

Professional

Productive

Profit

3PRO

ThreePro Group

- 2013年10月期決算説明会 -

2014年2月5日(水)

日本証券アナリスト協会 会議室

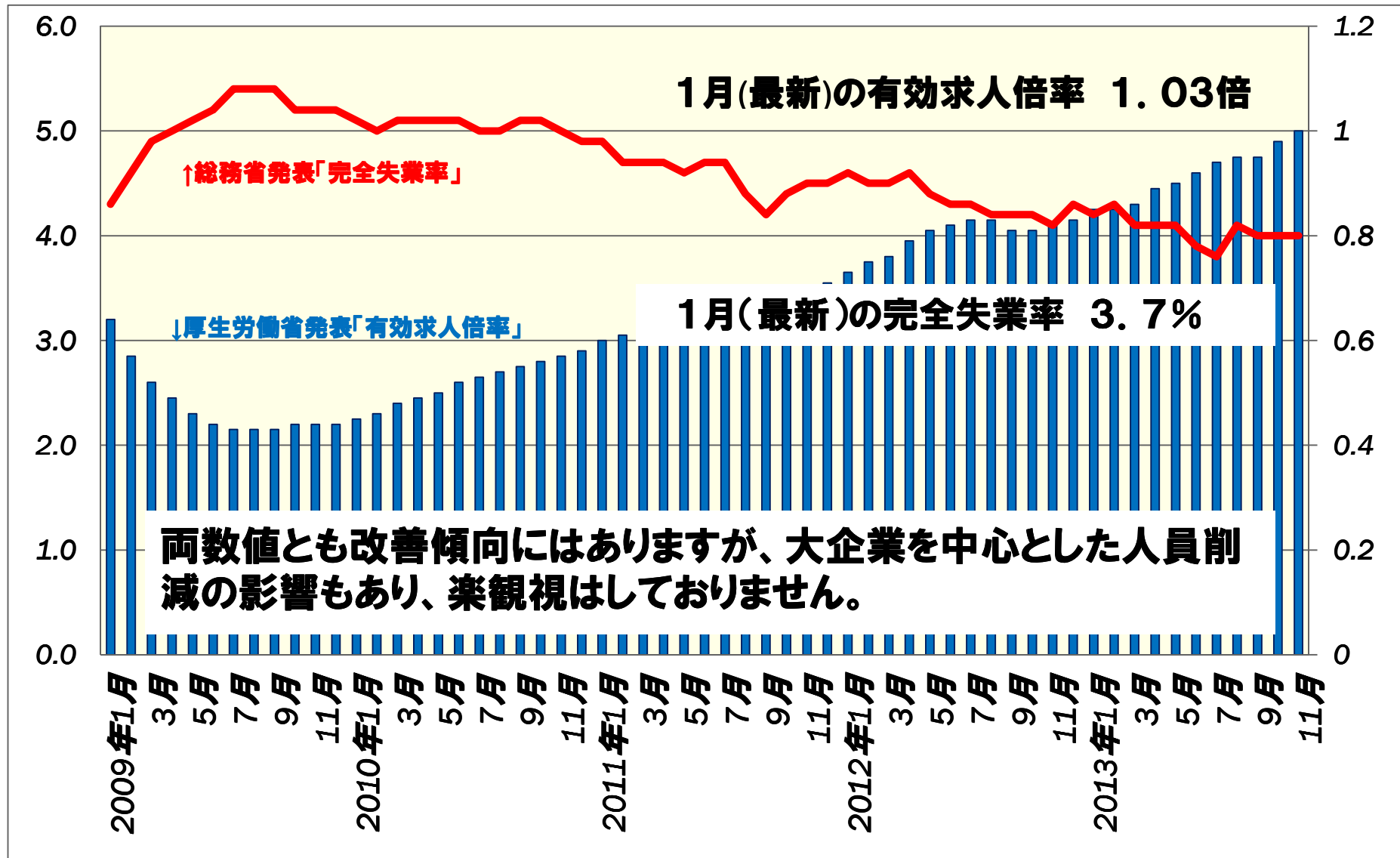


証券コード : 2375



2013年10月期業績報告

当社のおかれている事業環境について



2013年10月期連結業績

単位：百万円	12/10期 実績		13/10期 実績		増減	増減率
売上高 ※2	9,390	(売上比)	8,782	(売上比)	△608	△6.5%
売上総利益	1,886	20.1%	1,776	20.2%	△110	△5.8%
販売管理費	1,614	17.2%	1,548	17.6%	△66	△4.1%
営業利益	272	2.9%	227	2.5%	△45	△16.6%
経常利益	352	3.7%	228	2.5%	△124	△35.2%
当期純利益	383	4.1%	164	1.8%	△219	△57.2%

※1：記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。(増減率は決算短信ベース)

※2：当社グループはBPO事業の単一セグメントのため、セグメント別売上については記載を省略しております。

2013年10月期連結業績ハイライト

- ✓ 家電量販店を中心とした販売支援業務が販促費削減の影響を受け、総じて低調に推移
- ✓ 利益面も前期計上の営業外収益125百万円、特別利益108百万円等の特殊要因がなくなり、最終減益
- ✓ その結果、売上高は87億円、当期利益164百万円と減収減益となりました





今後の展開

- ・当社BPO事業について
- ・当社の特徴について
- ・業績予想

マーケティング&コミュニケーション



設置
営業



コミュニケーションサービス

- 通信キャリアサービスの新規顧客開拓
- 地域での市場シェア獲得代行
- モバイル基地局の営業支援・コンサルティング



マーケティングサービス

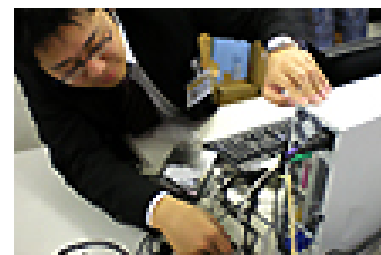
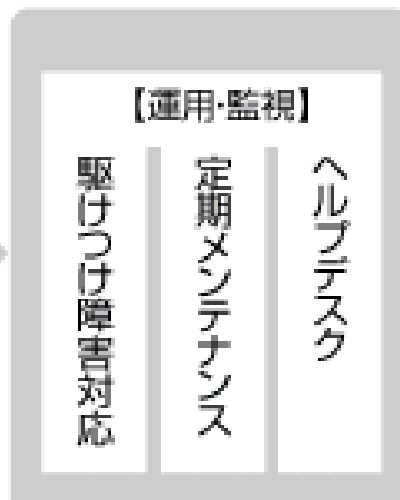
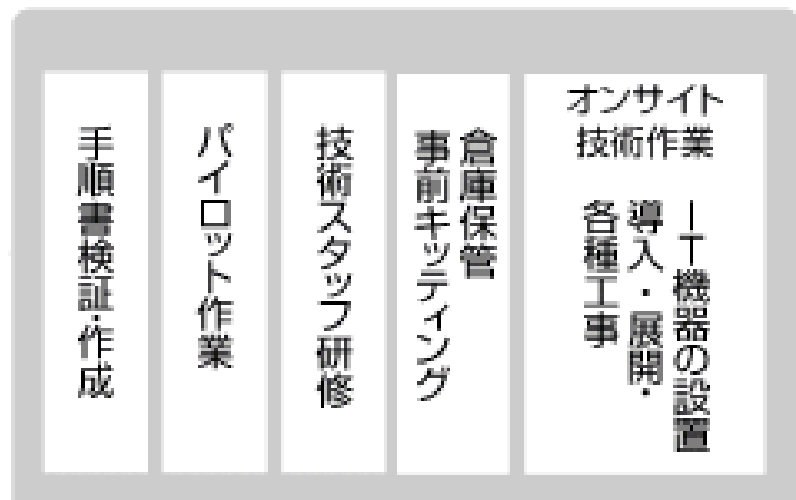
- 消費者への製品説明、実演・イベントなどの販売応援
- 売場環境、展示環境の整備
- 消費者の意見・競合他社や売場の情報収集

フィールドサポート

ITに特化したフィールドサポートから運用保守にいたるまで、ワンストップでサポートサービスを提供

計画・導入・設置段階

運用・保守段階



全国でクライアントの足となってサポート致します！

コンタクトセンター

▶ コールセンター
コンサルティング
サービス



コールセンターの新規構築や再構築など
コールセンターの「困った・わからない」
点に関してコンサルティングによる課題解
決をサポートします。

▶ コールセンター
委託サービス



電話業務を全て委託するサービスから施設
内で業務を行うサービスをはじめとした
コールセンター業務まで、クライアント
ニーズに合わせてサービス提供します。

▶ テレホン
オペレーター派遣



優秀なテレホンオペレーターやリーダー等
を派遣・紹介・紹介予定派遣・ユニット派
遣等、クライアントニーズに合わせたサ
ポートを提供します。

テクノロジー

システム開発



<開発事例>

- ・自動車部品メーカー向け機関システム開発
- ・化粧品メーカー向け生産管理システム開発
- ・通販**WEB**サイトシステム開発 等

エンジニアリング開発

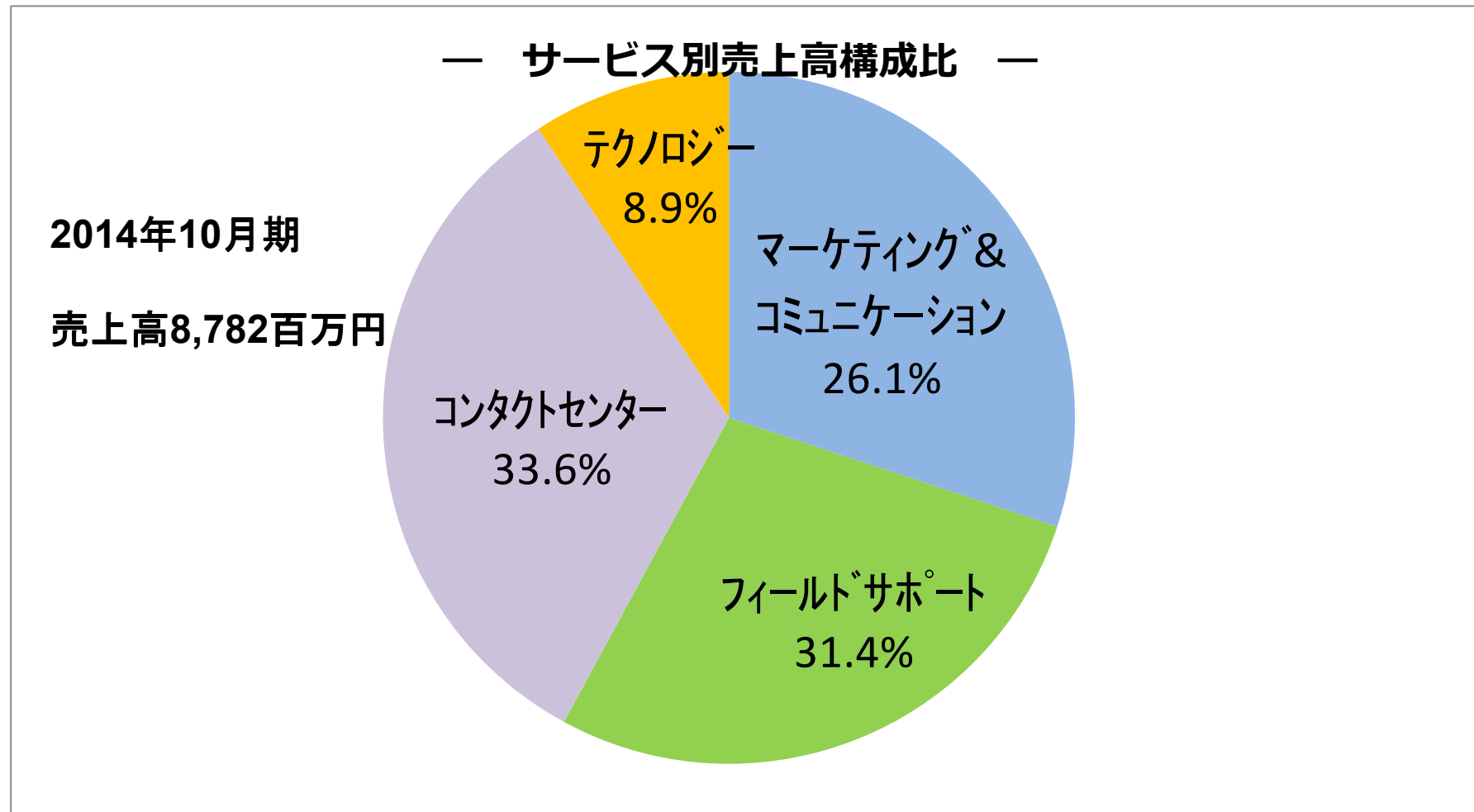


<開発事例>

- ・大手自動車メーカーの機械**CAD**設計
- ・大手自動車部品メーカーの電子・制御システム開発及び実験・解析・生産管理等
- ・その他（化学製品・建設機械・事務機器メーカーの設計・開発・管理）

当社の特徴①

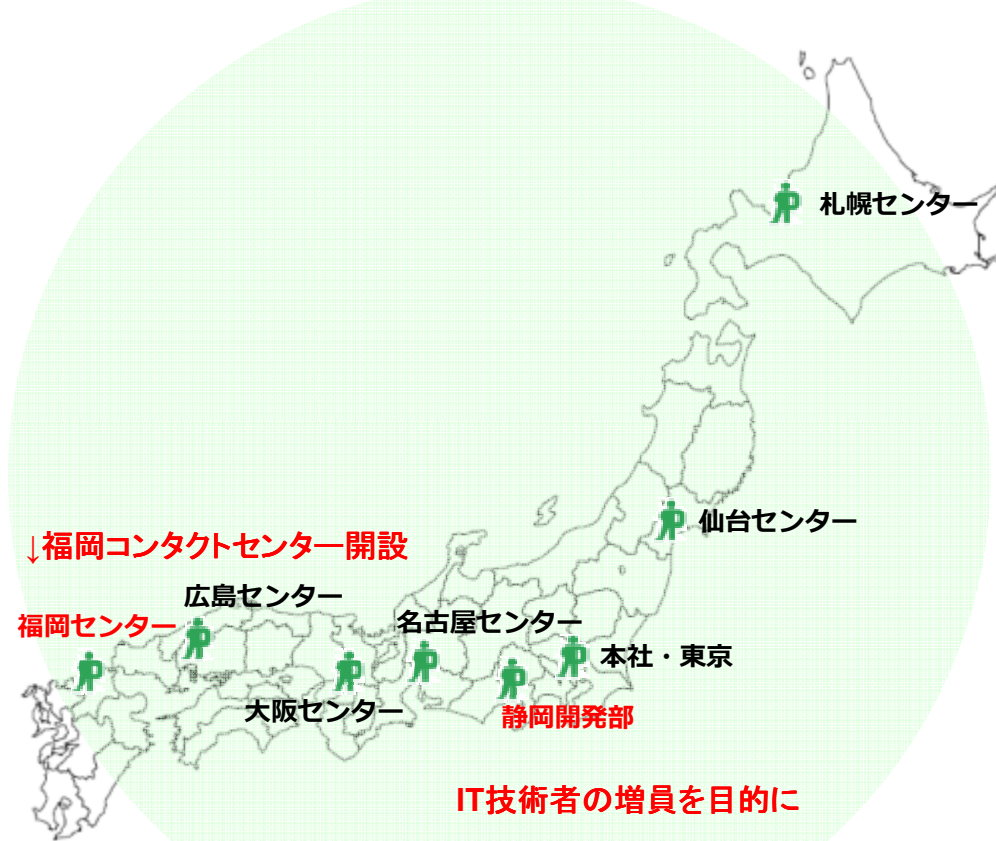
<サービスポートフォリオと優良な顧客基盤>



各サービスともバランスの取れた売上構成

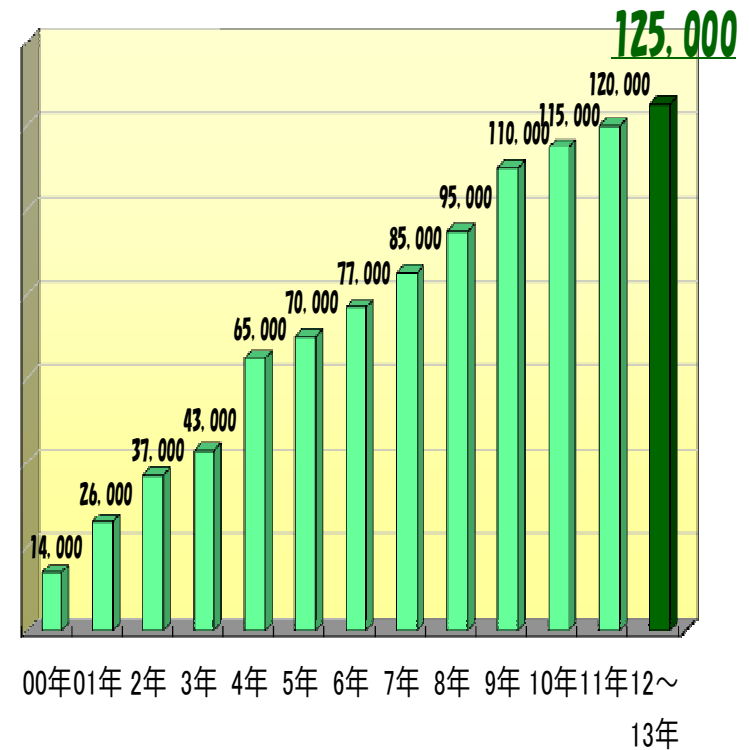
当社の特徴②

グループ拠点



**12万5千人の登録エージェントによる
全国的なサービス展開**

登録エージェント数推移



**2013年10月期は既存登録エージェントの
棚卸を実施、更なるスキル向上を目指し
量から質へも注力**

今後の注力事業

福岡CCの 早期収益化



引合いも増えており稼働席数は順調に増加しております

WindowsXP入 替需要への対応



官公庁・大手企業
向け受託案件確保
を目指します

スマホ・タブレット端 未導入支援



ITスキルを有する
スタッフ確保を強化。
受託案件の増加を目指
します

I Tを軸としたB P O事業の強化に
取り組んでまいります。

2013年10月期 連結業績予想

単位：百万円	13/10期		14/10期 予想		増減	増減率
売上高	8,782	(売上比)	9,200	(売上比)	417	4.8%
営業利益	227	2.5%	220	2.4%	△7	△3.2%
経常利益	228	2.5%	190	2.1%	△38	△16.9%
当期純利益	164	1.8%	150	1.6%	14	△8.6%

※1：記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。

Window XPからWindow7,8への移行やスマートデバイスのキッティング需要は見込まれるものの、販売単価の引き下げ圧力は強いため、「増収減益」と予想しております

本資料における注記事項 他

- ◆本資料もしくは口頭による説明において、歴史的事実でないものは、一定の前提の下に作成した将来の見通しです。これらは、現在入手可能な情報を基にスリープログループ株式会社が判断したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。
- ◆本資料は、株主・投資家等の皆様にスリープログループ株式会社の経営方針、計画、財務状況等の情報をご理解いただくことを目的としており、利用者に対して、当社の株式の購入、売却等、投資を勧誘するものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。
- ◆情報・資料の掲載には注意を払っておりますが、掲載された情報の内容またはその誤りについては保証するものではありませんので、ご了承願います。

◆連絡先

スリープログループ株式会社 広報 I R 担当 < ir@threepro.co.jp >

〒160-0023 東京都新宿区西新宿7丁目21-3 西新宿大京ビル

Phone : 03-6832-3260 Fax : 03-6832-3269



3PRO

參考資料


スリープログループの会社概要

スリープログループ株式会社

創業	: 1996年4月
資本金	: 10億260万円
所在地	: 東京都新宿区西新宿7丁目21番3号
グループ売上高	: 87億円 (2013年10月期)
グループ会社数	: 4社 (2013年10月現在)
登録エージェント数	: 約125,000名 (グループ合算)

グループ展開

取引先各社様のニーズに合わせて当社グループの各サービスを自在に組み合わせ、ワンストップにて提供しま

持株会社 スリープロ グループ(株) 	事業内容	子会社グループ
	地域拠点統括	スリープロ(株)
	マーケティング&コミュニケーション	
	フィールドサービス	
	コンタクトセンター	
	その他	
	テクノロジー	スリープロウィズテック(株)
その他（特例子会社）	スリープロエージェンシー(株)	

業績の推移 (05/10期~13/10期)

(単位 ; 百万円)	06/10期	07/10期	08/10期	09/10期	10/10期	11/10期	12/10期	13/10期
売上高	6,272	8,619	10,855	10,028	13,592	11,826	9,390	8,782
売上総利益	1,678	2,455	2,774	2,230	3,644	2,971	1,886	1,776
販売管理費	1,614	2,220	2,581	2,220	3,439	2,844	1,614	1,548
営業利益	64	234	192	10	205	127	272	227
経常利益	58	218	228	35	144	108	352	228
当期純利益	19	138	82	▲493	▲635	243	383	164
純資産額(百万円)	1,441	1,645	1,613	986	372	645	1,048	1,289
総資産額(百万円)	3,335	3,500	4,324	4,009	6,646	2,850	2,800	3,376
自己資本比率(%)	42.4%	45.3%	37.3%	24.6%	5.6%	22.6%	37.4%	38.2%
グループ従業員数(人)	136	168	222	217	970	271	234	224

2011年のSB Pacificグループによる資本参加以降、毀損していた純資産も回復、早期の復配に向けて、引き続き努力してまいります

役員構成

2013年4月時点

取締役会長 ロバート・ファン

1980年 SYNEX(U.S.A) 創業
2010年 ネットスインフォテック(株) 代表取締役社長就任
2011年 ネットスインフォテック(株) 代表取締役会長就任
2011年 当社取締役会長就任(現任)

代表取締役社長 関戸 明夫

1972年 東京海上火災保険(株)入社
1995年 (株)シネックス取締役社長就任
2007年 グローバルBPO 代表取締役社長 就任(現任)
2011年 当社代表取締役就任(現任)

代表取締役 村田 峰人

1997年 (株)ウィルクリエイイト入社
2007年 (株)ウェルコム・パートナーズ(現SPRING)代表取締役就任
2012年 株式会社アドテック監査役就任(現任)
2014年 当社代表取締役就任(現任)

取締役副社長 古野 孝志

1980年 新日本製鐵(株)入社
1987年 日興証券(株)入社
2011年 当社執行役員就任
2013年 当社取締役副社長就任(現任)

社外取締役 北村 章彦

1962年 (株)東京精密入社
1971年 兼松エレクトロニクス(株)入社
2003年 同社代表取締役社長就任
2013年 当社取締役就任(現任)

常勤監査役 井田 眞

1975年 三菱商事(株)入社
2001年 (株)シネックス入社
2012年 当社内部監査室長
2013年 当社監査役就任(現任)

社外監査役 石井 泰次

1973年 東京証券取引所(現(株)東京証券取引所)入所
2010年 ネットオブ(株) 監査役就任
2011年 (株)ワイバスターズ 監査役就任(現任)
2012年 当社監査役就任(現任)

社外監査役 加地 誠輔

1966年 野村證券(株)入社
2005年 アクセリア(株)入社 常勤監査役就任(現任)
2011年 当社監査役就任(現任)

株主優待制度

優待対象 : 10月末、4月末時点の株主名簿に記載された300株以上保有の株主様
ご優待内容半期計 : 23,000円相当
(毎年6月・12月の年2回発行、年間合計46,000円相当)

【優待内容】

■ Pチケット×5枚

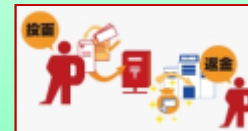
- ・ 額面1,000円券を5枚
合計 5,000円相当
- ・ 複数枚同時利用可能
- ・ 第三者への譲渡可能

■ レスキューミー！聞きホーダイチケット

- ・ 18,000円相当のサービス内容
- ・ パソコン・IT機器に関するトラブルを電話にて親切・丁寧にサポートします。



「Pチケット」とは、スリープログループが運営する、オリジナルのギフト券です。スリープログループのサービスや、提携先企業のサービス、またはPチケット寄付制度にご利用いただけます。



<http://www.p-ticket.jp/>

当社グループ・提携先企業の様々なサービスに対して利用が可能になっており、当社グループの事業内容についてご理解いただくため、認知度向上の一環としてご提供しております。

本優待内容及びデザインは、現時点の予定ですので、今後変更することがあります。