



ギグワークス株式会社

東証スタンダード：2375

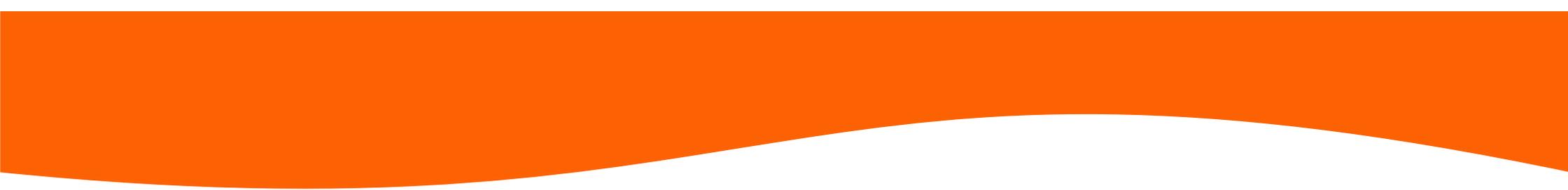
2023年10月期 第2四半期決算説明資料

2023年6月9日

CONTENTS



- I** Purpose ・ Corporate Brand Statement ・ Mission ・ Vision
- II** 2023年10月期 第2四半期決算概要
- III** 2023年10月期 第2四半期Topics
- IV** 今後のTopics
- V** 株主 ・ 社会貢献
- VI** 事業概要
- VII** 会社概要



I

Purpose

Corporate Brand Statement

Mission • Vision



働く人ひとりひとりの

真価が発揮できる社会にする

Unleash The Success Within You.

Potential Utilized. Fairly Valued. Fully Empowered.

- 働くひとりひとりが持てる能力をフルに活用されるためのプラットフォームや働く場所を作る。
- 働くひとりひとりが納得できる、透明かつ公平な評価を受けられる労働市場を作る。
- 働くひとりひとりが十分にエンパワーメントされ、自らの付加価値を高める選択肢を持てる社会を作る。

日々挑戦, よりよ... 未来のために。

Do what you can't,
and be what you can.

日本の
Gig Economy の
プラットフォーム (2-10/25)

労働市場に
革命を起す!

クライアント数（創業来）

6,062社



お仕事マッチング数（創業来）

7,337,074件



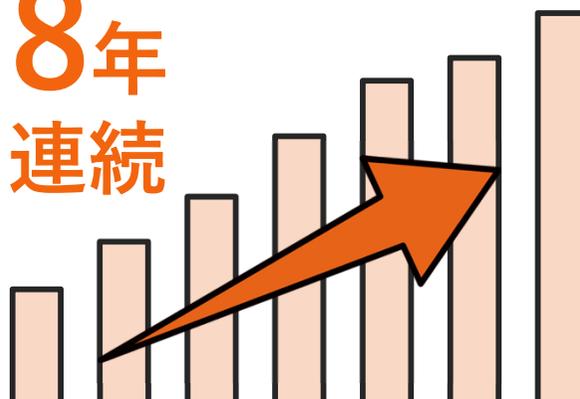
ユニークワーカー数
（FY2022実績）

7,170名



売上連続更新

8年
連続



配当金継続

7年
連続
予定



コンタクトセンター席数

1,112席



オンラインサロン視聴者

1,433名



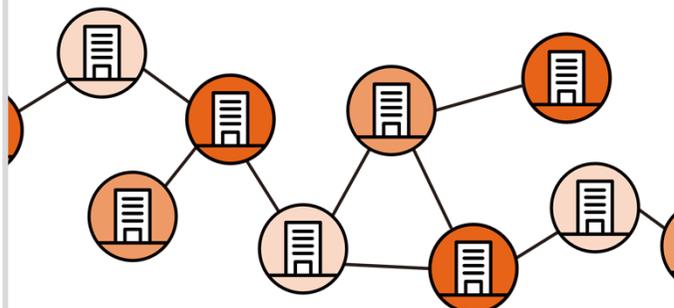
nex会員数

13,912名



nexネットワーク
拠点数

728施設



日本直販利用者数
(創業来)

1,479万人



プロダクト開発件数
(FY2022実績)

1,679件



II

**2023年10月期
第2四半期決算概要**

2023年10月期 第2四半期決算概要



業績

- YoY：売上高135.5億円（+28.0%） 営業利益27百万円（△87.9%）
経常利益32百万円（△87.0%） 四半期純利益38百万円（△70.6%）
- 通期の業績予想に対する進捗率は売上高ベースで48.1%

オンデマンド エコノミー

- IT機器の設定設置案件は限定的、非IT関連のフィールドサービスは復調の兆しあり
- 通販・テクニカルサポートのコンタクトセンターは受注拡大が進んでおり順調に稼働
- 東京都の医療機関案内のコンタクトセンターは案件縮小するも取引継続中

デジタル マーケティング

- シニア層の消費ニーズに対する広告宣伝効果の一部低下、ただし健康関連の需要は好調に推移
- 日本直販・悠遊生活のオペレーション統合によるコスト削減計画は進行中
- 訪問お手伝いサービスは対応商品を拡充し受注件数も拡大中

システム ソリューション

- ビジネスパートナーとの連携により受注規模を拡大、通期で過去最高の売上・利益を目指す
- Arinos社と連携して企業のDX等コンサル業務を複数受注
- AIチャットツール『GiGMON powered by GPT-4』販売予約の受付を開始

シェアリング エコノミー

- レンタルオフィスはキャンペーンを実施により会員数は伸長（1Q:12,864⇒2Q:13,912会員）
- 新規出店したシェアサロン4号店は好評により、当初計画を上回り好調に推移
- 工事案件は人材・部材の仕入れが滞り、上期で一部検収があったものの受注残は増加

連結損益計算書



☑ 売上高

日本直販の子会社化により前年同期比で29億円増、2Qでは過去最高を達成し135億円

☑ 営業利益・率

IT機器の設定設置案件の不調、ダイレクトマーケティングの事業投資があり、営業利益は前期比2億円減（90.5%減）の0.2億円、営業利益率は2%減の0.21%となった。FY23/2Q累計にはダイレクトマーケティングの販売管理費が12.8億円含まれています。

単位：百万円

	FY21/2Q	FY22/2Q (a)	FY23/2Q (b)	増減額 (b-a)	増減率
売上高	11,758	10,590	13,552	+2,962	+28.0%
売上原価	8,858	8,412	10,326		
売上総利益	2,899	2,178	3,226		
販売管理費	2,059	1,948	3,198		
営業利益	840	229	27	△202	△88.2%
営業利益率	7.10%	2.20%	0.21%	△1.99%	
営業外収益	27	40	15		
営業外費用	8	16	10		
経常利益	859	253	32	△221	△87.4%
特別利益	-	0	-		
特別損失	111	28	2		
税金費用	334	94	△8		
四半期純利益	413	132	38	△94	△71.2%

連結業績推移

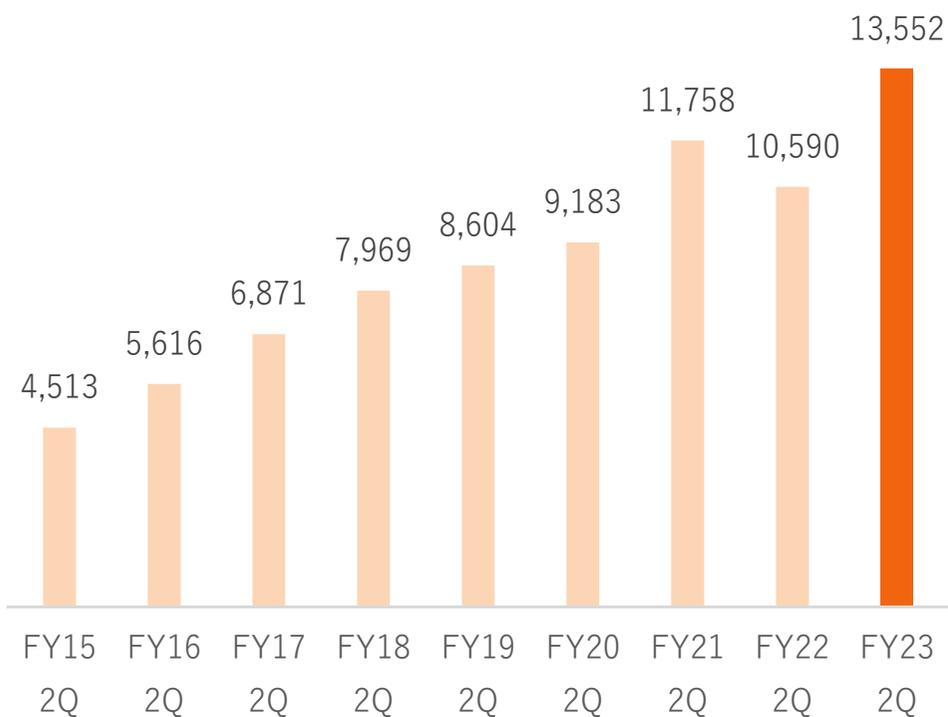


☑ 売上高は2Qで過去最高を達成

☑ IT機器の設定設置案件の不調、ダイレクトマーケティングの事業投資が利益に影響している。

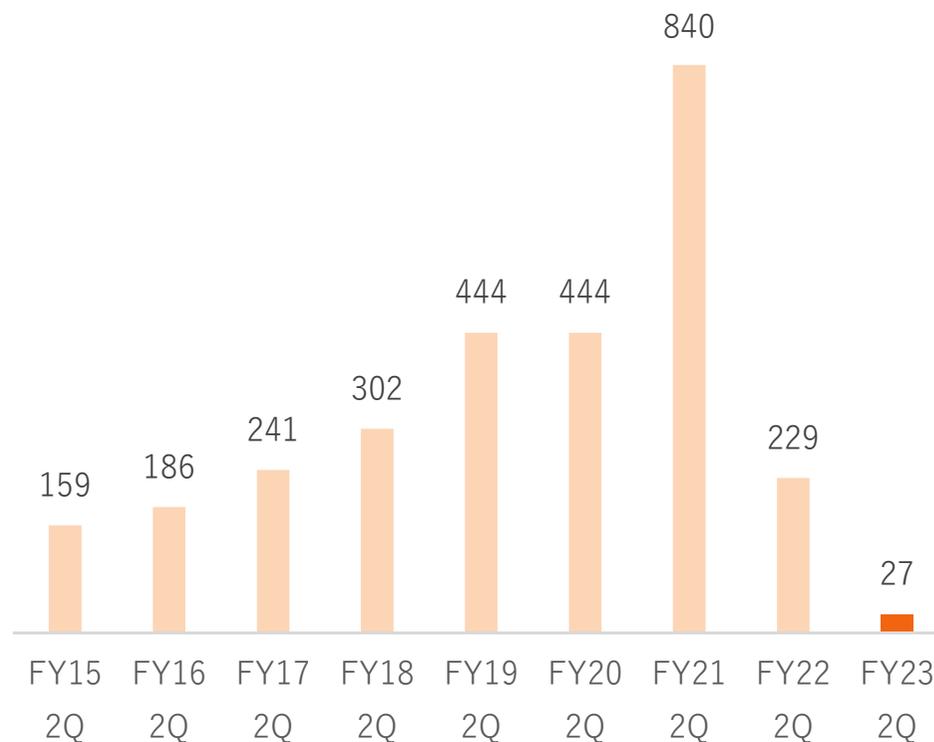
売上高

(百万円)



営業利益

(百万円)



オンデマンドエコノミー事業 業績(YoY)

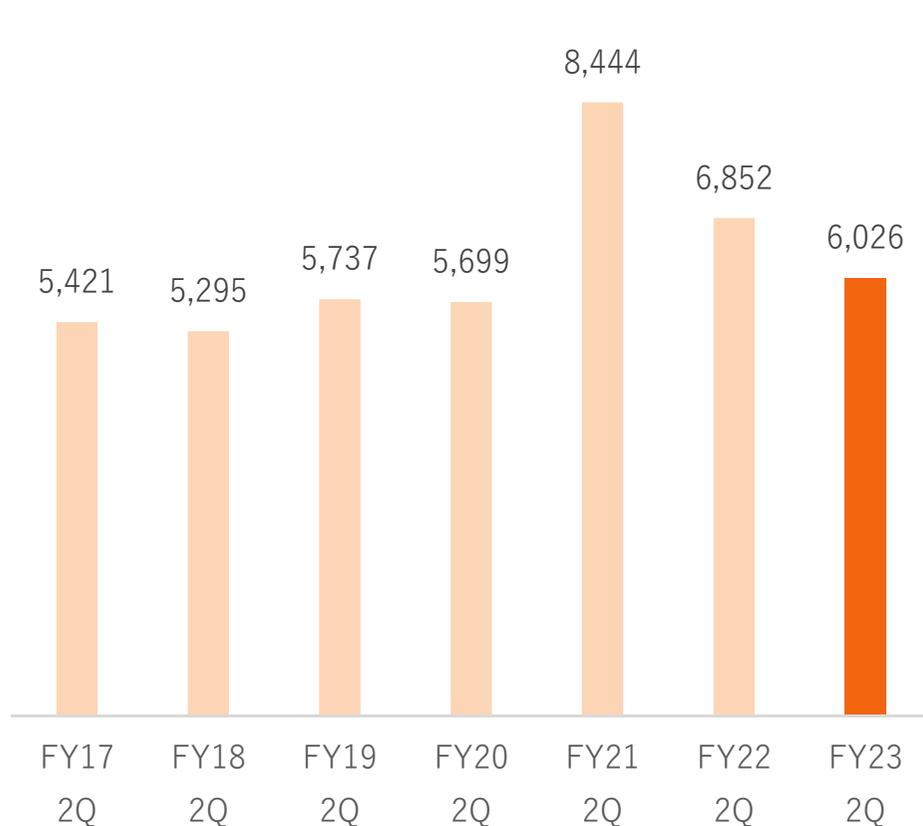


☑ FY22/2Qで実施した大型案件縮小により、売上高は前期比826百万円減の6,026百万円

☑ IT機器の設定設置案件は限定的、非IT関連のフィールドサービスは復調の兆しあり

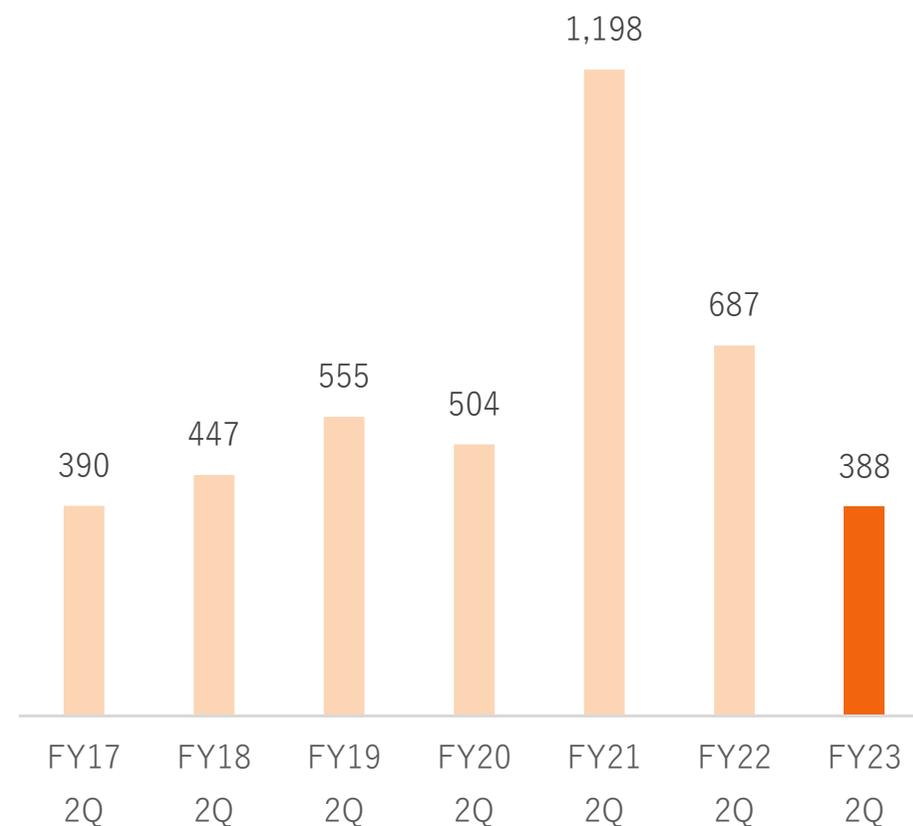
売上高

(百万円)



セグメント損益

(百万円)



デジタルマーケティング事業 業績推移



☑ 1Qの年末商戦の2.1億円除くと売上高は横ばい推移

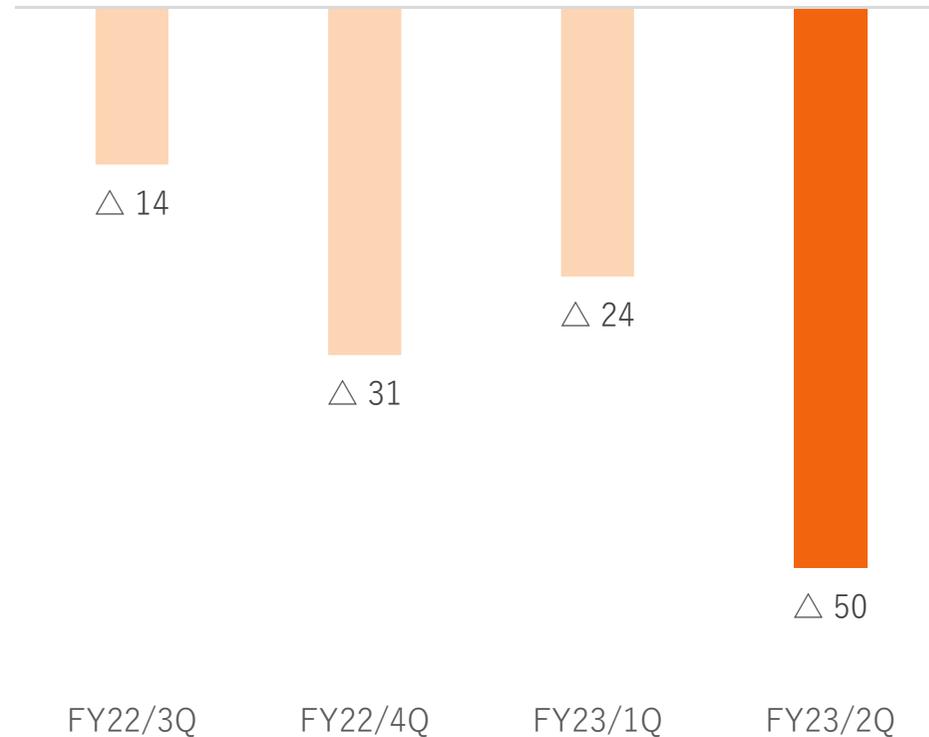
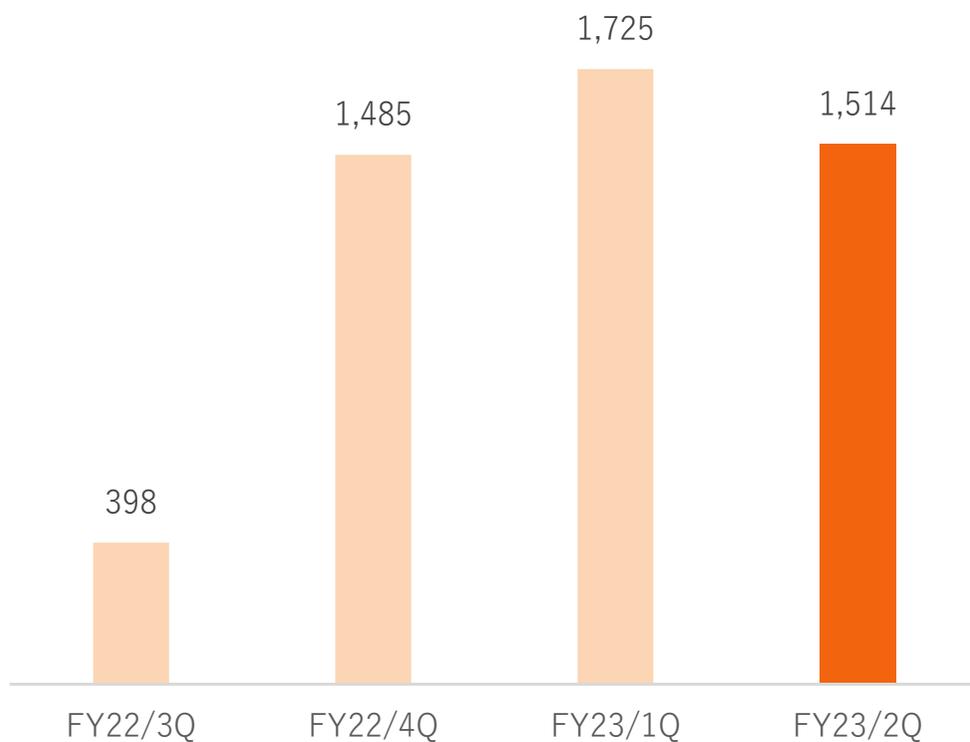
☑ シニア層の消費ニーズに対する広告宣伝効果の一部低下

売上高

セグメント損益

(百万円)

(百万円)



※FY22/3Qは2022年7月単月分のみの数字

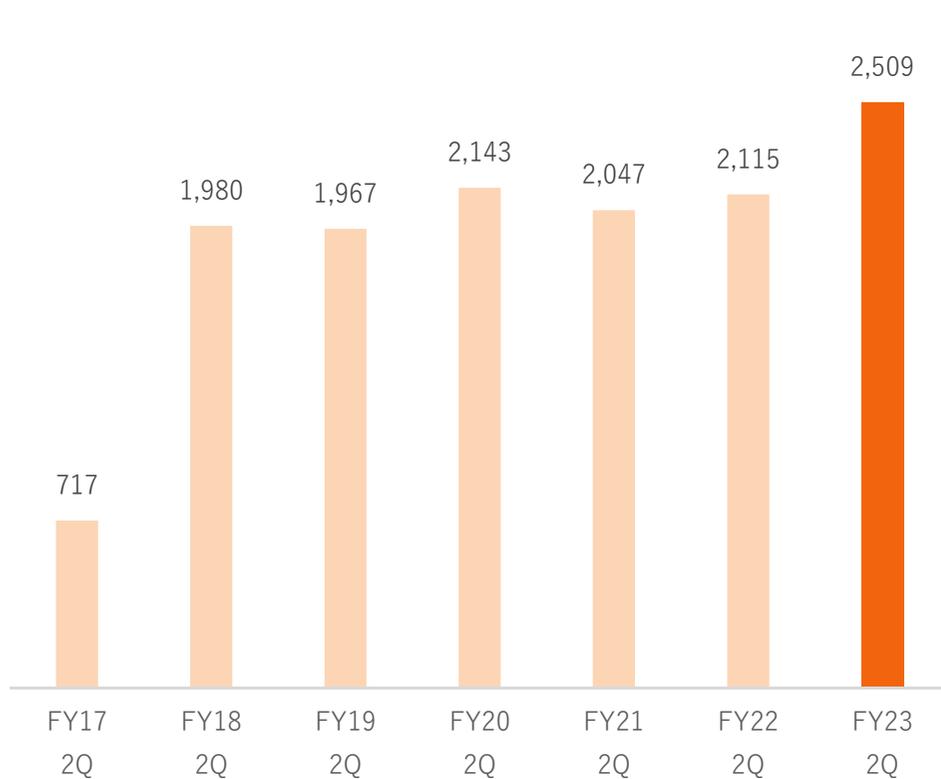
システムソリューション事業 業績(YoY)



☑ ビジネスパートナーとの連携により売上高と利益は2Qでそれぞれ過去最高を達成

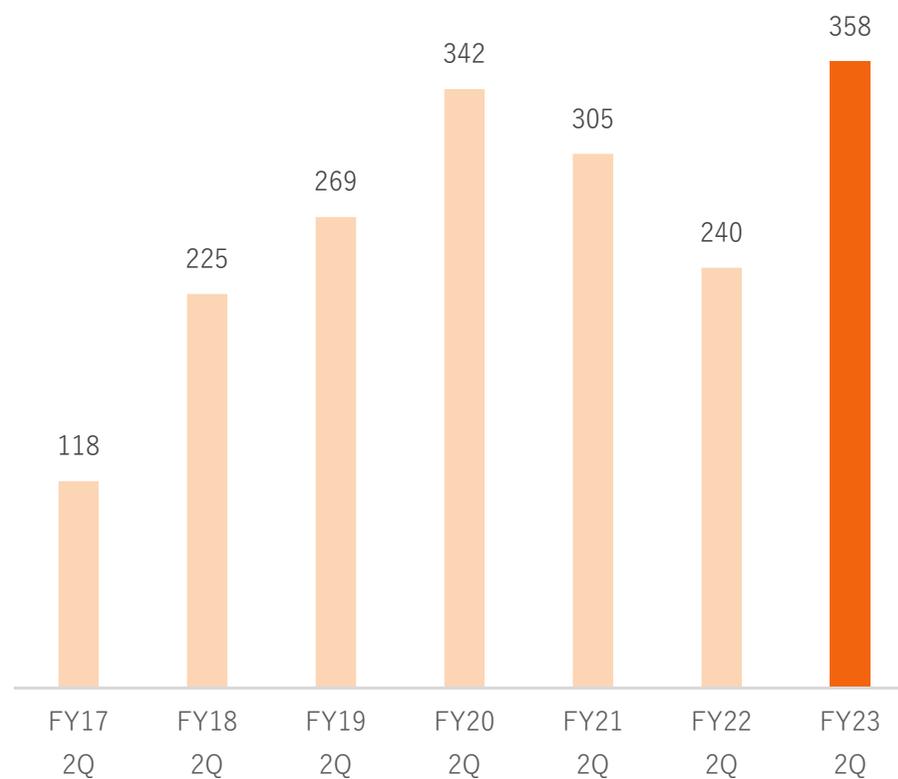
売上高

(百万円)



セグメント損益

(百万円)



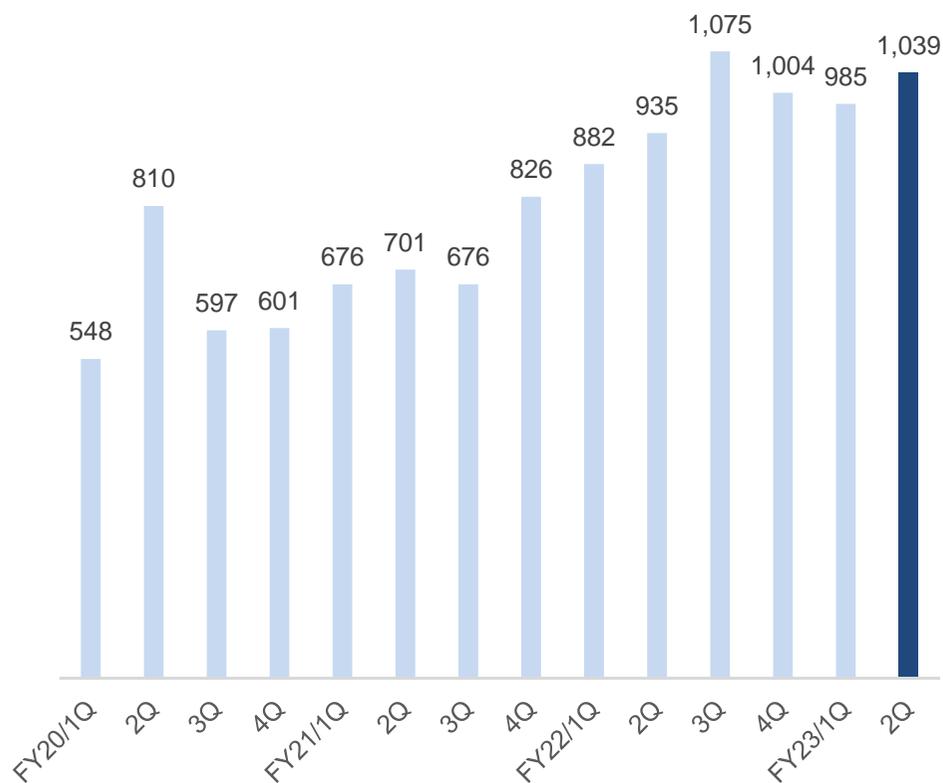
シェアリングエコノミー事業 業績推移



- ☑ 売上高については、レンタルオフィスの新規出店を抑えたことで横ばいで推移
- ☑ シェアサロン4号店が好調により、今期2Qは売上利益共に増加傾向

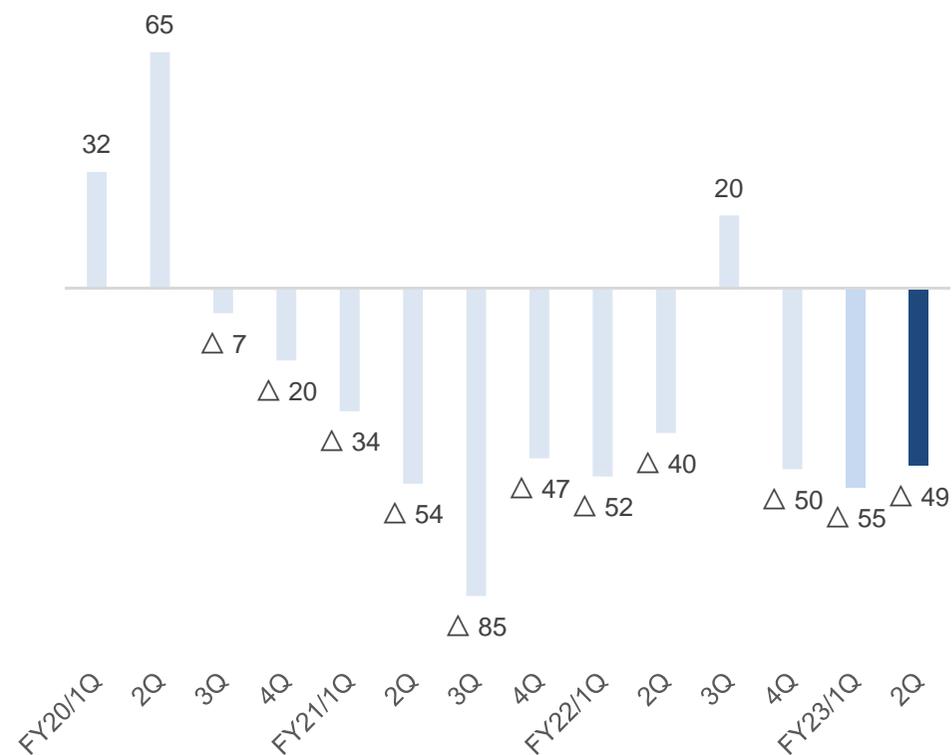
売上高

(百万円)



セグメント損益

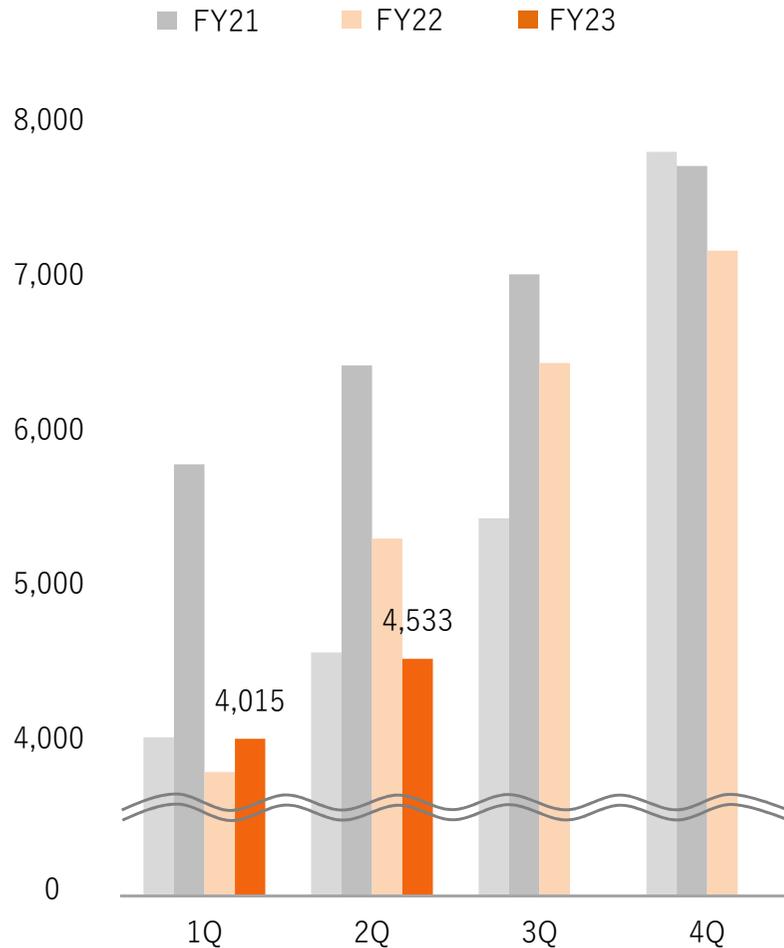
(百万円)



ユニークワーカー数・斡旋数推移

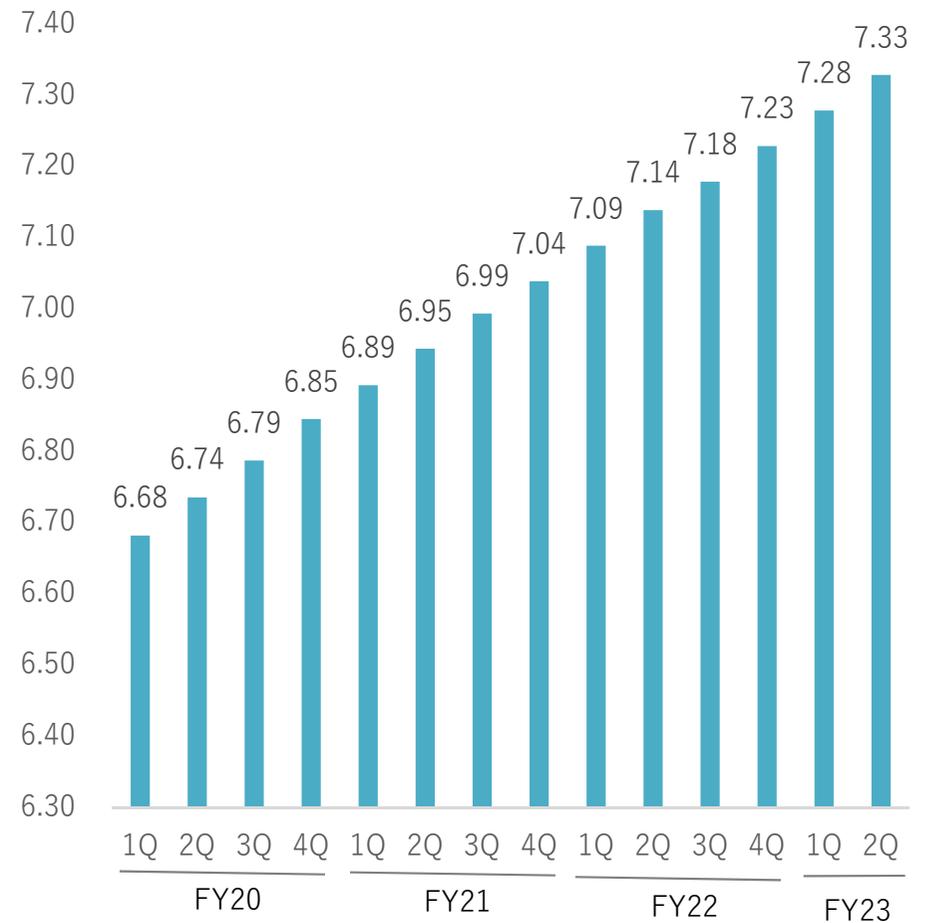


ユニークワーカー数（積み上げ）



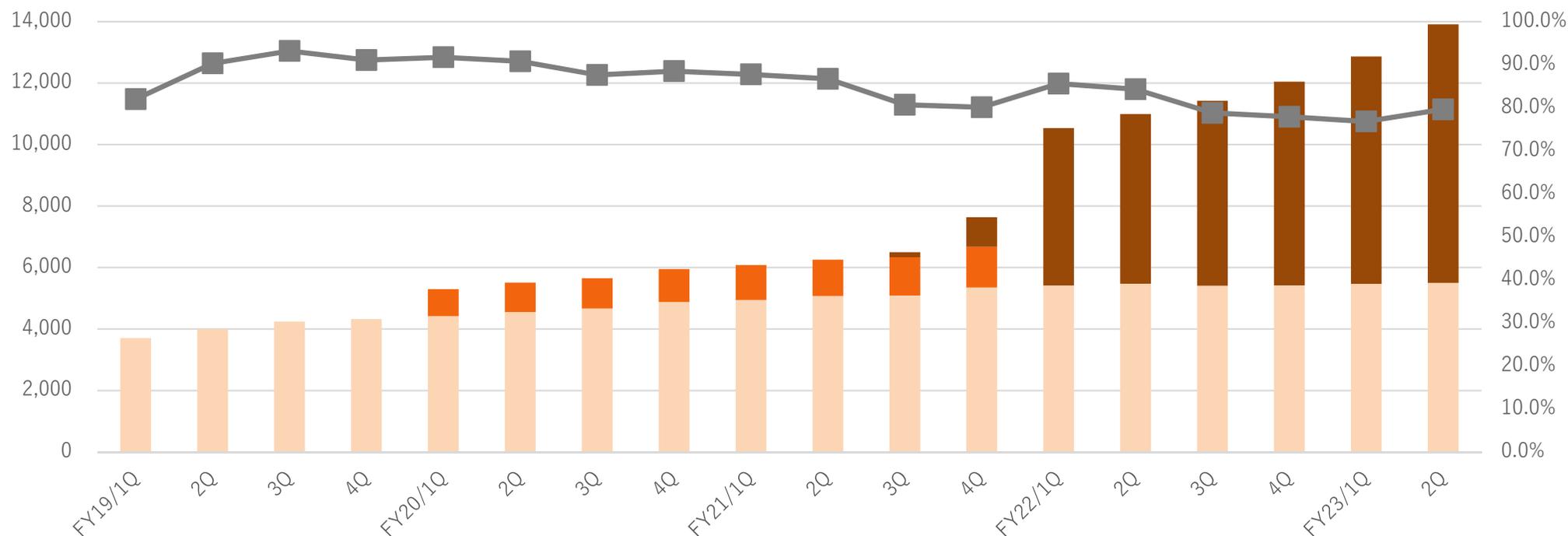
※受入派遣含む

お仕事斡旋数（創業来積み上げ）



※単位：百万件

シェアオフィス会員数・稼働率推移



	FY19 1Q	2Q	3Q	4Q	FY20 1Q	2Q	3Q	4Q	FY21 1Q	2Q	3Q	4Q	FY22 1Q	2Q	3Q	4Q	FY23 1Q	2Q
拠点数	52	53	53	57	59	59	59	59	63	65	75	84	84	83	83	84	84	83
SO会員数	3,704	3,998	4,243	4,322	4,416	4,551	4,664	4,879	4,943	5,075	5,088	5,350	5,416	5,473	5,407	5,419	5,468	5,499
DI会員数					882	960	988	1,072	1,138	1,181	1,250	1,325						
AA会員数											162	961	5,120	5,517	6,015	6,627	7,396	8,413
稼働率	82.0%	90.3%	93.2%	91.1%	91.7%	90.8%	87.6%	88.5%	87.7%	86.7%	80.7%	80.1%	85.6%	84.3%	78.8%	77.9%	76.8%	79.6%

※SO：シェアオフィス DI：ドロップイン AA：オールアクセス

※稼働率はOPENしてから1年経過した拠点を対象に算出しております

※FY21/3QからSOLOオフィスを拠点数に含めております

連結貸借対照表



- ☑ **資産** : 未収還付法人税等が1.5億円、仕掛品が1.5億円減少
- ☑ **負債** : 新規借入で2億円増加した一方で、借入金返済3,7億円、賞与引当金1億円等が減少
- ☑ **純資産** : 配当金の支払いにより1.6億円減少した一方で、四半期純利益を0.4億円増加

単位：百万円

	FY22/10月末	FY23/4月末	増減額	増減率
流動資産	6,735	6,447		
固定資産	3,946	3,878		
資産合計	10,682	10,325	△357	△3.3%
流動負債	4,763	4,712		
固定負債	1,996	1,804		
負債合計	6,760	6,516	△244	△3.6%
株主資本	3,810	3,693		
その他	111	115		
純資産合計	3,922	3,808	△114	△2.9%
自己資本比率	35.8%	35.9%		

III

**2023年度10月期
第2四半期Topics**



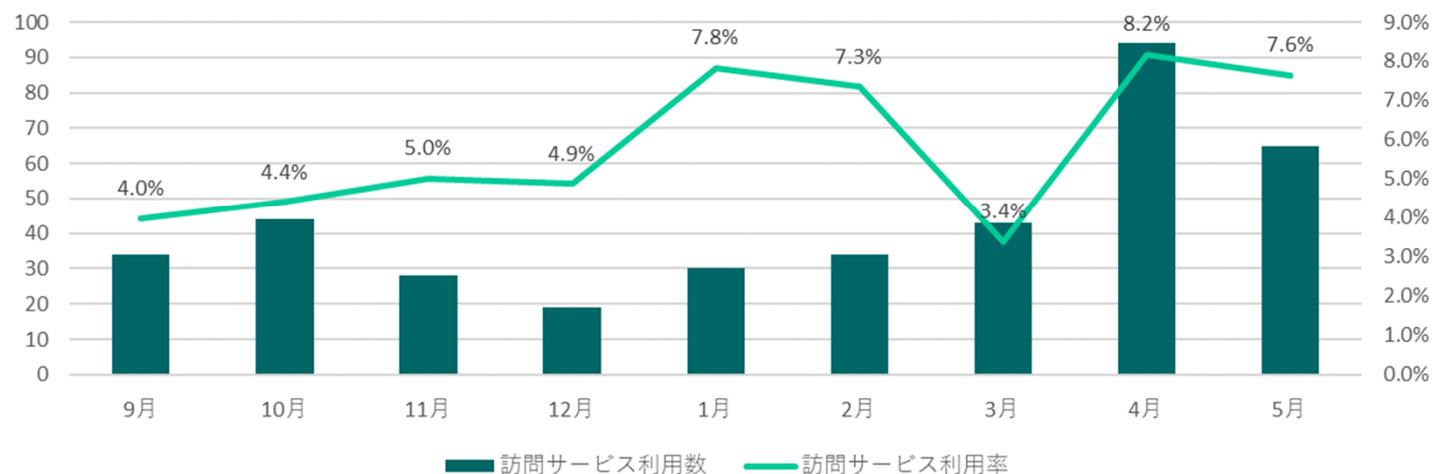
対応商品の拡充

対応商品数：5商品→16商品へ

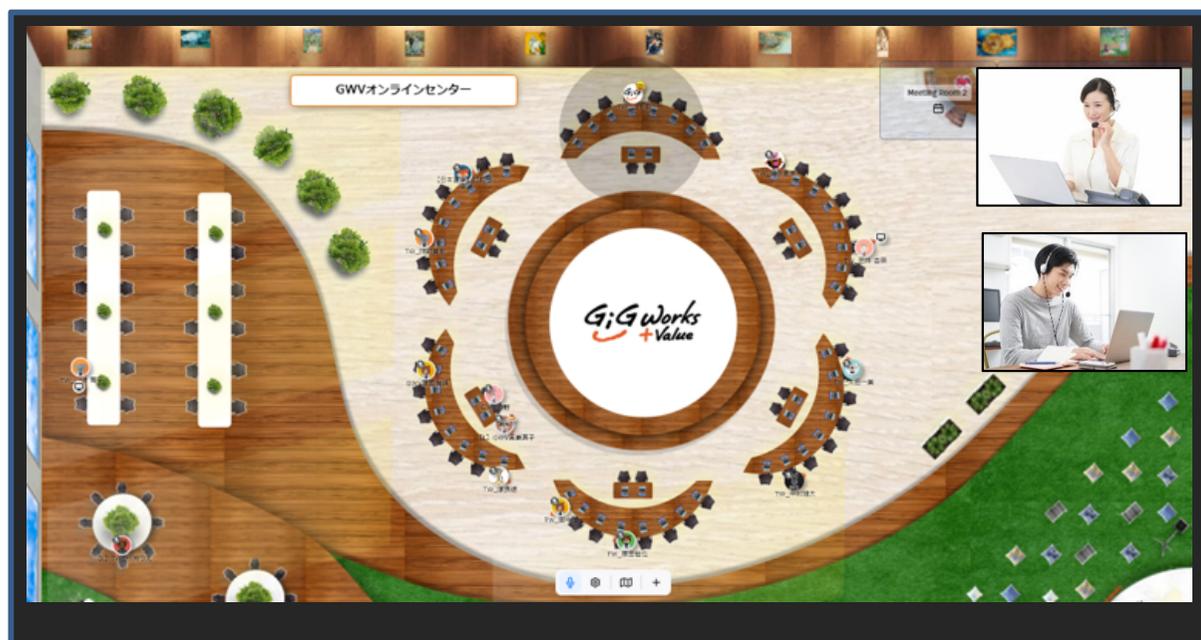
- ◆ 1月カタログ表紙のスマートウォッチ対応済
- ◆ 売れ筋補聴器への対応調整中（9商品対応）
- ◆ 健康管理スマートウォッチ（廃番）後継機対応中



訪問お手伝いサービス利用実績



日本直販のコンタクトセンターを一部内製化し在宅化を実現
働きやすい環境を整備し、多様な人材の活躍を支援



4月時点 受託クライアント企業数：**6社**（通販企業） 雇用ワーカー数：**80名**

今後の
予定

- ▶ 受託企業数増：通販企業/企業の代表受付などFY23中に12社まで増強
- ▶ ワーカー数増：FY23中に+120名、合計200名のワーカーを確保する

取り組み

某小売店チェーン向け 什器入替業務の進捗

受託内容 全国の小売チェーン店舗、レジカウンター内陳列棚の入替

全国小売チェーン店舗レジカウンター内に設置されている什器の入替業務を大手物流会社から受託3月から本格的に業務を開始しており、順調にプロジェクトが進捗している状況。
7月以降、離島対応や特殊施設内店舗、深夜作業などのイレギュラー作業、追加業務の受注を見込んでいる。

実績

- 1 全国16,000店舗入替計画の内、8,000店の完了
- 2 5月29日より沖縄県で業務を開始し、全国47都道府県において体制構築完了

今後

- 1 柔軟な対応を必要とする特別な店舗への対応
深夜作業、VIP店舗、特殊什器の設置等
- 2 新什器に追加するメンテナンス作業受託に向けた協議
- 3 物流企業に向けた物流+現地作業サービスの拡大に向けた営業強化

目的

- ・ エンジニア不足解消による開発プロジェクトの拡大
- ・ 地域ビジネス促進
- ・ 新卒採用・経験者採用（Uターン、Iターン）

取組

- 1 事業所開設および現地採用活動
- 2 北九州市長との意見交換
- 3 地場企業、学校法人との交流

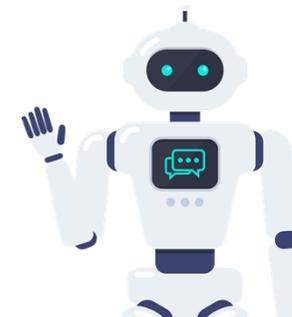
今後

- 1 新卒／経験者採用の拡大
- 2 開発プロジェクトへの更なる対応
- 3 地場企業、学校法人との連携強化



コンタクトセンターソリューション

デコールCC.CRM



コンタクトセンター業務の自動化を推進するAI技術の応用への取り組み

- お客様との会話をリアルタイムで音声認識AIエンジンがテキスト化
- 会話の中から回答に必要なキーワードを自動的に抽出、ワンクリックで素早くFAQを検索可能に
- AI技術とChatGPTを連携させて、会話から要約文を生成

リアルタイム
音声認識
AIエンジン

キーワードの
自動抽出

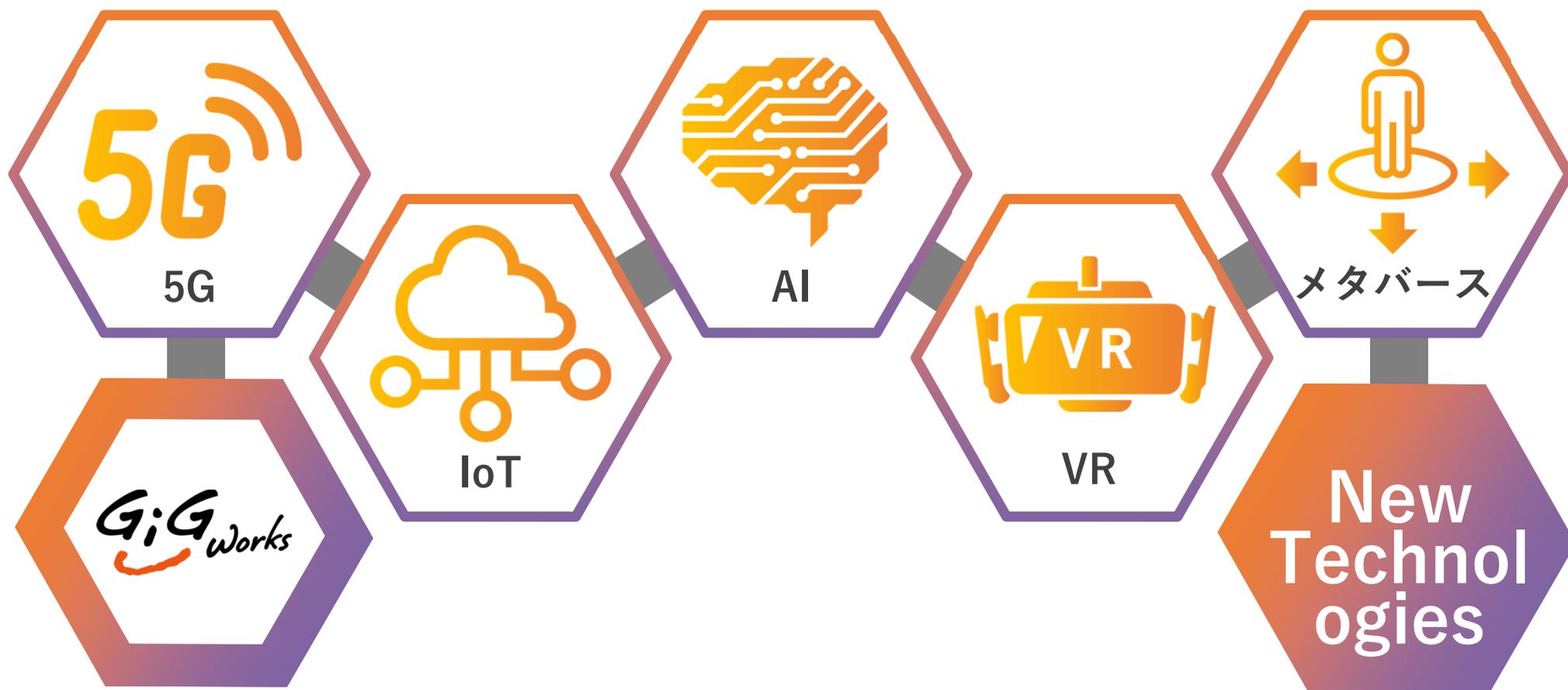
FAQとの
自動連携

要約文の
自動生成

FAQの
自動作成
(予定)

継続して、有効なAI技術を導入・活用し、お客様の業務の自動化、生産性の向上をご支援する製品・サービスの強化を推進

*~ Combining technology innovation
and service to improve life ~*



わたしたちギグワークスグループは、
今後も新しい技術の普及のために邁進してまいります

IV

今後のTopics

当社を取り巻く環境

雇用環境

- ・有効求人倍率は1.32倍と回復傾向
- ・雇用形態の多様化の進展
- ・外国人労働者は182万人と最高を更新

IT機器市場

- ・日本国内のPC出荷台数は減少傾向
- ・GIGAスクール特需の終了
- ・2025年のWindows10のサポート終了

経済環境

- ・企業の設備投資は2022年から増加傾向
- ・少子高齢化による労働人口の減少
- ・世界的な物価上昇

情報技術

- ・IT投資の市場規模予測は13.8兆円
- ・ブロックチェーン技術の活用（web3等）
- ・コロナで企業のDX化が急速に進行

課題

- ・多様な人材へ対しての労働機会の創出
- ・IT技術の急速な進歩に伴うIT・デジタル人材の育成と確保
- ・労働生産性の向上

取り組み

EV充電器拡充に向けた施工管理体制の構築

マーケット

2035年のガソリン車新車販売禁止に向け、日本政府は2030年に15万基のEV充電器の整備を目標にしており、設置に補助金を出している。

(普通充電器は12万基必要で、2022年までで1.4万基)

→補助金を活用し、エンドユーザーが無料で導入ができる為、導入件数が増加傾向にある。

→設置台数の増加により、保守需要も広がる

EV充電器設置工事 対応領域



実績

- 1 EV充電インフラ事業への提案を実施し、EV充電スタンド事業会社より受注。現地調査、補助金申請図面作成実施中。また6月に埼玉県で20件の現地調査予定
- 2 別商流から商業施設へのEV設置工事を受託 (北海道、東北、関東の15店舗 6月からスタート)

今後

- 1 2023年6月からEV充電スタンド設置工事スタート
- 2 全国を視野にいれたスタートに向け、各エリアでの電気設備会社(土木工事も含め)との協業体制の構築中 →年度内に50件/月の施工対応を目指す
- 3 補助金代行業務の需要をキャッチしたため、補助金申請BPO業務の巻取り体制構築の検討を進める

日本直販株式会社と株式会社オーバースは、
新規暗号資産「Nippon Idol Token(NIDT)」の
活用と新規アイドルグループ関連コンテンツ利用
を目指す戦略的パートナーシップを構築。

■ 内容

株式会社オーバースが発行するNIDTを日本直販の商品販売における決済手段として利用することと、新規アイドルグループ「IDOL3.0 PROJECT」のコンテンツの利用を通じて、新たなビジネスチャンスと市場の拡大へ。



■ 会社概要

会社名 : 株式会社オーバース
代表 : 佐藤 義仁
設立 : 2022年3月
資本金 : 7,000万円
所在地 : 東京都千代田区麴町2-5-1
事業概要 : エンターテインメントコンテンツの企画、制作、開発
URL : <https://overse.co.jp/>

ハンディキャップクリエイター 版画作家 石原陸郎氏との コレボレーション企画スタート

■ 企画内容

ギグワークス・アドバンス株式会社（以下、GWA）は、版画作家石原陸郎氏の代表作品を商品化します。

商品化した作品は日本直販株式会社を通じて販売を開始します。商品の選定から梱包、発送までを、GWAの障がい者の従業員が行います。

商品の収益の一部は横浜市社会福祉協議会に寄付します。

■ 目的

GWAは特例子会社であり、障がい者雇用の創出だけでなくインクルージョン推進を目指し、商品化プロジェクトを通じて障がい者の従業員が働きがいを感じる環境を提供します。

ハンディキャップを持ちながらも素晴らしい作品を創造するクリエイターの活動を応援します。

クリエイター紹介

石原陸郎

- ・ 版画作家、2006年生まれ、横浜市在住
- ・ 特性：学習障害ディスレクシア
- ・ 特徴的な作品：羊を題材とした版画作品



ChatGPTを“簡単” “安全” “効率的” に利用できる 企業向けAIチャットツール

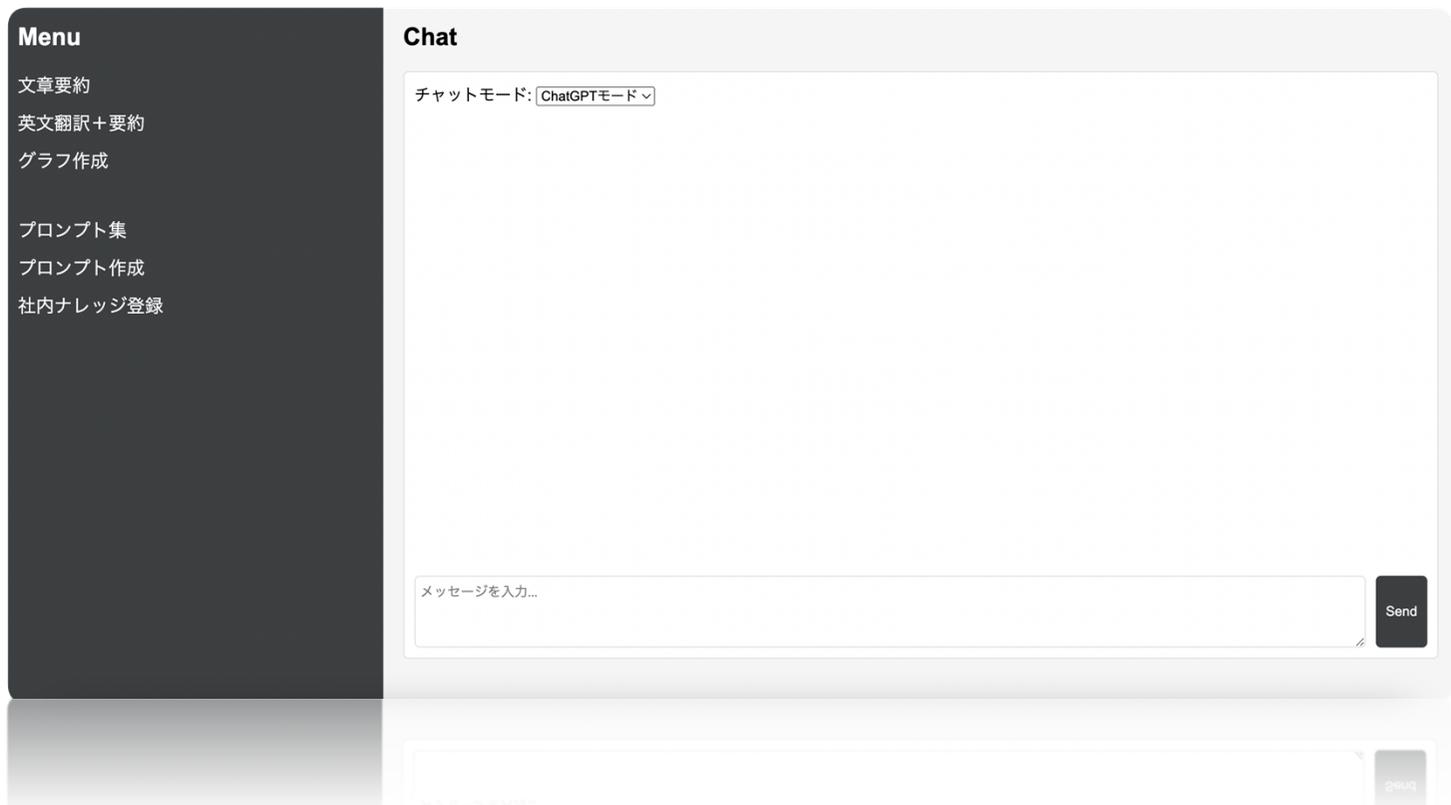
GiGMON
Powered by **GPT-4**

GPT-4

回答の生成
文章要約
英文翻訳+要約
グラフ作成

GiG

プロンプト集
プロンプト作成
社内ナレッジ登録



高性能なGPT-4の生成機能に加えて、企業固有のナレッジを活用できる機能や簡単な操作で誰でも利用できるワンクリックプロンプトなど複数機能を搭載

効率

企業のナレッジに対応



社内情報やナレッジで
ファインチューニングし
て独自の問題に対応

安全

セキュアな環境での利用



クローズド環境での利用
により、機密情報・個人
情報を保護

効率

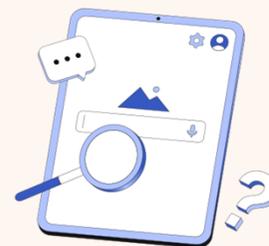
利用状況の一元管理



利用状況やアカウントの
管理を一元化してコスト
削減・効率化

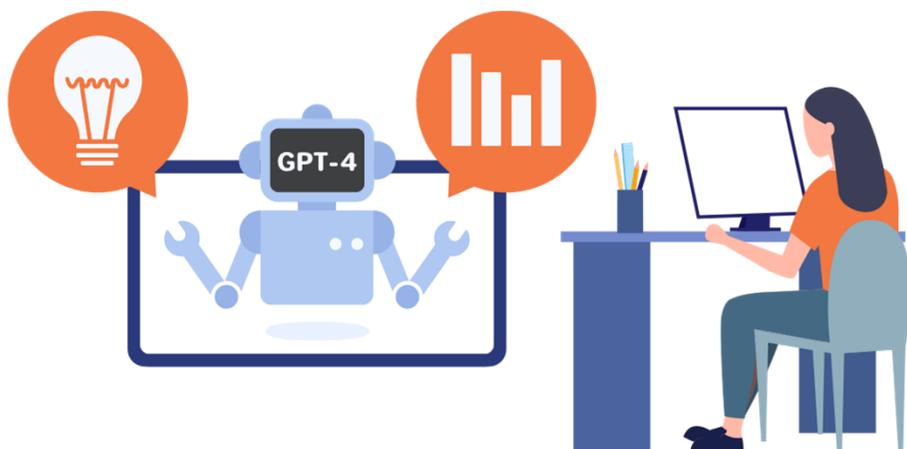
簡単

ワンクリックプロンプト



サンプルプロンプトの活
用により誰でも簡単に
ChatGPTに指示

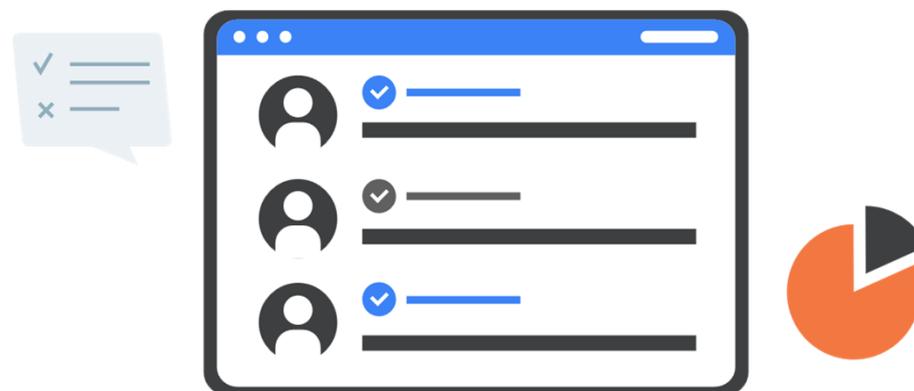
ナレッジ共有による 生産性向上



社内ナレッジを活用してファインチューニングされたChatGPTを導入することで、従業員が簡単に情報を検索・参照できるようになります。

質問や相談にかかる時間が短縮され、生産性が向上します。

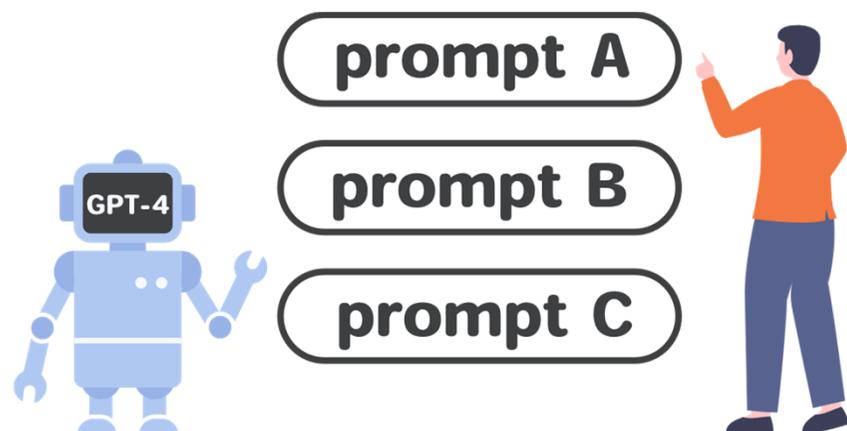
一元管理による コスト削減



従業員が個別にChatGPTを申し込む必要がなく、会社が一元管理してアカウントを発行できるため、コストを削減できます。

利用状況を把握しやすくなることで、より効果的な運用が可能になります。

簡単な操作で 誰でも使える



ワンクリックでサンプルプロンプトを利用できる機能によりプロンプトの作成に悩むことなく、誰でも簡単にChatGPTを活用できます。

従業員全員がChatGPTに対して**効果的なコミュニケーション**を行えます。

社内コミュニケーション 活性化



法人向けChatGPTサービスを導入することで、社内コミュニケーションが活性化し、知識や情報の共有が円滑になります。

従業員同士の連携が強化され、**チームワークが向上**が期待できます。

今後のサービス拡充について



GiGMON
Powered by GPT-4

×



ギグワーカーが作成したプロンプトのマーケットプレイスを提供予定

×



対応ログを元にしたコンタクトセンター向けChatBot機能を提供予定

×



nexのシェアオフィス(13,000社以上)に付帯サービスとして提供予定

×



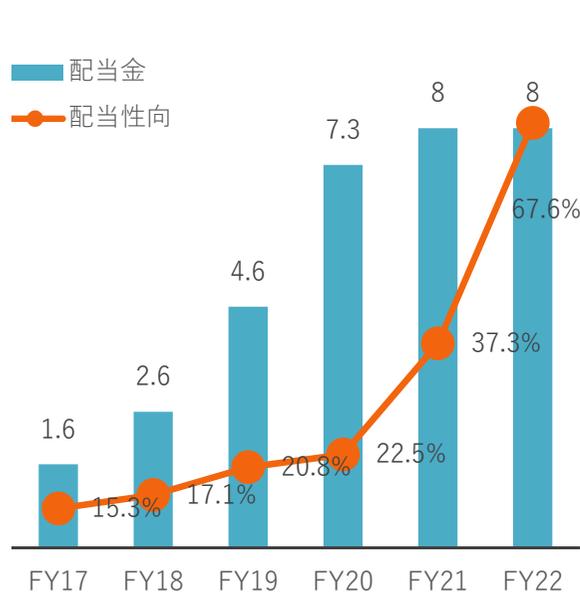
メール、社外向け文章、FAQ、内部統制資料などの文書作成ツールを提供予定

V

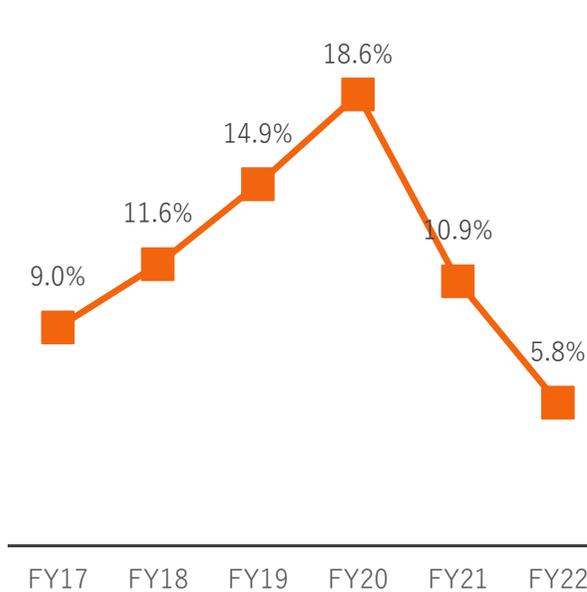
株主・社会貢献

配当施策

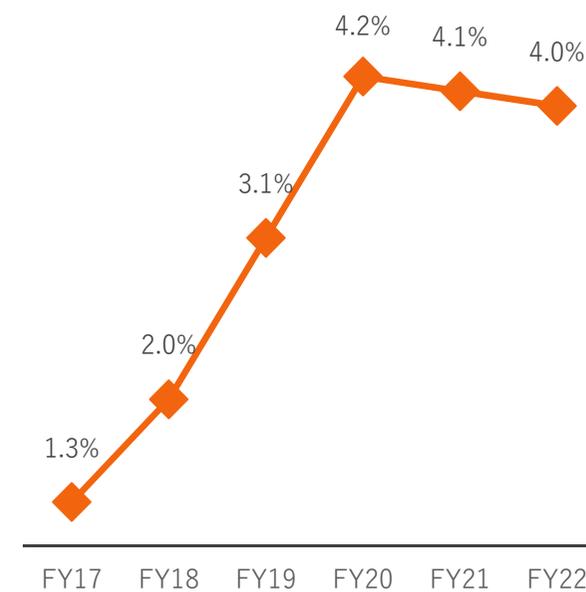
- ☑ 配当性向 × ROE = DOE
- ☑ FY17からステークホルダーである株主へ利益の還元を実施
- ☑ FY17の復配より配当継続中
- ☑ FY22に80万株の自己株式を取得



配当金・配当性向推移



ROE推移



DOE推移

※FY21に普通株式1株につき3株の割合で株式分割を実施しております。
 FY20以前につきまして当該株式分割が行われたと仮定して一株当たり配当金額を算出しております。

当社グループのCSR基本方針



再生可能エネルギー
の普及に尽力



地域社会の教育及び活性化



最終利益の1%を貧困の
撲滅や人々が生きるため
の食物や医療費へ寄付

～ 過去6年間の寄付実績 ～

公益財団法人SBS鎌田財団をはじめ、日本赤十字社、
各自治体等へ対し**1,713万円の寄付**を実施しております

VI

事業概要

さまざまな業務の実績

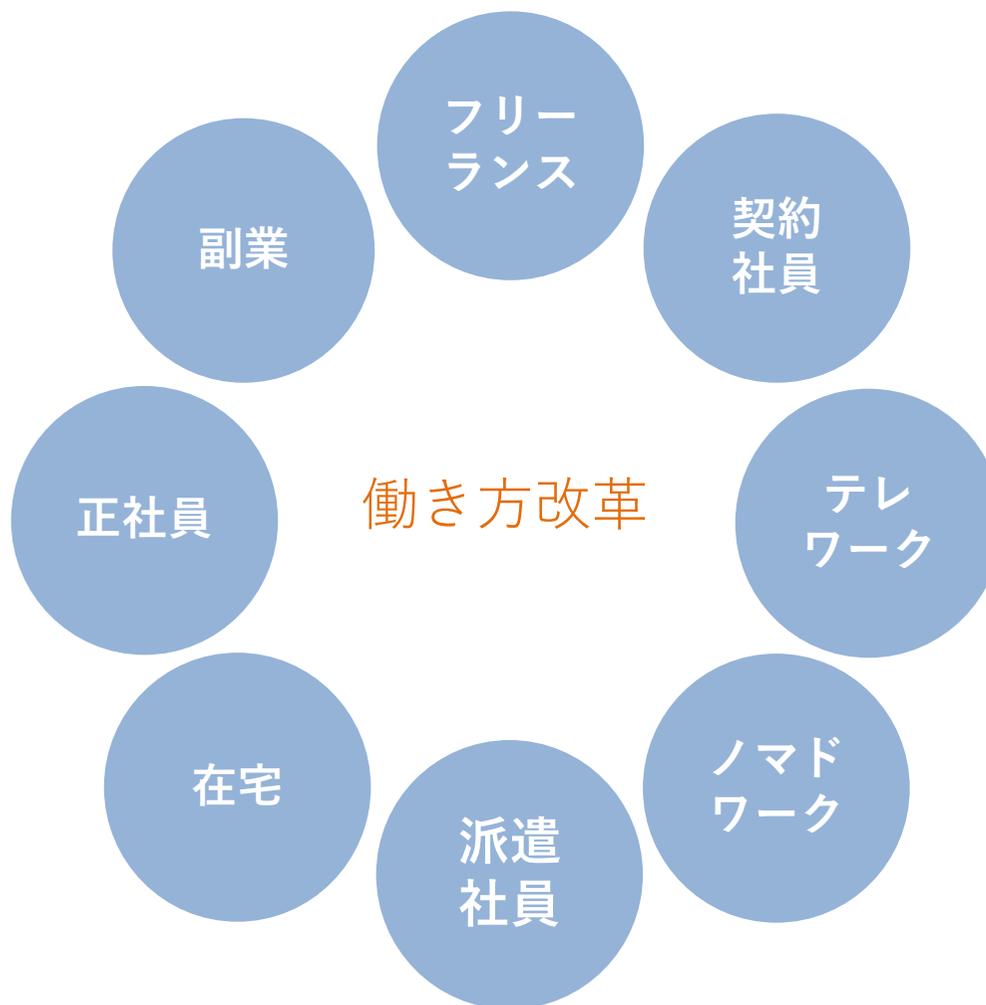


TVアンテナ設置 コールセンター 店頭での家電販売 ネットワーク構築
Wi-Fiアンテナ営業 量販店巡回業務 スイッチルーター設置 写真・動画撮影
ロボットキitting インターネット接続設定 クレジットカードシール貼り
出前サービス店舗営業 毎月 店頭POP設置 事務作業
パソコン初期設定 アンテナ基地局設置
システム開発 1000社 データ入力
画像カット業務 ネットワーク構築
多言語コールセンター 以上からの依頼 法人向け営業
スキャン代行 FTTH販売 ウィルス駆除 バス停工事
データ消去 デコールシステム導入 メールサポート アノテーション業務
粗大ごみ受付センター 選挙投票所受付・開票作業 システム移行立ち合い
ファームウェアアップデート HEMS設置・設定 通訳 ATM基板取り換え

多彩な人材と多様な働き方が新しい価値を生み出す
ギグエコノミープラットフォーム



Life Style・Stageに合わせた働き方



働き方はもっと自由でいい

事業リレーション

FreeLancer
Start UP

システムソリューションサービス

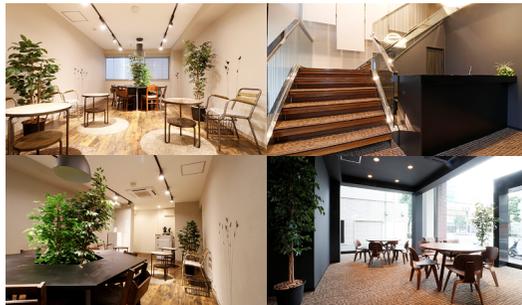


Revenue Up

Skill Up

Grow Up

シェアリングサービス



働き方改革

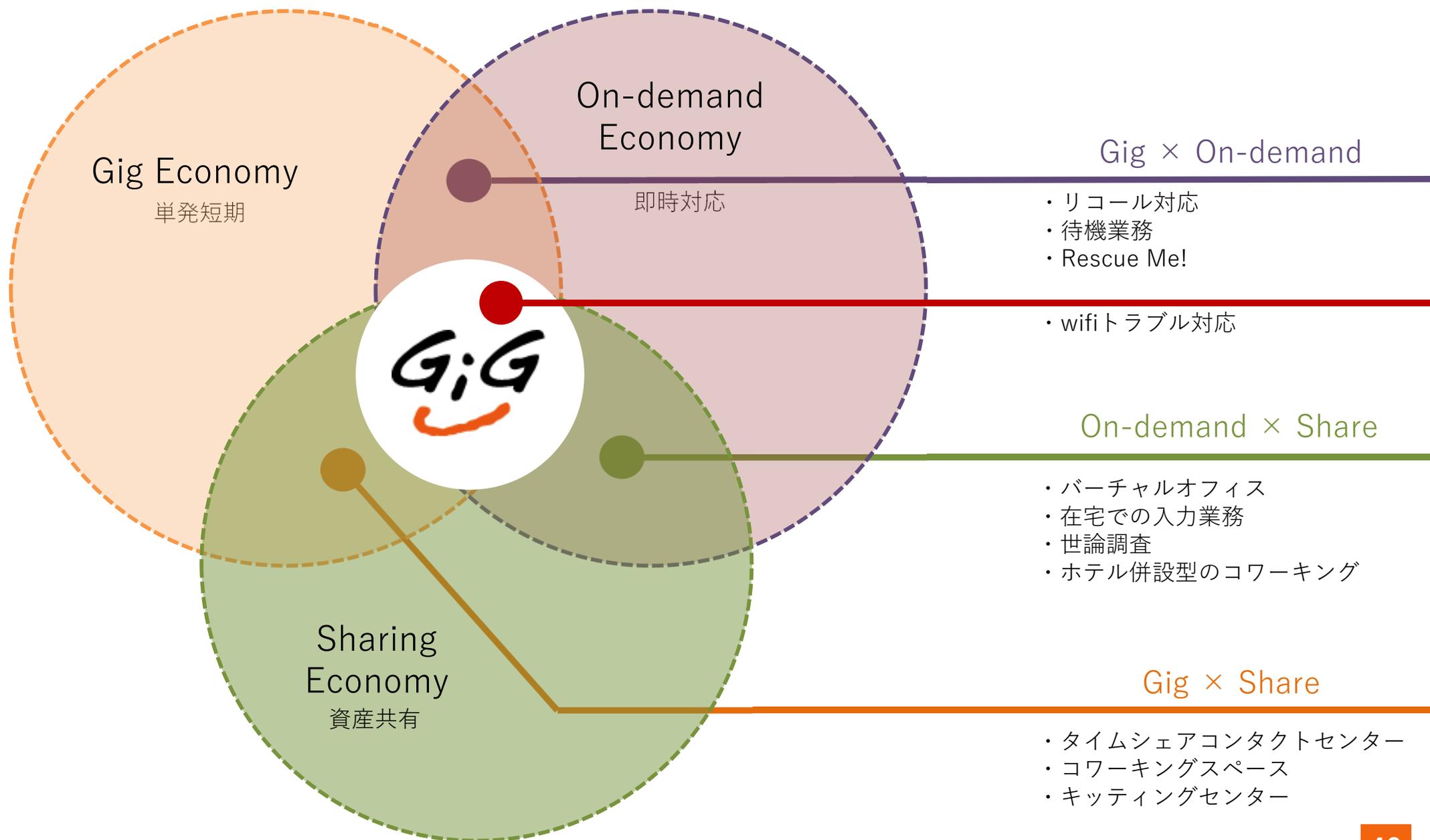
オンデマンドサービス



Office Share



Time Share



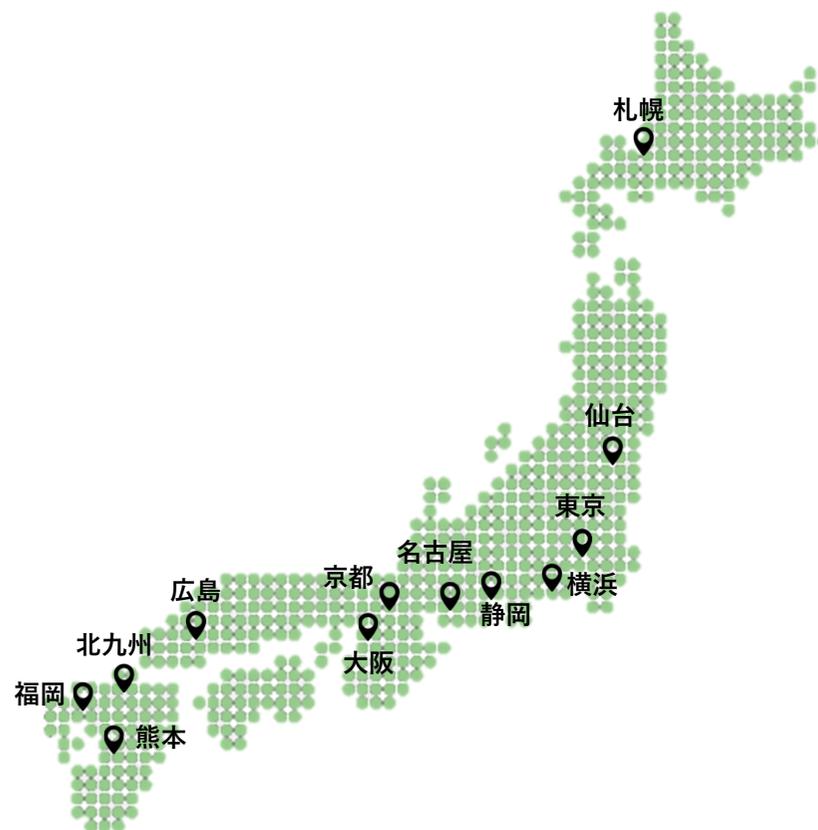
VII

会社概要

ギグワークス株式会社 会社概要



会社名	: ギグワークス株式会社 (GiG Works Inc.)
創業	: 1996年4月
資本金	: 10億60百万円
本店所在地	: 東京都港区虎ノ門2-10-1
グループ売上高	: 229億3,000万円(2022年10月期)
代表者	: 代表取締役社長 村田 峰人
従業員数	: 連結1,026名(2022年10月末現在)
株式上場	: 東証スタンダード 証券コード: 2375
取得資格	: 一般電気通信工事業, 特定電気工事業など
URL	: https://www.gig.co.jp/



Corporate Groups



持株会社

ギグワークス株式会社 東京都港区虎ノ門2-10-1



オンデマンドエコノミー事業

ギグワークスアドバリュー株式会社



デジタルマーケティング事業

日本直販株式会社



システムソリューション事業

ギグワークスクロスアイティ株式会社



シェアリングエコノミー事業

n e x 株式会社



福利厚生関連事業、その他

ギグワークス・アドバンス株式会社



ボードメンバー



代表取締役社長 村田 峰人



1997年 (株)ウィルクリエイト入社
2007年 SPRING(株) 代表取締役就任(現任)
2014年 当社 代表取締役就任(現任)
2015年 村田ホールディングス 代表取締役就任(現任)

取締役常務執行役員 浅井 俊光



1999年 当社 入社
2012年 スリープロ(株) 取締役就任
スリープロウイズテック(株)(現ギグワークスクロスアティ(株)) 取締役就任
2016年 当社 事業開発部長就任
2017年 当社 執行役員事業開発部長就任
2019年 当社 取締役就任
2022年 当社 取締役常務執行役員事業開発部長就任(現任)

取締役常務執行役員 小島 正也



1988年 野村証券(株) 入社
2000年 SBIホールディングス(株) 入社
2009年 TRNコーポレーション(株)(現店舗流通ネット(株)) 取締役就任
2011年 高木証券(株) コンプライアンス部長就任
2017年 当社 執行役員管理本部長就任
2019年 当社 取締役就任
2022年 当社 取締役常務執行役員管理本部長就任(現任)

取締役常務執行役員 松沢 隆平



2002年 税理士法人あおい経営支援 入社
2010年 当社 入社
2012年 当社 財務経理部長就任
2015年 当社 執行役員CFO就任
2019年 当社 取締役就任
2022年 当社 取締役常務執行役員CFO就任(現任)

取締役 (監査等委員) 瀬川 大介



1980年 (株)リコー 入社
2013年 同社 常務執行役員就任
2016年 リコーリース(株) 副社長執行役員就任
2016年 同社 代表取締役社長執行役員就任
2020年 同社 取締役会長執行役員取締役会議長就任
2022年 当社 取締役監査等委員就任(現任)

ボードメンバー(社外)

社外取締役 平野 伸一



1979年 アサヒグループホールディングス(株) 入社
2011年 アサヒグループ(株) 常務取締役・営業統括本部長就任
2013年 同社 専務取締役・営業統括本部長就任
2015年 同社 取締役副社長就任
2016年 同社 代表取締役社長就任

[重要な兼職の状況]

新晃工業(株) 社外取締役
理研ビタミン(株) 社外取締役

社外取締役 栗原 博



1978年 富士ゼロックス(株) 入社
2004年 同社 執行役員 プロダクションサービス事業本部長就任
2009年 同社 取締役常務執行役員 営業本部長就任
2014年 同社 取締役専務執行役員 営業事業管掌就任
2015年 同社 代表取締役社長就任
2020年 一般社団法人日本テレワーク協会会長(現任)

社外取締役(監査等委員) 加地 誠輔



1966年 野村証券(株) 入社
1996年 (株)日本商工ファイナンス 代表取締役就任
2001年 (株)オリカキャピタル 取締役副社長就任
2005年 アクセリア(株) 常勤監査役就任(現任)

社外取締役(監査等委員) 江木 晋



1997年 鹿内・上田・犬塚法律事務所 入所
1998年 日弁連代議員就任
1999年 第二東京弁護士会常議員就任
2000年 清水直法律事務所 入所
2005年 角家・江木法律事務所 開設(現任)

- ◆本資料もしくは口頭による説明において、歴史的事実でないものは、一定の前提の下に作成した将来の見通しです。これらは、現在入手可能な情報を基にギグワークス株式会社が判断したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。
- ◆本資料は、株主・投資家等の皆様にギグワークス株式会社の経営方針、計画、財務状況等の情報をご理解いただくことを目的としており、利用者に対して、当社の株式の購入、売却等、投資を勧誘するものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。
- ◆情報・資料の掲載には注意を払っておりますが、掲載された情報の内容またはその誤りについては保証するものではありませんので、ご了承願います。

◆連絡先

ギグワークス株式会社 | R担当 < ir@gig.co.jp >

〒105-0001

東京都港区虎ノ門2-10-1 虎ノ門ツインビルディング東棟10階

TEL : 03-6832-3260