10,326	9,776	8,635		
売上総利益	3,226	3,264	2,426		
販売管理費	3,198	3,079	2,796		
営業利益	27	184	△ 370	△ 554	-
営業利益率	0.2%	1.4%	△ 3.3%	△ 4.9%	-
営業外収益	15	13	28		
営業外費用	10	17	133		
経常利益	32	180	△ 475	△ 655	-
特別利益	0	0	864		
特別損失	2	4	302		
税金費用等	△ 8	111	△ 25		
当期純利益	38	65	111	46	71.5%

通期業績の見通しについて



	業績予想修正前	業績予想修正後	増減額	増減率	FY2025/2Q
売上高	24,900	21,900	△ 3,000	△ 12.0%	11,061
営業利益	180	10	△ 170	△ 94.4%	△ 370
経常利益	160	△ 90	△ 250	-	△ 475
当期純利益	40	40	0	0%	111

デジタルマーケティング事業に関しては、2025年2月27日公表の「連結子会社の異動（株式売却）に関するお知らせ」の通り、日本直販株式会社の全株式を譲渡しました。

当社は以前、Web3サービス事業の業績を除外した業績予想を発表しておりましたが、最新の見通しを反映し、Web3サービス事業を含めた上で業績予想の修正いたしました。

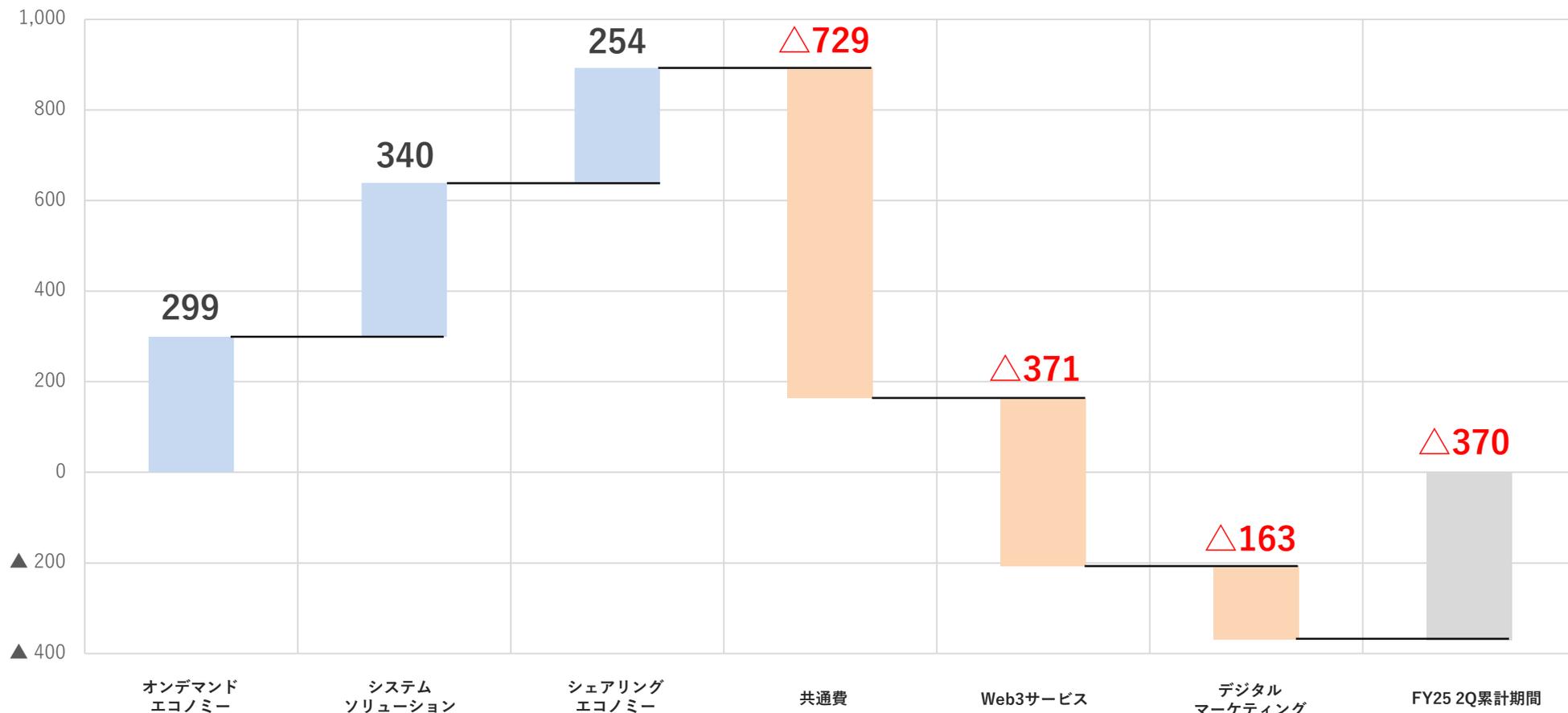
連結営業損益 セグメント別内訳



基幹事業

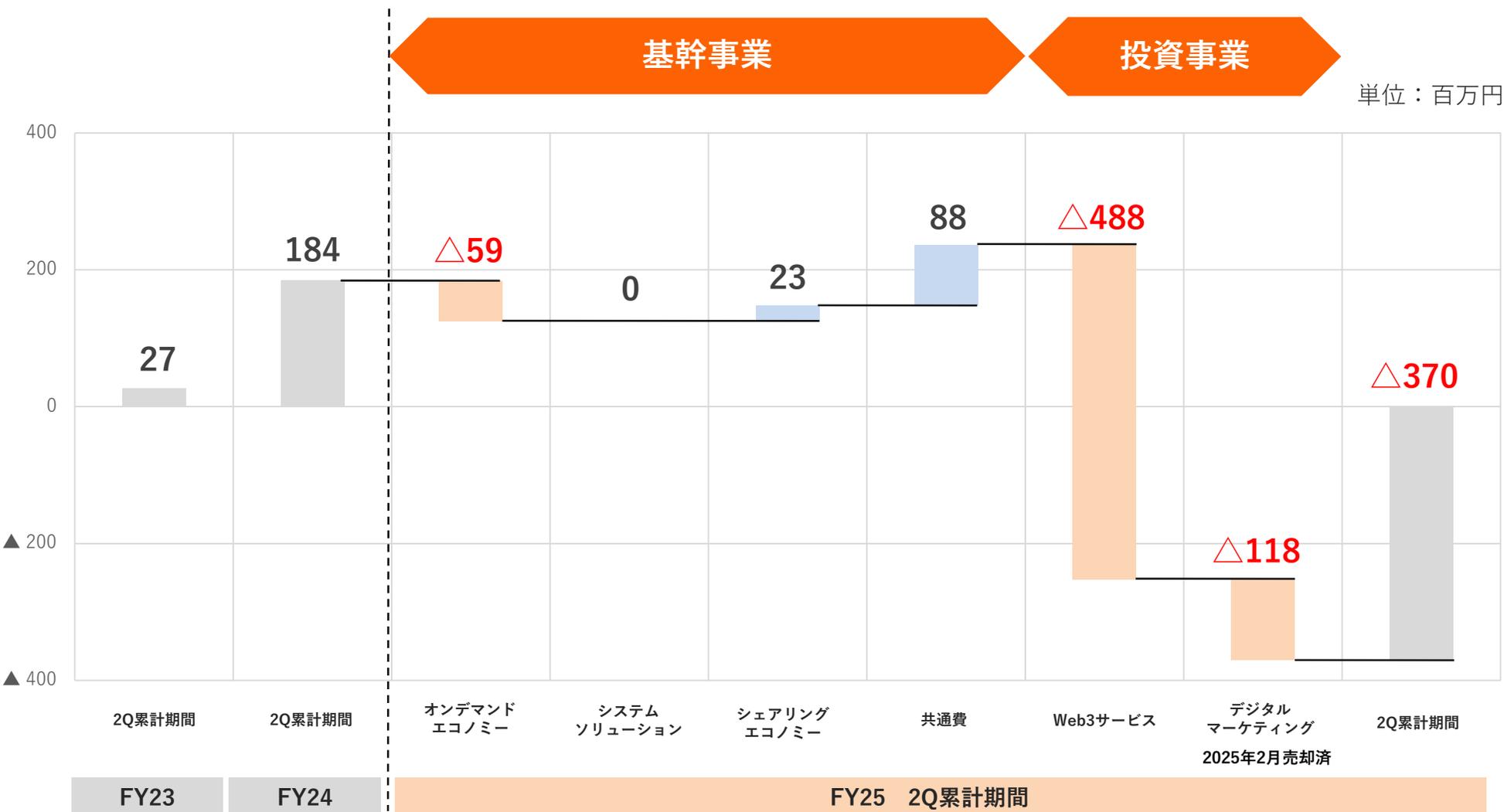
投資事業

単位：百万円



2025年2月売却済

前年同期比 連結営業損益セグメント増減分析



オンデマンドエコノミー事業 業績トレンド



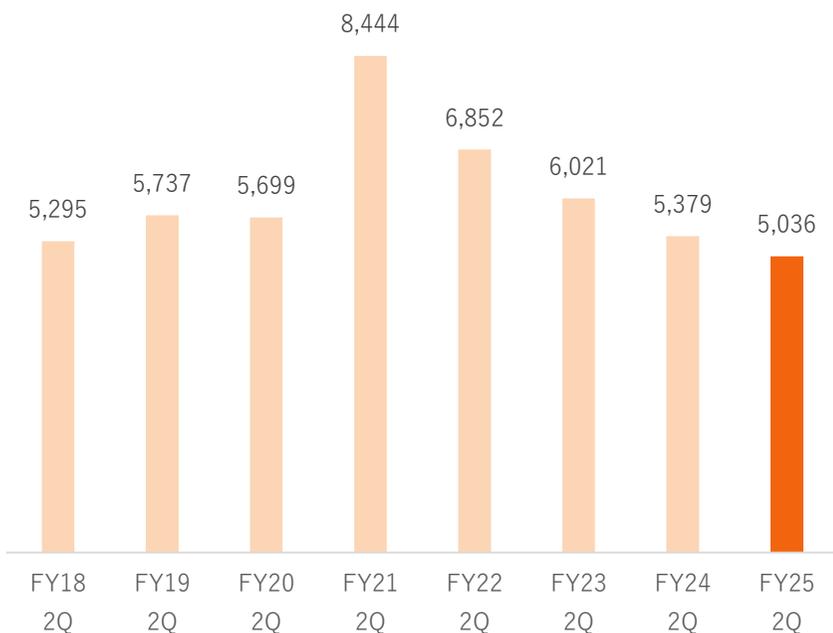
フィールドサポートについては、windows11のマイグレーション需要の本格稼働に向け案件稼働が始まりつつあるも前年並に推移。

☑ コールセンターについては、コロナ禍需要の一服感等を背景に減収減益。

売上高は前年同期比で343百万円減少し、5,036百万円。セグメント損益は前年同期比で59百万円減少し、299百万円。

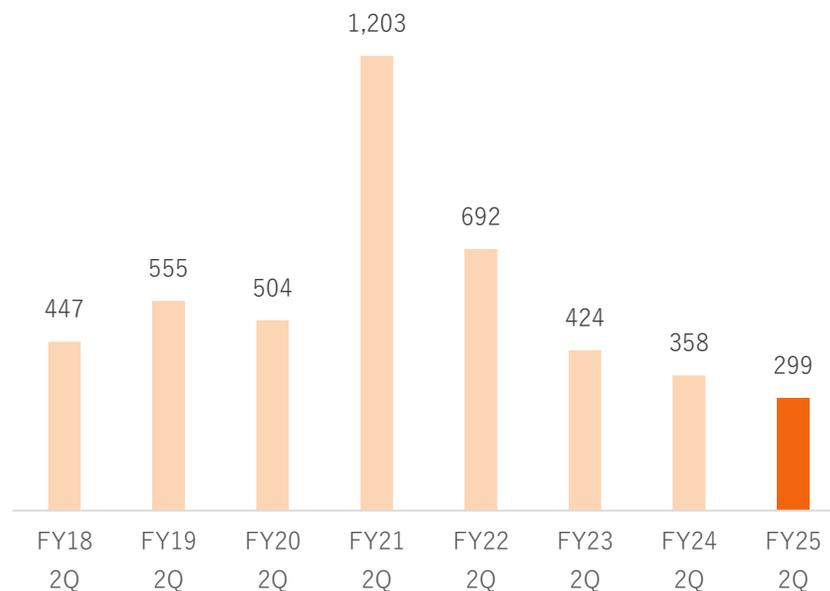
売上高

(百万円)



セグメント損益

(百万円)



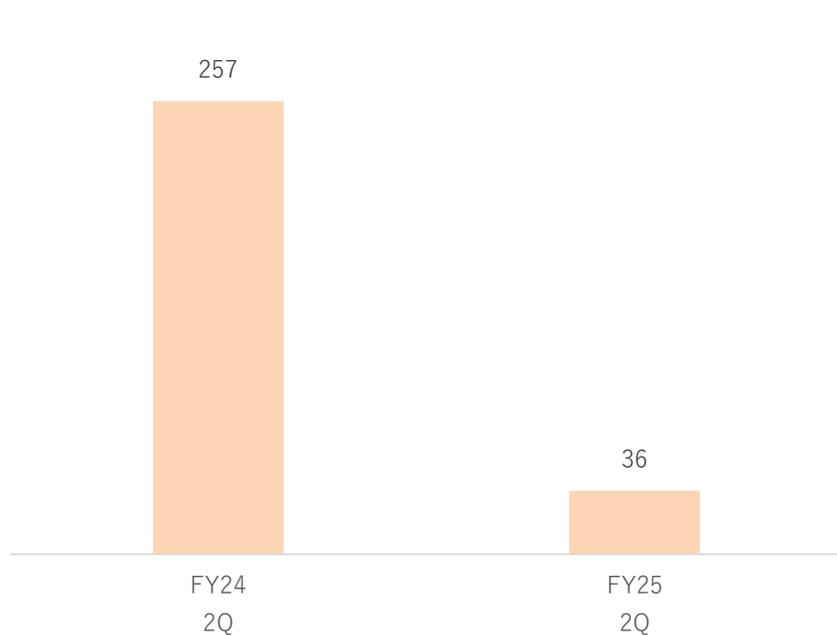
セグメント表記の変更に伴い、前期以前のWeb3サービスは控除しております。

Web3サービス事業 業績

- ☑ 「SNPIT」の独自トークン「SNPIT Token」の国内暗号資産取引所「zaif」への上場や広告プロモーションなど先行投資を実施。
前年度は、一過性の受託開発によりまとまった売上を計上しましたが、当期は通常受託開発の売上にとどまりました。
売上高は前年同期比で221百万円減少し、36百万円。セグメント損益は前年同期比で488百万円減少し、△371百万円。

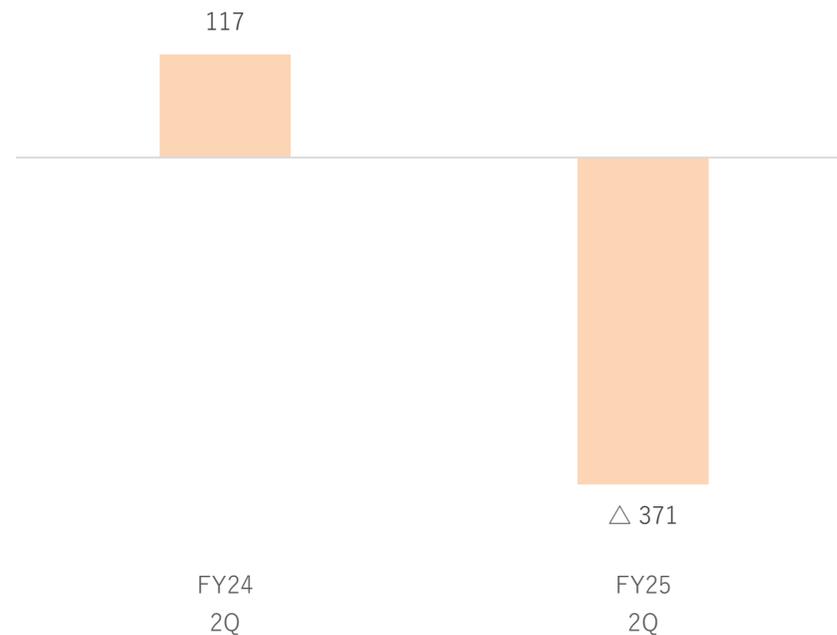
売上高

(百万円)



セグメント損益

(百万円)



システムソリューション事業 業績トレンド

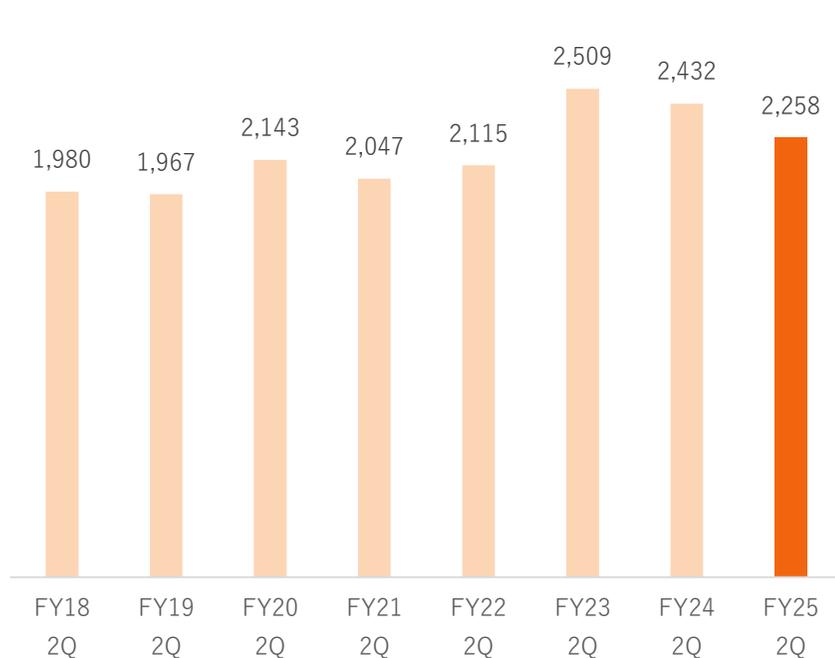


SES領域についてパートナー協業体制によるPJ拡大・推進を継続。

- ☑ エンジニア人件費高騰による取引単価値上げ交渉が引き続き寄与し、前年並みに堅調に推移。
売上高は前年同期比で174百万円減少し、2,258百万円。セグメント損益は前年同期と変わらず340百万円。

売上高

(百万円)



セグメント損益

(百万円)



シェアリングエコノミー事業 業績トレンド

働き方・多様化によりオフィスの意義が変化し、社会経済活動の正常化でシェアオフィス需要が増加。



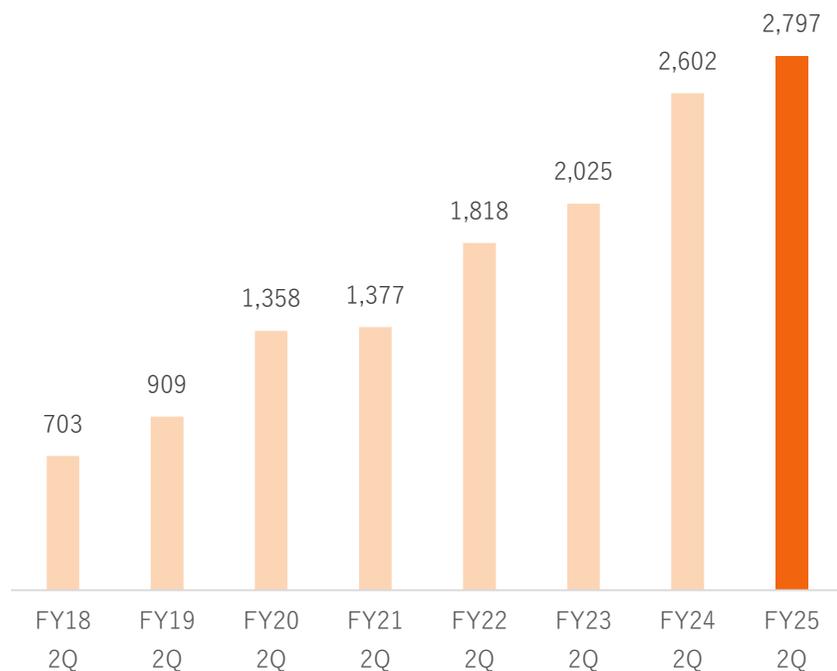
シェアオフィスのプラン刷新とWEBマーケティング強化で稼働率・収益が向上。

シェアサロンは、新たに渋谷に1店舗出店し5店舗体制で堅調に推移。

売上高は前年同期比で195百万円増加し、2,797百万円。セグメント損益は前年同期比で23百万円増加し、254百万円。

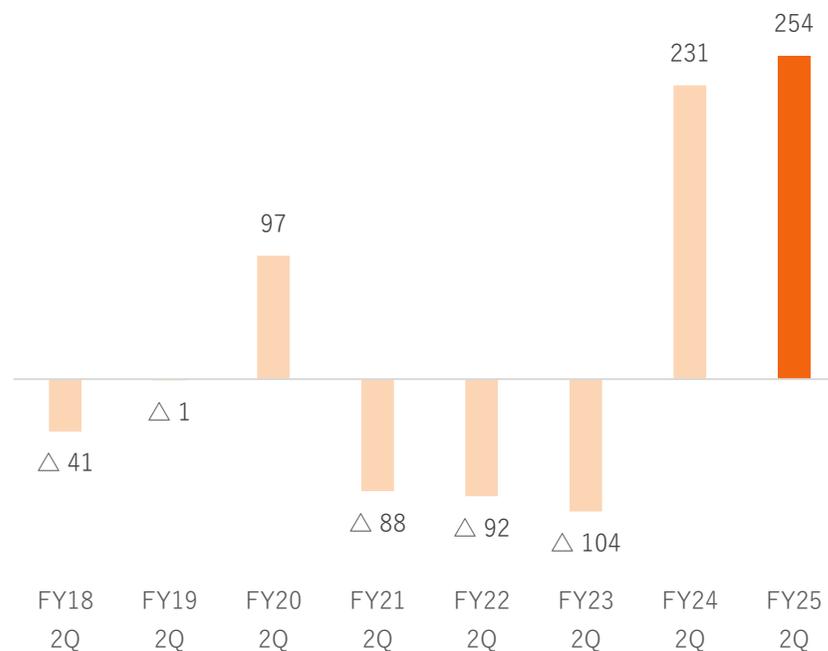
売上高

(百万円)

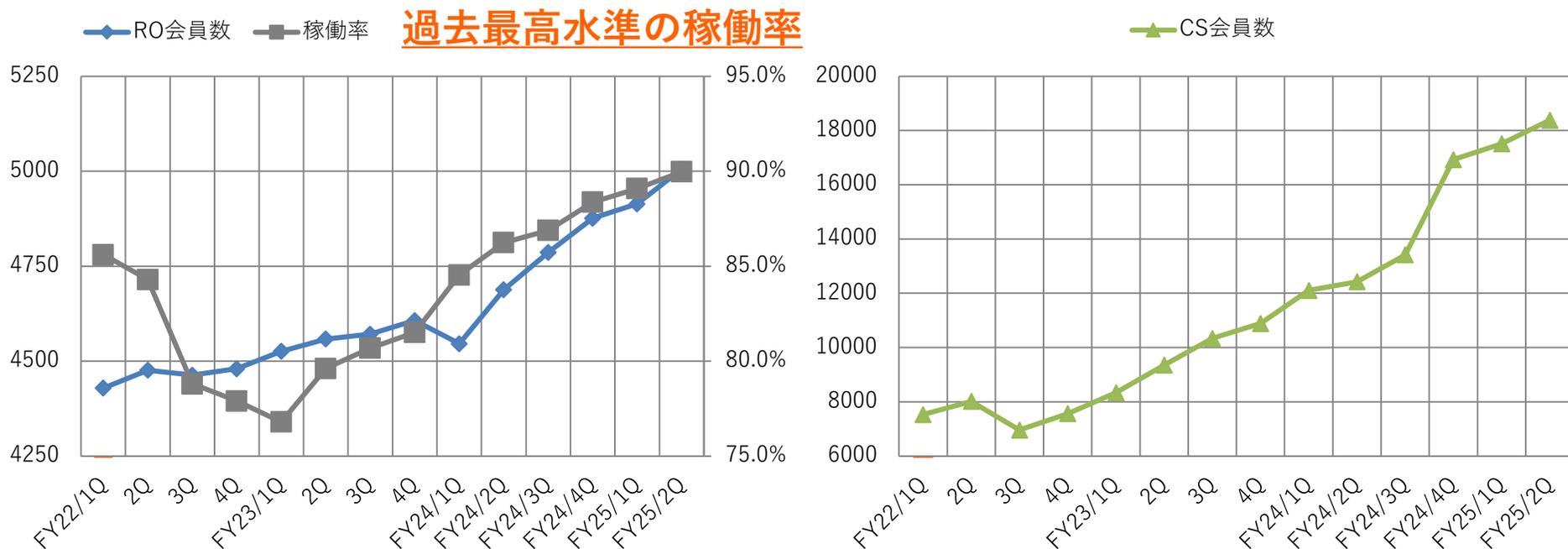


セグメント損益

(百万円)



シェアオフィス会員数・稼働率推移



	FY22 1Q	2Q	3Q	4Q	FY23 1Q	2Q	3Q	4Q	FY24 1Q	2Q	3Q	4Q	FY25 1Q	2Q
拠点数	84	83	83	84	84	83	83	84	86	87	87	88	90	90
RO会員数	4,429	4,476	4,463	4,480	4,526	4,558	4,571	4,607	4,546	4,688	4,786	4,876	4,914	5,005
CS会員数	7,529	8,017	6,959	7,566	8,338	9,354	10,340	10,890	12,106	12,424	13,417	16,925	17,511	18,379
稼働率	85.6%	84.3%	78.8%	77.9%	76.8%	79.6%	80.7%	81.5%	84.5%	86.2%	86.9%	88.4%	89.1%	90.0%

※RO：レンタルオフィス CS：コワーキングスペース

※FY24/1Qの会員の区分変更により遡及して会員数の集計方法を修正しております。

※稼働率はOPENしてから1年経過した拠点を対象に算出しております。

連結貸借対照表



- ☑ **資産** : 主に売掛金及び契約資産9.5億円減少。
- ☑ **負債** : 主に未払金3.1億円減少、買掛金1.6億円減少、未払法人税等1.1億円減少。
- ☑ **純資産** : 主に中間純利益1.1億円計上による増加。

単位：百万円

	FY24/10月末	FY25/4月末	増減額	増減率
流動資産	5,715	4,987		
固定資産	2,532	2,513		
繰延資産	23	33		
資産合計	8,271	7,533	△ 738	△ 8.9%
流動負債	4,189	3,486		
固定負債	1,526	1,402		
負債合計	5,715	4,889	△ 826	△ 14.5%
株主資本	2,440	2,532		
その他	115	112		
純資産合計	2,555	2,644	89	3.5%
自己資本比率	29.6%	33.8%		

II

Topics

「とある科学の超電磁砲」 とのスペシャルコラボガチャを開催



コラボガチャ

(2025年3月27日～4月9日)

- ☑ 限定カメラストラップ
- ☑ 限定カメラスキン

限定デザインに加え、ユニークなユーティリティを備えています。

作品 概要

インデックス

原作「とある魔術の禁書目録」をはじめ、発行部数 **シリーズ累計3,100万部の大人気作品**

「とある魔術の禁書目録」の-spin-off作品として、2007年から「月刊コミック電撃大王」にて連載が開始、2009年に初TVアニメ化。

総人口230万人を数える、東京西部に広がる「学園都市」を舞台に、超能力者である少女たちの活躍を描いています。主人公の日常と、学園都市で起こる様々な事件や陰謀に立ち向かう姿が描かれています。

大人気アニメ「進撃の巨人」とのスペシャルコラボレーション



コラボガチャ決定！

2025年“夏”

作品の世界観を表現した
ユーティリティやデザインが登場予定

- ✓ 限定カメラストラップ
- ✓ 限定カメラスキン

作品 概要

累計発行部数は**全世界で1億部を超える**国内外問わず絶大な人気を誇る作品

2009年に「別冊少年マガジン」で連載が始まり、11年半の長期連載を経て2021年に完結。巨大な壁に囲まれた世界を舞台に、人類が突如として現れた謎の巨人たちと生存をかけて戦う姿が描かれています。2013年には初のTVアニメ化を果たし、スピンオフ小説や漫画、ゲームなど多彩なメディア展開も行われている大ヒット漫画作品です。



モータースポーツとカーデザインを焦点に
スペシャルコンテンツをシリーズ化へ

SUPER FORMULAの招待や写真撮影ツアー
などのコラボレーションイベントも実施予定

TOYOTA GAZOO Racingコラボ限定NFTカメラを発売



TOYOTA GAZOO Racingモデル 限定300個

販売個数	300個
対象者	一次：AL NFT保有者 二次：一般販売（先着順）
販売方法	POL払いもしくはクレジットカード決済
価格	3万円相当のPOL
販売日	2025年6月27日(金)

SNPIT | 公式クレジットカードが初登場

本カードは、**利用額の一部がSNPITに還元される仕組み**となっており、いつもの支払いが、そのままSNPITの運営を支える資金となります。



クレカ限定特典のコンテンツ

- レア度の異なる全10種類のイラストNFT
- 特別デザインのギフトカード
- 非ジェネシスカメラNFT BOX
- 優先アクセス権付与の会員証NFTなど

次世代クレジットカード「Nudge」

- ☑ 月々の利用上限額を決められる機能
- ☑ 選べる柔軟な返済プラン
- ☑ ユーザーファーストなサービス設計

「必要な時に、必要な場所の、必要な写真」を効率的に収集可能に



撮影依頼ネットワーク

日本全国どこでも対応

プラットフォーム

報告形態を指定して撮影依頼

フィールドワーク

撮影調査以外の簡単な作業依頼

作業報告システム

報告状況のリアルタイム確認

現場統制・データ入力

写真の整理や調査情報の整理

本格連携開始

写真収集プラットフォーム

「SNAP TASK」

×

写真SNSアプリ

「ピクティア」

マーケティングや販売管理の他、観光DX用のデータ収集など現地の現状把握を中心としたフィールドワークを短納期・高品質でご提供が可能となります。

カスタマーサクセス特化の業務支援体制を強化



カスタマーサクセス領域における業務設計からBPO運用まで一気通貫で支援

業務設計

支援体制構築

BPO運用

CS部門立ち上げに必要な業務設計・KPI設計・モニタリング体制構築などの要件整理



- 顧客セグメントの定義
- 顧客支援フローの設計
- 施策の評価指数定義
- 評価に必要なデータ収集

- 要件定義
- BPO評価基準のすり合わせ
- クライアント対応

- モニタリング体制構築
- 周辺業務の業務設計/型化
- 業務改善の提案/実施



設計・要件に基づいてBPO体制の構築および運用を実施

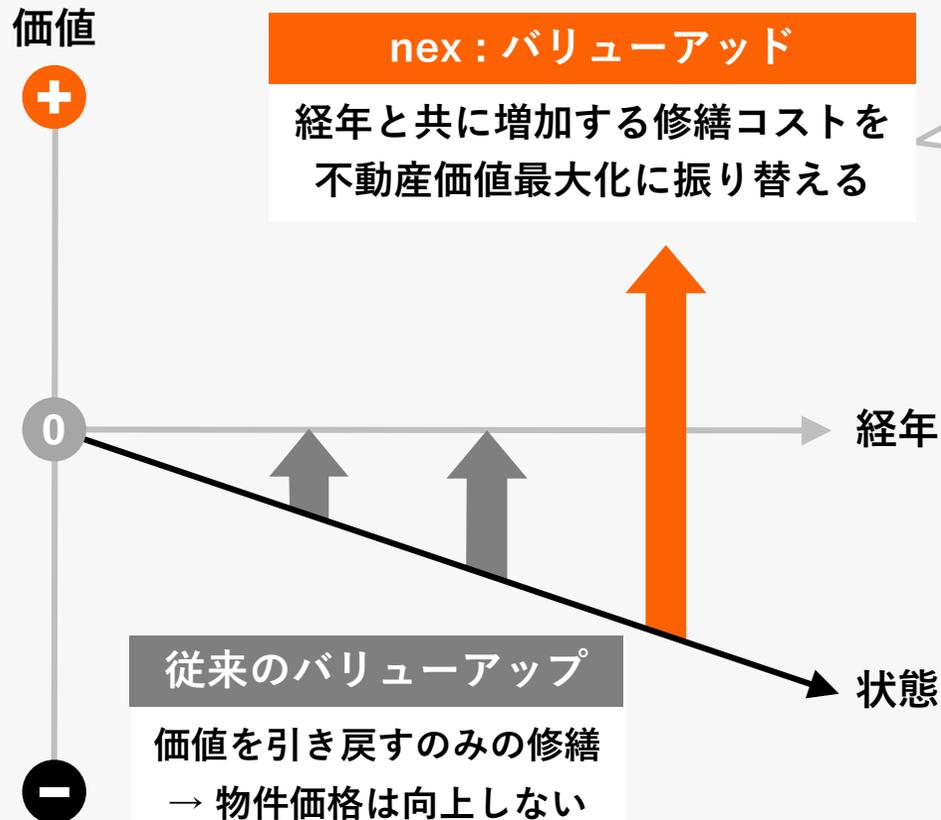
- BPO体制の構築
- クライアント対応
- マニュアル作成
- オンボーディング実施
- CS実働業務の対応

- 数値モニタリング
- 業務改善の提案/実施
- オペレーションマネジメント
- CS実働業務の対応

両社がもつCS領域の専門性を活かし、企業の顧客体験向上と組織成長に貢献

リノベーションと運営管理のリソースを活用した**不動産再生事業へ参入**

【不動産の価値とバリューアッド】



一気通貫のリノベーション

立地特性

ニーズ

デザイン

フロアプラン

共用部分の収益化

リーシング

契約

管理運営

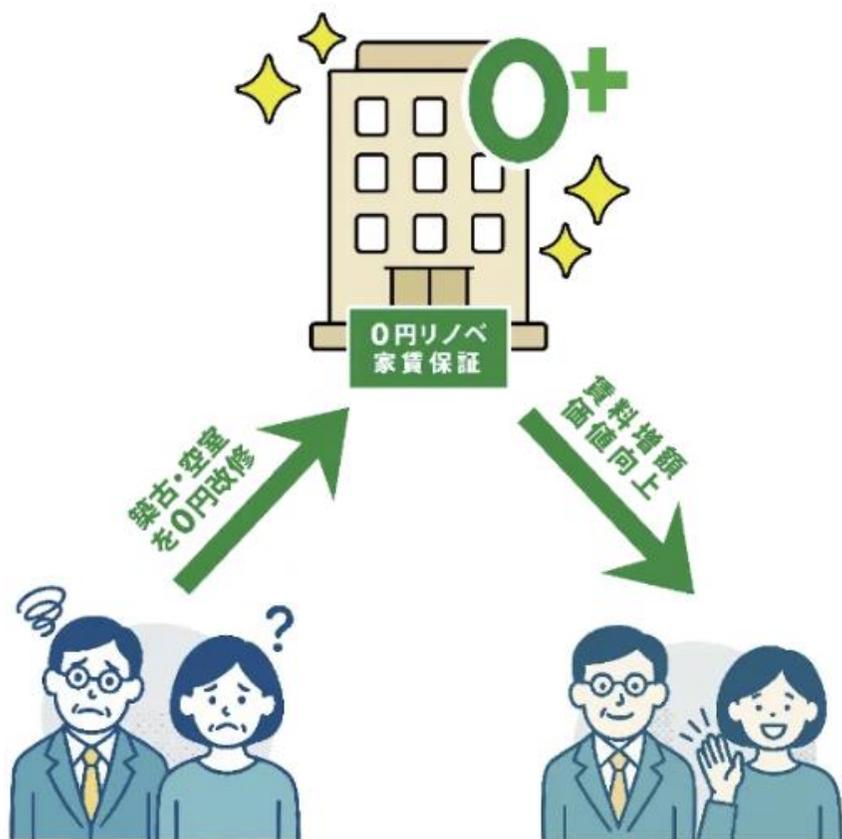
賃貸収入と売却収入の最大化



バリューアッド
第1号案件
〈大阪・梅田〉

【業界初】0円リノベーション+家賃保証の「0+(ゼロたす)」

～オーナー負担0円で新たな価値を付け足したオフィスに再生し良質なストックに変換～



1

費用は0円・すべてnexが負担

物件価値を向上させるリノベーションを0円でご提供

2

家賃保証で空室リスクも0

リノベーション後の一定期間について家賃保証あり

3

賃貸収入アップをサポート

家賃保証の期間経過後、2年間のテナント管理受託

4

テナント管理もお任せ

契約期間中のオフィス管理は全てnexが担当

5

人気物件としてお手元に

契約終了後は生まれ変わった物件を無償でご返還

- ◆本資料もしくは口頭による説明において、歴史的事実でないものは、一定の前提の下に作成した将来の見通しです。これらは、現在入手可能な情報を基にギグワークス株式会社が判断したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。
- ◆本資料は、株主・投資家等の皆様にギグワークス株式会社の経営方針、計画、財務状況等の情報をご理解いただくことを目的としており、利用者に対して、当社の株式の購入、売却等、投資を勧誘するものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。
- ◆情報・資料の掲載には注意を払っておりますが、掲載された情報の内容またはその誤りについては保証するものではありませんので、ご了承願います。

◆連絡先

ギグワークス株式会社 | R担当 < ir@gig.co.jp >

〒105-0003

東京都港区西新橋二丁目 11 番 6 号 ニュー西新橋ビル 3 階

TEL：03-6832-3260

III

Appendix



Purpose
Corporate Brand Statement
Mission • Vision



真価を発揮できる社会にしよう

Unleash The Success Within You.

Potential Utilized. Fairly Valued. Fully Empowered.

- ひとりひとりが持てる能力をフルに活用されるためのプラットフォームや場所を作る。
- ひとりひとりが納得できる、透明かつ公平な評価を受けられる市場を作る。
- ひとりひとりが十分にエンパワーメントされ、自らの付加価値を高める選択肢を持てる社会を作る。

日々挑戦, よりよ... 未来のために。

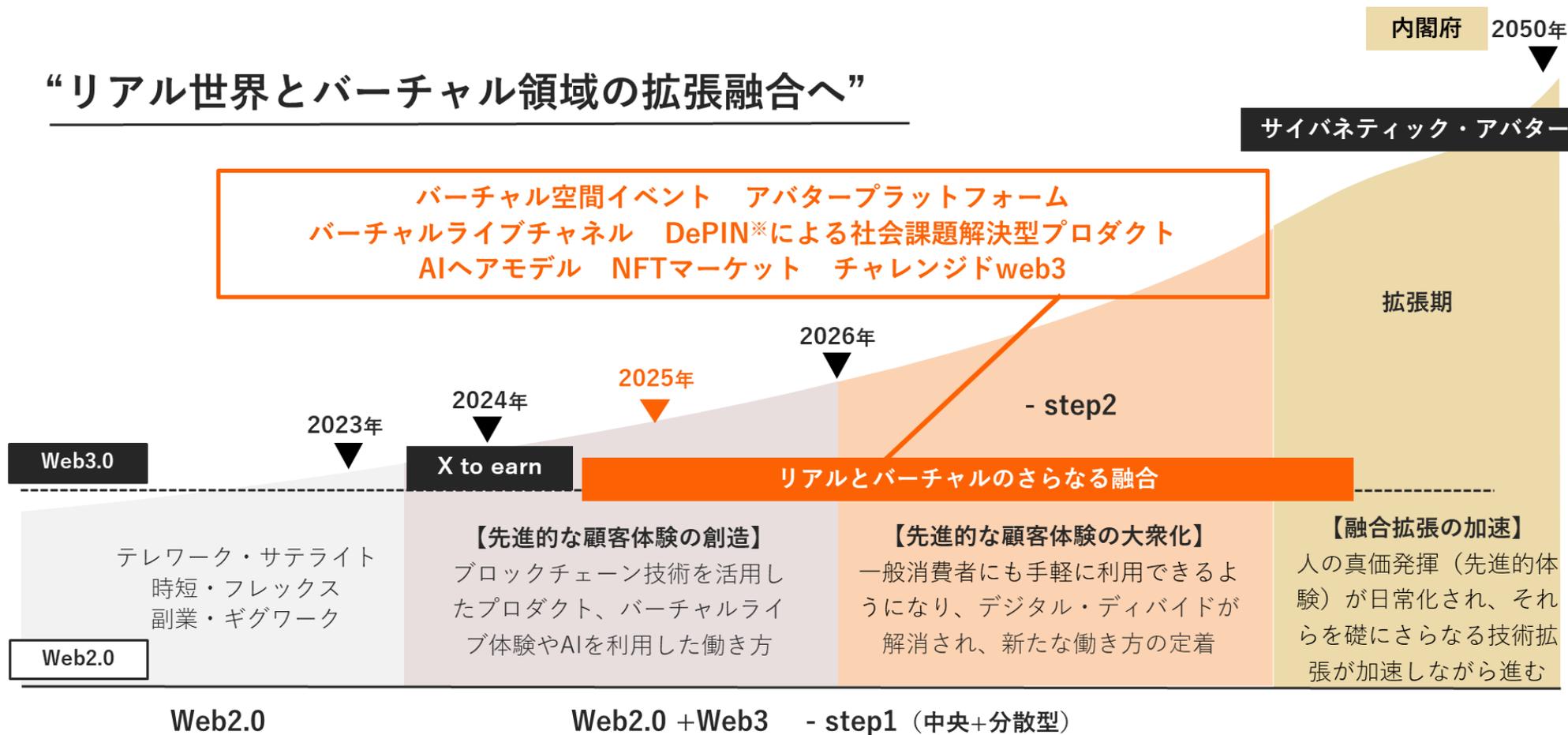
Do what you can't,
and be what you can.

日本の
Gig Economy の
プラットフォーム-2-1.1.1.1.

労働市場に
革命を起す!

グループ戦略

“リアル世界とバーチャル領域の拡張融合へ”



*DePINとは、ブロックチェーン技術とトークンエコノミーを活用して、データセンターや通信ネットワークなどの物理的インフラを分散管理する仕組みです。

事業概要

さまざまな業務の実績

TVアンテナ設置 コールセンター 店頭での家電販売 ネットワーク構築
Wi-Fiアンテナ営業 量販店巡回業務 スイッチルーター設置 写真・動画撮影
ロボットキitting インターネット接続設定 クレジットカードシール貼り
出前サービス店舗営業 毎月 店頭POP設置 事務作業
パソコン初期設定 アンテナ基地局設置
システム開発 1000社 データ入力
画像カット業務 ネットワーク構築
多言語コールセンター 以上からの依頼 法人向け営業
スキャン代行 FTTH販売 ウィルス駆除 バス停工事
データ消去 デコールシステム導入 メールサポート アノテーション業務
粗大ごみ受付センター 選挙投票所受付・開票作業 システム移行立ち合い
ファームウェアアップデート HEMS設置・設定 通訳 ATM基板取り換え

多彩な人材と多様な働き方が新しい価値を生み出す
ギグエコノミープラットフォーム

ギグワーカー
Gig Worker



副業・学生・主婦・
フリーランスなど多彩な人材の
自由自在な活躍を創出

働く環境を提供
GiG Works

オンライン・オフラインの
両面からすべての人と仕事
をつなぐ基点に



Time
Share



Skill
Share



Space
Share

クライアント
Client

B to B



■ 企業案件
(毎月1,000社超の業務)



■ nex THE HUB
(シェアオフィス)

B to C



■ ガルシス
(SNPITアプリの展開)

→ **GiG Economy**

一人ひとりが平等に働く機会を得られ、公平に評価される環境を実現する

【働き方をもっと自由に】

フリー
ランス

正社員

副業

テレ
ワーク

ノマド
ワーク

派遣
社員

在宅

契約
社員



Life Style

自分らしく自由に働く



Life Style

スキルを活かして働く



Life Stage

子育てしながら働く

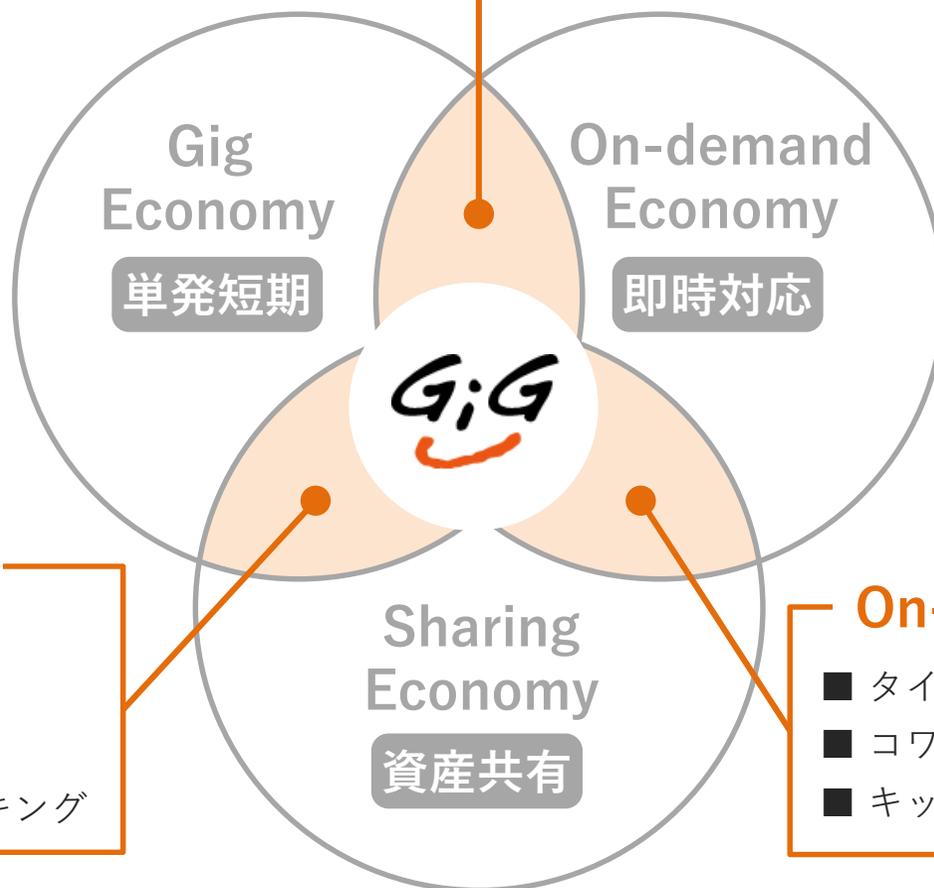


Life Stage

老後も元気に働く

Gig × On-demand

- リコール対応
- Snap to earn (ガルシス)
- 待機業務



Gig × Share

- バーチャルオフィス
- 在宅での入力業務
- 世論調査
- ホテル併設型のコワーキング

On-demand × Share

- タイムシェアコンタクトセンター
- コワーキングスペース
- キットティングセンター

クライアント数（創業来）

6,641社



お仕事マッチング数（創業来）

7,643,679件



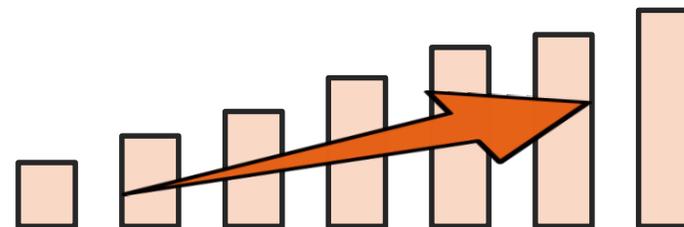
ユニークワーカー数
（FY2024実績）

4,013名



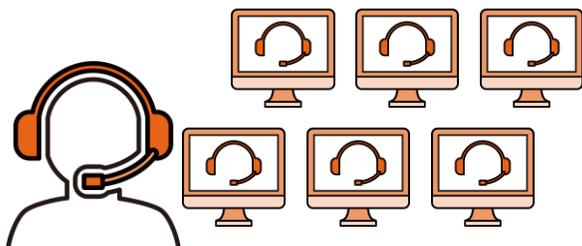
売上連続更新

2023年まで 9年連続



コンタクトセンター席数

856席



オンラインサロン視聴者

1,311名



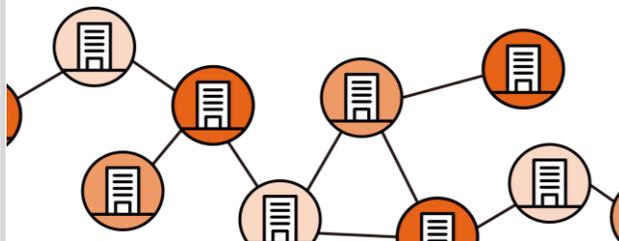
nex会員数

23,384名



nexネットワーク
拠点数

1,048施設



エンジニア稼働数
(2024年10月期)

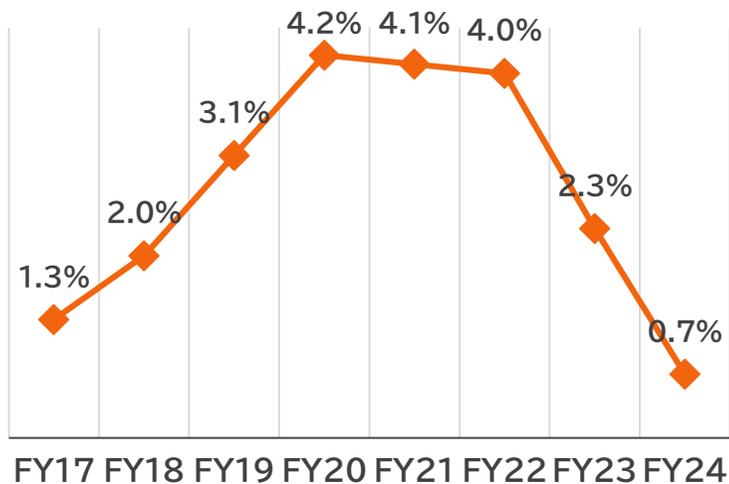
349名



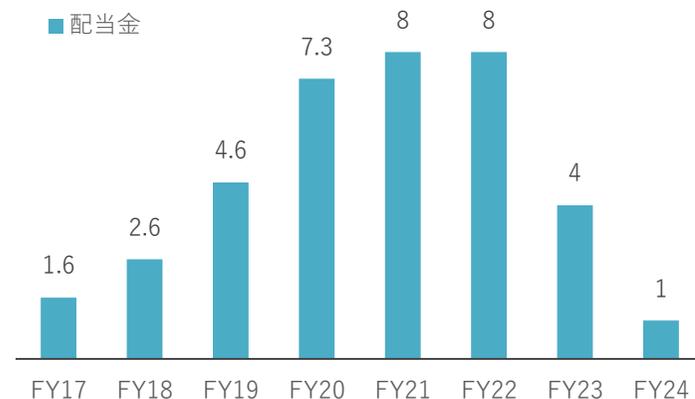
株主・社会貢献

配当施策

- ☑ 配当性向 × ROE = DOE
- ☑ FY17の復配より配当継続中
- ☑ FY22に80万株の自己株式を取得



DOE推移



	FY17	FY18	FY19	FY20	FY21	FY22	FY23	FY24
配当性向	15.3%	17.1%	20.8%	22.5%	37.3%	66.7%	-	-

配当金・配当性向推移

※FY21に普通株式1株につき3株の割合で株式分割を実施しております。

FY20以前につきまして当該株式分割が行われたと仮定して一株当たり配当金額を算出しております。

当社グループのCSR基本方針



再生可能エネルギー
の普及に尽力



地域社会の教育及び活性化



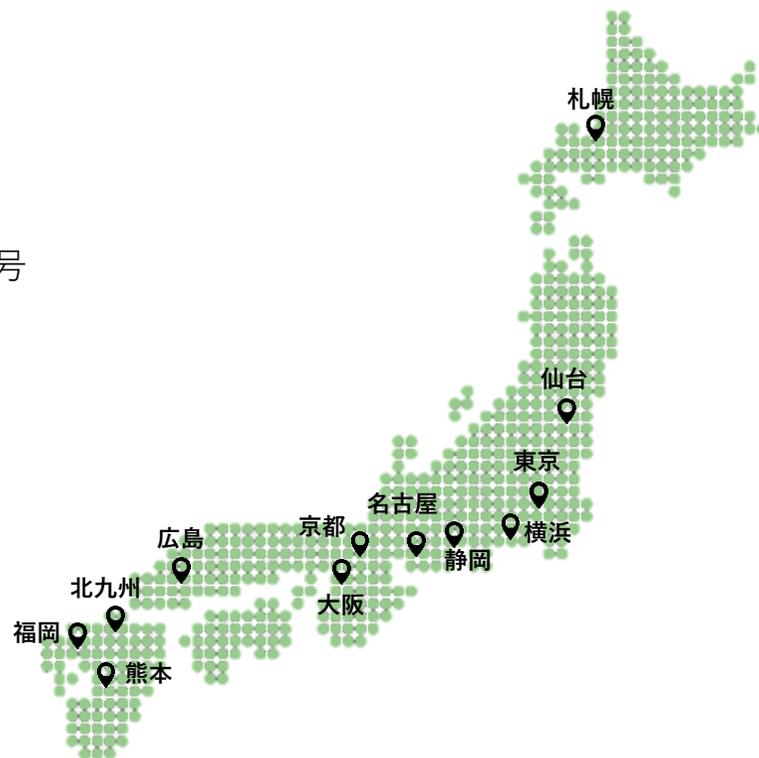
最終利益の1%を貧困の
撲滅や人々が生きるため
の食物や医療費へ寄付

～ 過去8年間の寄付実績 ～

日本赤十字社や各自治体等へ対し
2,513万円の寄付を実施しております

会社概要

会社名	: ギグワークス株式会社 (GiG Works Inc.)
創業	: 1996年4月
資本金	: 10億73百万円
本店所在地	: 東京都港区西新橋二丁目 11 番 6 号
グループ売上高	: 253億6,000万円(2024年10月期)
代表者	: 代表取締役社長 村田 峰人
従業員数	: 連結933名(2024年10月末現在)
株式上場	: 東証スタンダード 証券コード: 2375
取得資格	: 一般電気通信工事業, 特定電気工事業など
URL	: https://www.gig.co.jp/



Corporate Groups



持株会社

ギグワークス株式会社 東京都港区西新橋二丁目 11 番 6 号



オンデマンドエコノミー事業

ギグワークスアドバリュー株式会社



オンデマンドエコノミー事業

株式会社GreenLight



Web3サービス事業

株式会社GALLUSYS



システムソリューション事業

ギグワークスクロスアイティ株式会社



シェアリングエコノミー事業

n e x 株式会社



福利厚生関連事業

ギグワークス・アドバンス株式会社



少額短期保険業（準備中）

ギグワーカー少額短期設立準備株式会社



ボードメンバー

代表取締役社長 村田 峰人



1997年 (株)ウィルクリエイト入社
2007年 SPRING(株) 代表取締役就任(現任)
2014年 当社 代表取締役就任(現任)
2015年 村田ホールディングス代表取締役就任(現任)

取締役常務執行役員 浅井 俊光



1999年 当社 入社
2012年 スリープロ(株) 取締役就任
スリープロウイズテック(株)(現ギグワークスロアティ(株)) 取締役就任
2016年 当社 事業開発部長就任
2017年 当社 執行役員事業開発部長就任
2019年 当社 取締役就任
2022年 当社 取締役常務執行役員事業開発部長就任(現任)

取締役常務執行役員 小島 正也



1988年 野村証券(株) 入社
2000年 SBIホールディングス(株) 入社
2009年 TRNコーポレーション(株)(現店舗流通ネット(株))取締役就任
2011年 高木証券(株) コンプライアンス部長就任
2017年 当社 執行役員管理本部長就任
2019年 当社 取締役就任
2022年 当社 取締役常務執行役員管理本部長就任(現任)

取締役常務執行役員 松沢 隆平



2002年 税理士法人あおい経営支援 入社
2010年 当社 入社
2012年 当社 財務経理部長就任
2015年 当社 執行役員CFO就任
2019年 当社 取締役就任
2022年 当社 取締役常務執行役員CFO就任(現任)

取締役(監査等委員) 瀬川 大介



1980年 (株)リコー 入社
2013年 同社 常務執行役員就任
2016年 リコーリース(株) 副社長執行役員就任
2016年 同社 代表取締役社長執行役員就任
2020年 同社 取締役会長執行役員取締役会議長就任
2022年 当社 取締役監査等委員就任(現任)

ボードメンバー(社外)



社外取締役 平野 伸一



1979年 アサヒグループホールディングス(株)入社
2011年 アサヒグループ(株) 常務取締役・営業統括本部長就任
2013年 同社専務取締役・営業統括本部長就任
2015年 同社取締役副社長就任
2016年 同社代表取締役社長就任
2020年 新晃工業(株) 社外取締役監査等委員就任
2021年 理研ビタミン(株) 社外取締役就任 (現任)
2022年 新晃工業(株) 社外取締役就任 (現任)

社外取締役 栗原 博



1978年 富士ゼロックス(株)入社
2004年 同社執行役員プロダクションサービス事業本部長就任
2009年 同社取締役常務執行役員営業本部長就任
2014年 同社取締役専務執行役員営業事業管掌就任
2015年 同社代表取締役社長就任
2020年 一般社団法人日本テレワーク協会 会長(現任)
2020年 (株)栗原アソシエイツ 代表取締役社長就任 (現任)
2023年 (株)サイバーセキュリティクラウド 社外取締役就任 (現任)
2023年 ASTI (株) 社外取締役監査等委員就任 (現任)
2024年 新東工業(株) 社外取締役就任 (現任)

社外取締役 久保 欣



1995年 伊藤忠商事(株)入社
2004年 (株)東京スター銀行 ヴァイスプレジデント就任
2006年 みずほ証券(株) 国際部中国室室長代理就任
2008年 (株)マウスコンピューター 社長室長就任
2019年 アクセンチュア(株) マネジング・ディレクター就任
2023年 (株)キンライサー 社外取締役就任 (現任)
2025年 (株)ワールドホールディングス 社外取締役就任 (現任)

社外取締役 松本 隆



1975年 (株)西武百貨店(現(株)そごう・西武)入社
2010年 同社取締役常務執行役員就任
2011年 同社取締役専務執行役員就任
2013年 同社代表取締役社長就任
2013年 (株)セブン&アイ・ホールディングス 取締役就任
2015年 公益財団法人日本デザイン振興会評議員就任(現任)
2016年 (株)ストゥディオ設立 代表取締役社長就任 (現任)
2016年 早稲田大学評議員就任(現任)

社外取締役 (監査等委員) 加地 誠輔



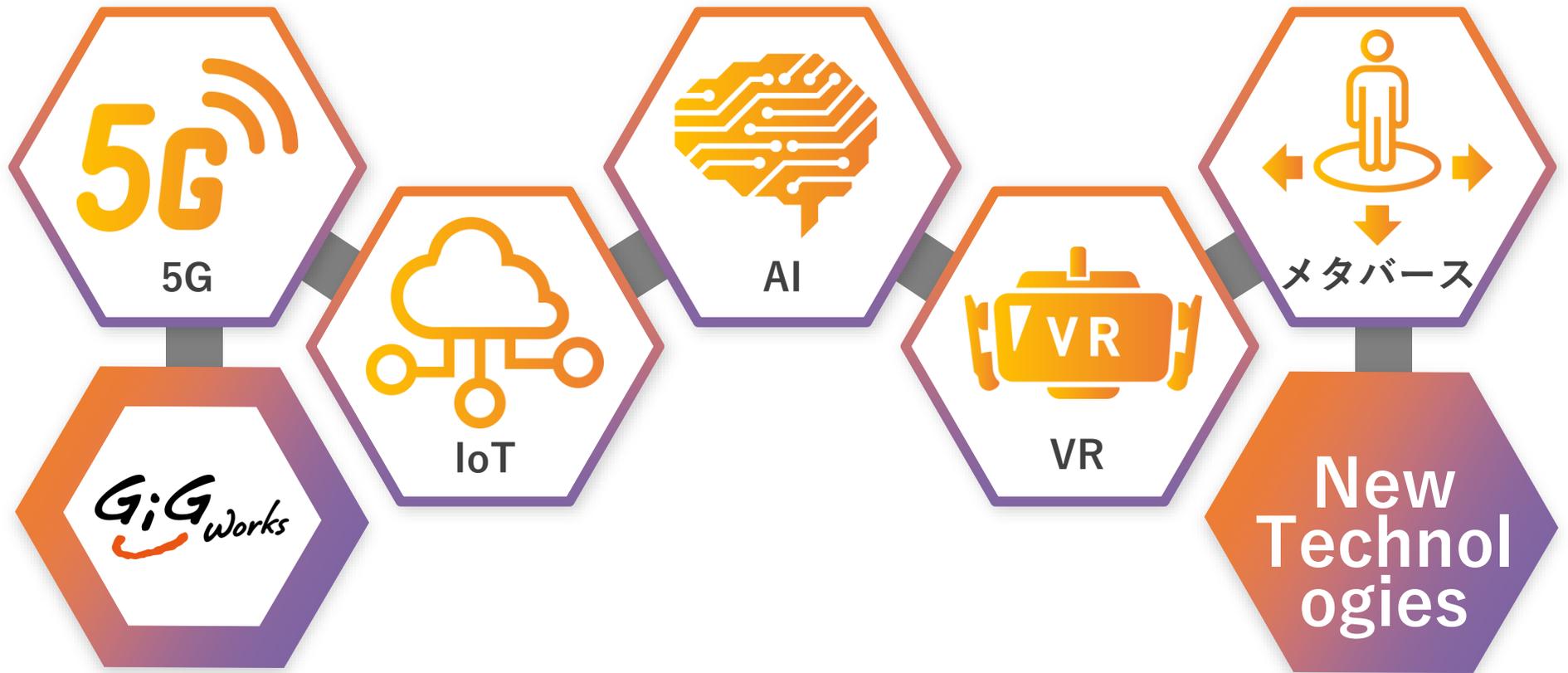
1966年 野村証券(株)入社
1996年 (株)日本商工ファイナンス 代表取締役就任
2001年 (株)オリカキャピタル 取締役副社長就任
2005年 アクセリア(株) 常勤監査役就任(現任)

社外取締役 (監査等委員) 江木 晋



1997年 鹿内・上田・犬塚法律事務所 入所
1998年 日弁連代議員就任
1999年 第二東京弁護士会常議員就任
2000年 清水直法律事務所 入所
2005年 角家・江木法律事務所 開設(現任)

*~ Combining technology innovation
and service to improve life ~*



わたしたちギグワークスグループは、
今後も新しい技術の普及のために邁進してまいります