

Professional

Productive

Profit

3PRO

ThreePro Group

- 2014年10月期第2四半期(中間)決算説明会 -

2014年6月13日(金)

日本証券アナリスト協会 会議室

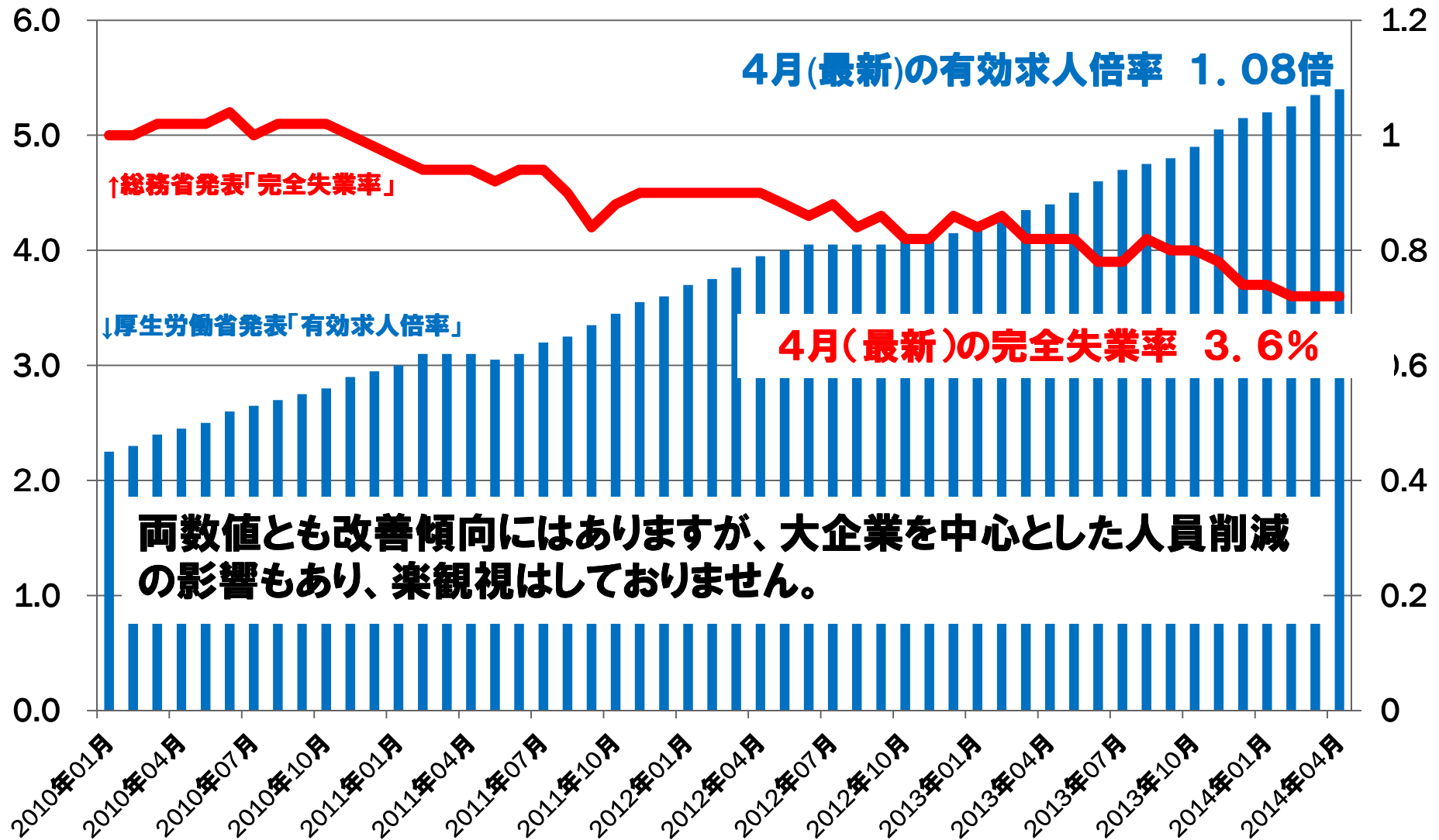


証券コード : 2375



2014年10月期第2四半期(中間)業績報告

当社のおかれている事業環境について



2014年10月期第2四半期連結業績

(単位:百万円)

単位:百万円	13/4中間実績		14/4中間実績		増減	増減率
売上高	4,701	(売上比)	4,726	(売上比)	25	0.5%
売上総利益	1,014	21.5%	1,069	22.6%	55	5.4%
販売管理費	807	17.1%	841	17.7%	34	4.2%
営業利益	207	4.4%	227	4.8%	20	9.6%
経常利益	201	4.2%	229	4.8%	28	13.6%
第2四半期純利益	175	3.7%	180	3.8%	5	2.4%

※1:記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。(増減率は決算短信ベース)

※2:当社グループはBPO事業の単一セグメントのため、セグメント別売上については記載を省略しております。

2014年10月期第2四半期(中間)連結業績ハイライト

- ✓ WindowsXPの移行案件に加え、消費増税前の駆け込み案件、新規案件も寄与、売上・利益とも当初計画を上回る成果。
- ✓ 昨年6月オープンの福岡コンタクトセンターの稼働席数も順調に増加、今後の収益化に期待。
- ✓ その結果、売上高は47億、営業利益227百万円、経常利益229百万円と増収増益となりました。



2014年10月期業績予想(上方修正)

(単位:百万円)

単位:百万円	期初予想		修正値		増減	増減率
売上高	9,200	(売上比)	9,200	(売上比)	—	—
営業利益	220	2.3%	270	2.9%	50	22.7%
経常利益	190	2.0%	270	2.9%	80	42.1%
当期純利益	150	1.6%	200	2.1%	50	33.3%

第2四半期において、WindowsXP移行案件や店頭販売支援サービス部門における消費増税を前にした駆け込み需要案件の受注増加に伴い、利益率が向上、通期予想を上方修正致しました。



今後の展開

- ・当社BPO事業について
- ・当社の特徴について
- ・業績予想

マーケティング&コミュニケーション



設置
営業



コミュニケーションサービス

- 通信キャリアサービスの新規顧客開拓
- 地域での市場シェア獲得代行
- モバイル基地局の営業支援・コンサルティング



マーケティングサービス

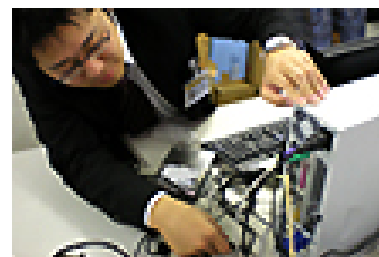
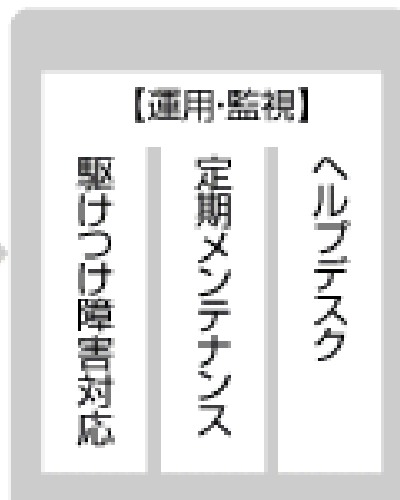
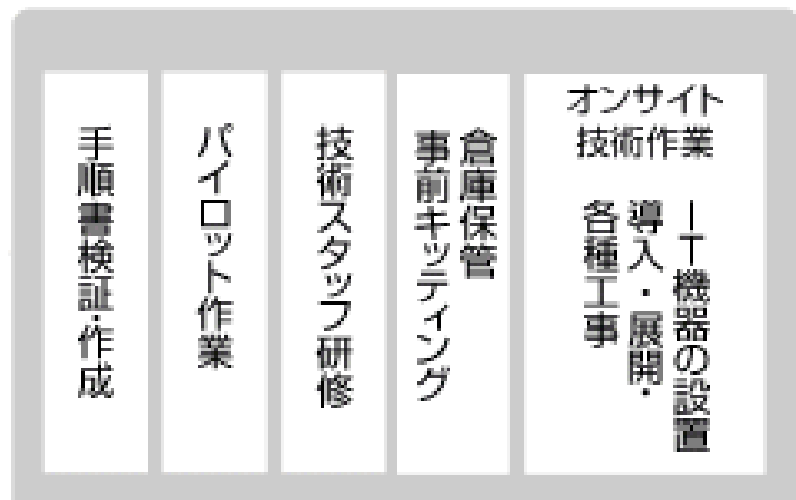
- 消費者への製品説明、実演・イベントなどの販売応援
- 売場環境、展示環境の整備
- 消費者の意見・競合他社や売場の情報収集

フィールドサポート

ITに特化したフィールドサポートから運用保守にいたるまで、ワンストップでサポートサービスを提供

計画・導入・設置段階

運用・保守段階



全国でクライアントの足となってサポート致します！

フィールドサポート⇒太陽光発電導入サポート

発電事業者様を支えるサポート役として工事(施工)以外の各種申請も含めた一括サービスを提供しております。



太陽光パネル工事施工実績		
案件名	規模	竣工年月
物流倉庫 屋上への太陽光発電設置	16kW	2013年3月
セレモニーホール 屋上への太陽光発電設置	23kW	2013年3月
商業施設 屋上への太陽光発電設置	46.8kW	2013年4月
セレモニーホール 屋上への太陽光発電設置	26.5kW	2013年6月
商業施設 屋上への太陽光発電設置	46.8kW	2013年10月
商業施設 屋上への太陽光発電設置	46.8kW	2013年10月
メガソーラーシステム	1,000kW	2014年8月竣工予定

コンタクトセンター

▶ コールセンター
コンサルティング
サービス



コールセンターの新規構築や再構築など
コールセンターの「困った・わからない」
点に関してコンサルティングによる課題解
決をサポートします。

▶ コールセンター
委託サービス



電話業務を全て委託するサービスから施設
内で業務を行うサービスをはじめとした
コールセンター業務まで、クライアント
ニーズに合わせてサービス提供します。

▶ テレホン
オペレーター派遣



優秀なテレホンオペレーターやリーダー等
を派遣・紹介・紹介予定派遣・ユニット派
遣等、クライアントニーズに合わせたサ
ポートを提供します。

テクノロジー

システム開発



<開発事例>

- ・自動車部品メーカー向け機関システム開発
- ・化粧品メーカー向け生産管理システム開発
- ・通販**WEB**サイトシステム開発 等

エンジニアリング開発



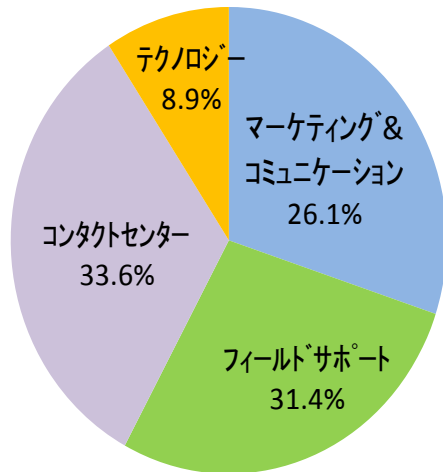
<開発事例>

- ・大手自動車メーカーの機械**CAD**設計
- ・大手自動車部品メーカーの電子・制御システム開発及び実験・解析・生産管理等
- ・その他（化学製品・建設機械・事務機器メーカーの設計・開発・管理）

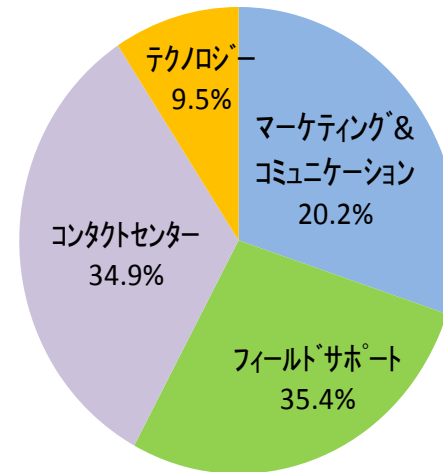
当社の特徴①

— サービス別売上高構成比 —

2013年10月期



2014年4月(中間)



XP対応に伴いフィールドサポート部門の比率が上昇しておりますが、各サービスともバランスの取れた売上構成となっております。

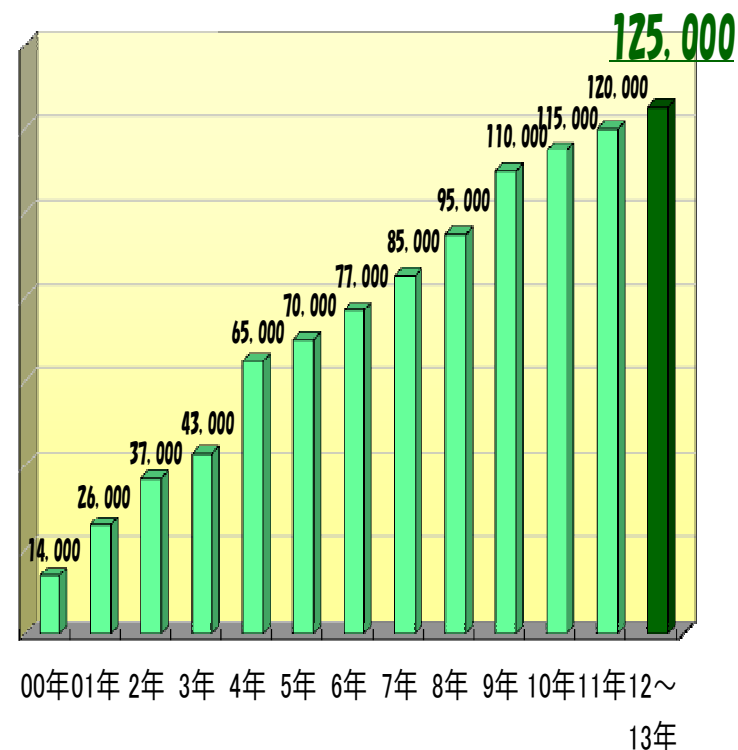
当社の特徴②

グループ拠点



**12万5千人の登録エージェントによる
全国的なサービス展開**

登録エージェント数推移



**既存登録エージェントの棚卸を実施、
更なるスキル向上を目指し量から質へも
注力しております**

今後の注力事業

福岡CCの 収益化



引合いも増えており稼働席数は順調に増加しております

新規事業強化



データ入力
スキャニング
サービス

スマホ・タブレット端 未導入支援



ITスキルを有する
スタッフ確保を強化。
受託案件の増加を目指
します

ITを軸としたBPO事業の強化に
取り組んでまいります。

2014年10月期 連結業績予想

単位：百万円	13/10期 (実績)		14/10期 (予想)		増減	増減率
売上高	8,782	(売上比)	9,200	(売上比)	418	4.7%
営業利益	227	2.5%	270	2.9%	43	18.9%
経常利益	228	2.5%	270	2.9%	42	18.4%
当期純利益	164	1.8%	200	2.1%	36	21.9%

※1：記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。

第2四半期実績を踏まえ、上方修正しております。

コスト削減を進めつつ、収益性を意識した営業展開を進めてまいります。

通期業績の推移【07/10期～14/10期(予想)】

(単位；百万円)	07/10期	08/10期	09/10期	10/10期	11/10期	12/10期	13/10期	14/10(予想)
売上高	8,619	10,855	10,028	13,592	11,826	9,390	8,782	9,200
売上総利益	2,455	2,774	2,230	3,644	2,971	1,886	1,776	
販売管理費	2,220	2,581	2,220	3,439	2,844	1,614	1,548	
営業利益	234	192	10	205	127	272	227	270
経常利益	218	228	35	144	108	352	228	270
当期純利益	138	82	▲493	▲635	243	383	164	200
純資産額(百万円)	1,645	1,613	986	372	645	1,048	1,289	
総資産額(百万円)	3,500	4,324	4,009	6,646	2,850	2,800	3,376	
自己資本比率(%)	45.3%	37.3%	24.6%	5.6%	22.6%	37.4%	38.2%	
グループ従業員数(人)	168	222	217	970	271	234	224	

減少傾向であった売上も今期は反転(増収)し、増収増益予想。
2011年のSB Pacificグループによる資本参加以降、毀損していた純資産も回復しており、早期の復配に向けて、引き続き努力してまいります。



3PRO

參考資料


スリープログループの会社概要

スリープログループ株式会社



創業	: 1996年4月
資本金	: 10億260万円
所在地	: 東京都新宿区西新宿7丁目21番3号
グループ売上高	: 87億円 (2013年10月期)
グループ会社数	: 4社 (2013年10月現在)
登録エージェント数	: 約125,000名 (グループ合算)

グループ展開

お取引先様のニーズに合わせて当社グループの各サービスを自在に組み合わせ、ワンストップにて提供してまいります。

持株会社 スリープロ グループ(株) 	事業内容	子会社グループ
	地域拠点統括	スリープロ(株)
	マーケティング&コミュニケーション	
	フィールドサービス	
	コンタクトセンター	
	その他	スリープロウィズテック(株)
	テクノロジー	スリープロエージェンシー(株)
	その他 (特例子会社)	

沿革

	'96	'00	'01	'03	'04	'05	'06	'07	'08	'09	'10	'11	'12	'13			
事業展開	スリープロ創業	▼導入設置交換支援サービス開始	▼運用支援サービス開始 コールセンター開設	派遣紹介免許取得人材派遣の本格化	東証マザーズ上場 	▼営業・販売支援サービス開始	▼地域展開体制確立 C I「ITビジネスのパートナーカンパニー」を策定	▼学習支援サービス開始	スリープログループへ商号変更 持株会社体制へ移行	C I「市場創造サポーター」に刷新	CSR活動への基本方針を策定	資格取得支援スクールを全国4拠点にて新規開校 (株)大栄総合教育システムと事業提携	アビバ(株)と事業提携	教育支援事業とBPO 事業(旧称I T支援サ ビ ス事業)の2セグメン ト に 移 行	株式会社グローバル BPOへの筆頭株主の 異動	コーポレートロゴ変更 	福岡コンタクトセンター開設
	子会社化・事業譲渡																

役員構成

2014年4月時点

取締役会長 ロバート・ファン

1980年 SYNEX(U.S.A) 創業
2010年 ネットスインフォテック(株) 代表取締役社長就任
2011年 ネットスインフォテック(株) 代表取締役会長就任
2011年 当社取締役会長就任(現任)

代表取締役社長 関戸 明夫

1972年 東京海上火災保険(株)入社
1995年 (株)シネックス取締役社長就任
2007年 グローバルBPO 代表取締役社長 就任(現任)
2011年 当社代表取締役就任(現任)

代表取締役 村田 峰人

1997年 (株)ウィルクリエイイト入社
2007年 (株)ウェルコム・パートナーズ(現SPRING)代表取締役就任
2012年 株式会社アドテック監査役就任(現任)
2014年 当社代表取締役就任(現任)

取締役副社長 古野 孝志

1980年 新日本製鐵(株)入社
1987年 日興証券(株)入社
2011年 当社執行役員就任
2013年 当社取締役副社長就任(現任)

社外取締役 北村 章彦

1962年 (株)東京精密入社
1971年 兼松エレクトロニクス(株)入社
2003年 同社代表取締役社長就任
2013年 当社取締役就任(現任)

常勤監査役 井田 眞

1975年 三菱商事(株)入社
2001年 (株)シネックス入社
2012年 当社内部監査室長
2013年 当社監査役就任(現任)

社外監査役 石井 泰次

1973年 東京証券取引所(現(株)東京証券取引所)入所
2010年 ネットオブ(株) 監査役就任
2011年 (株)ワイバスターズ 監査役就任(現任)
2012年 当社監査役就任(現任)

社外監査役 加地 誠輔

1966年 野村證券(株)入社
2005年 アクセリア(株)入社 常勤監査役就任(現任)
2011年 当社監査役就任(現任)

本資料における注記事項 他

- ◆本資料もしくは口頭による説明において、歴史的事実でないものは、一定の前提の下に作成した将来の見通しです。これらは、現在入手可能な情報を基にスリープログループ株式会社が判断したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。
- ◆本資料は、株主・投資家等の皆様にスリープログループ株式会社の経営方針、計画、財務状況等の情報をご理解いただくことを目的としており、利用者に対して、当社の株式の購入、売却等、投資を勧誘するものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。
- ◆情報・資料の掲載には注意を払っておりますが、掲載された情報の内容またはその誤りについては保証するものではありませんので、ご了承願います。

◆連絡先

スリープログループ株式会社 広報 I R 担当 < ir@threepro.co.jp >

〒160-0023 東京都新宿区西新宿7丁目21-3 西新宿大京ビル

Phone : 03-6832-3260 Fax : 03-6832-3269