



平成24年12月21日

各 位

会 社 名 スリープログループ株式会社
本社所在地 東京都新宿区西新宿七丁目 21 番 3 号
代 表 者 代 表 取 締 役 関 戸 明 夫
(コード番号 2375 東証マザーズ)
問 合 せ 先 執行役員 C F O 丸 田 善 崇
(TEL 03-6832-3260)

＜東証マザーズ＞投資に関する説明会開催状況について

以下のとおり、投資に関する説明会を開催いたしましたので、お知らせいたします。

記

＜開催状況＞

【開催日時】 平成24年12月21日(金) 13:30～14:30
【開催方法】 対面による実開催
【開催場所】 (社) 日本証券アナリスト協会会議室
東京都中央区日本橋兜町3-3 兜町平和ビル3階
【説明会資料名】 2012年10月期 決算説明会

【添付資料】

1. 決算説明会において使用した資料

以 上

Professional

Productive

Profit

3PRO

ThreePro Group

－ 2012年10月期 決算説明会 －

2012年12月21日(金)

日本証券アナリスト協会 会議室



証券コード: 2375

株式分割・単元株制度の採用について

株式分割について

当社株式の投資単位当たりの金額を引き下げ、株式の流動性を高めることで、投資家の皆さまにより投資しやすい環境を整え、投資家層の拡大を図ることを目的に、1株を300株の割合をもって株式分割を行います。

基準日：2012年12月31日(月)(実質基準日：2012年12月28日(金))
効力発生日：2013年1月1日(火)

単元株制度の採用について

2007年11月27日全国証券取引所が公表した「売買単位の集約に向けた行動計画」の趣旨に鑑み、当社株式の売買単位を100株とするため、100株を1単元とする単元株制度を採用します。

効力発生日：2013年1月1日(火)

この株式分割・単元株制度の採用により、投資単位は実質的に3分の1になります。



2012年10月期 業績報告

2012年10月期 連結業績

単位: 百万円	11/10期 実績		12/10期 実績		増減	増減率
売上高	11,826	(売上比)	9,390	(売上比)	△2,435	△20.6%
BPO事業	8,745	73.9%	9,390	100.0%	644	7.4%
教育支援事業 ※3	3,080	26.0%	—	—	—	—
売上総利益	2,971	25.1%	1,886	20.1%	△1,085	△36.5%
販売管理費	2,844	24.1%	1,614	17.2%	△1,229	△43.2%
営業利益	127	1.1%	272	2.9%	144	113.0%
経常利益	108	0.9%	352	3.8%	244	224.7%
当期純利益	243	2.1%	383	4.1%	140	57.5%

※1: 記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。

※2: 各事業セグメントにおける数値は、セグメント間の内部売上高または振替高を含んでおりません。

※3: 教育支援事業における(株)アビバの売上高は、11/10期において11~4月の6カ月分となっております。

2012年10月期連結業績ハイライト(1)

- ✓ BPO事業を取り巻く環境は徐々に持ち直し、各サービスの好調あるいは堅調な推移によりBPO事業として売上高は「93億9,000万」と前期比7.4%増加
- ✓ 全社的なコスト削減施策の徹底、子会社売却等により販管費は前期比43.2%減の「1,614百万円」
- ✓ 営業利益は減収要因を上回る販管費削減が奏功し、前期比113.0%増の「272百万円」



2012年10月期連結業績ハイライト(2)

- ✓ 貸倒引当金戻入や偶発損失引当金戻入等により営業外収益が増加、経常利益は352百万と前期比224.7%増加
- ✓ 経常増益要因に加え、和解精算益等による特別利益計上もあり当期純利益は383百万と前期比57.5%増加
- ✓ 「営業・経常・当期純利益」とも過去最高益を計上





今後の展開

- 当社BPO事業について
- 当社の強み
- BPOサービスの成長性
- 業績予想

マーケティング & コミュニケーション



設置
営業



コミュニケーションサービス

- 通信キャリアサービスの新規顧客開拓
- 地域での市場シェア獲得代行
- モバイル基地局の営業支援・コンサルティング



マーケティングサービス

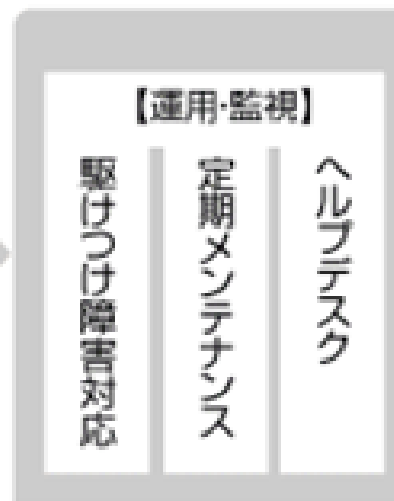
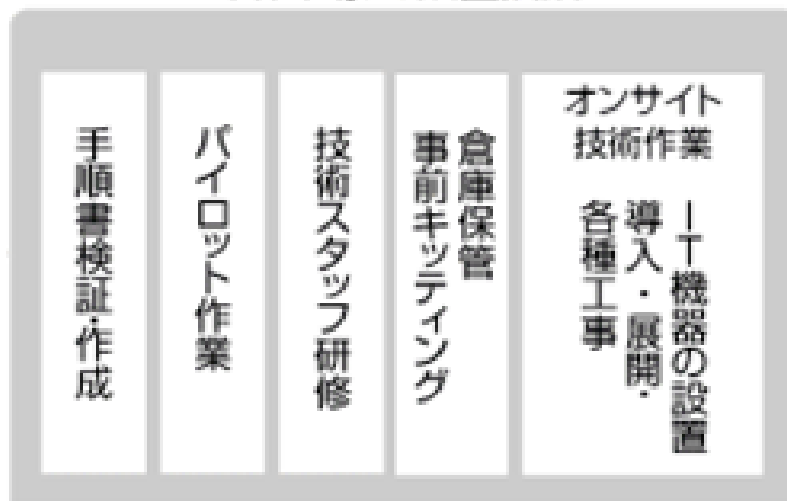
- 消費者への製品説明、実演・イベントなどの販売応援
- 売場環境、展示環境の整備
- 消費者の意見・競合他社や売場の情報収集

フィールドサポート

ITに特化したフィールドサポートから運用保守にいたるまで、ワンストップでサポートサービスを提供

計画・導入・設置段階

運用・保守段階



全国でクライアントの足となってサポート致します！

コンタクトセンター

▶ コールセンター
コンサルティング
サービス



コールセンターの新規構築や再構築などコールセンターの「困った・わからない」点に関してコンサルティングによる課題解決をサポートします。

▶ コールセンター
委託サービス



電話業務を全て委託するサービスから施設内で業務を行うサービスをはじめとしたコールセンター業務まで、クライアントニーズに合わせてサービス提供します。

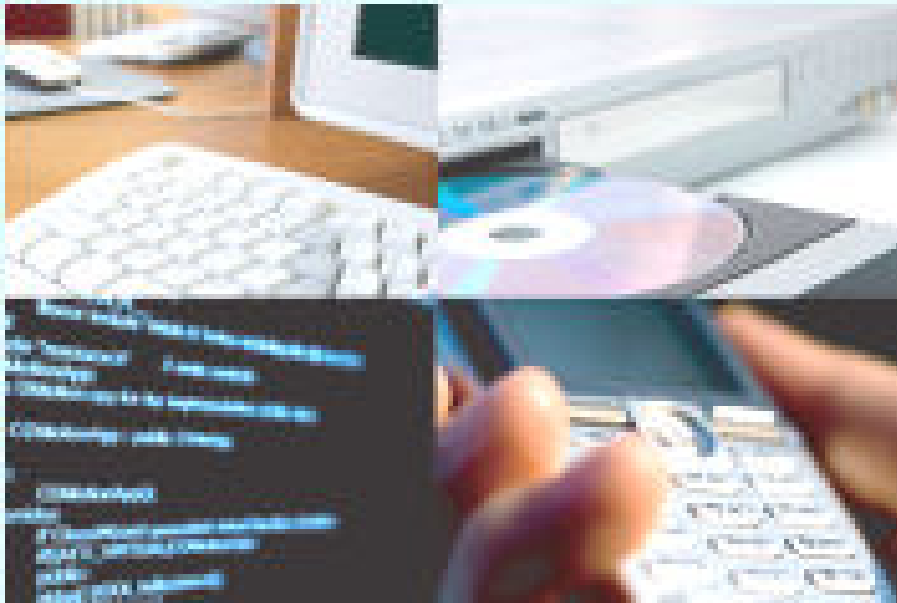
▶ テレホン
オペレーター派遣



優秀なテレホンオペレーターやリーダー等を派遣・紹介・紹介予定派遣・ユニット派遣等、クライアントニーズに合わせたサポートを提供します。

テクノロジー

システム開発



<開発事例>

- ・自動車部品メーカー向け機関システム開発
- ・化粧品メーカー向け生産管理システム開発
- ・通販WEBサイトシステム開発 等

エンジニアリング開発



<開発事例>

- ・大手自動車メーカーの機械CAD設計
- ・大手自動車部品メーカーの電子・制御システム開発及び実験・解析・生産管理等
- ・その他(化学製品・建設機械・事務機器メーカーの設計・開発・管理)

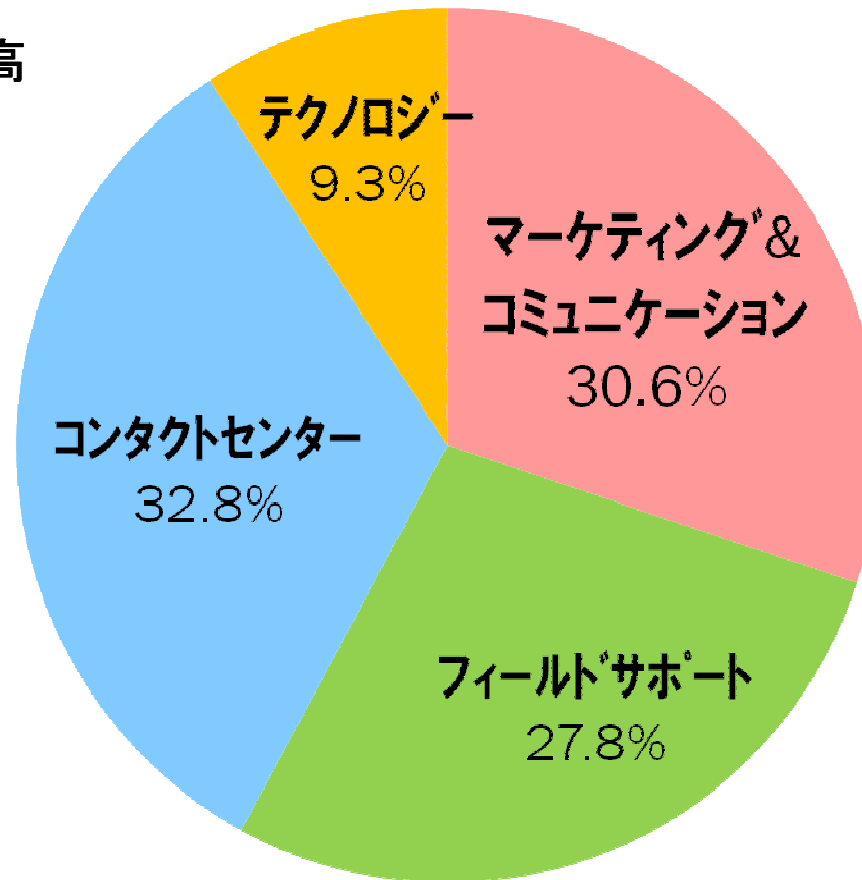
当社の強み①

<サービスポートフォリオと優良な顧客基盤>

— サービス別売上高構成比 —

2012年10月期 売上高

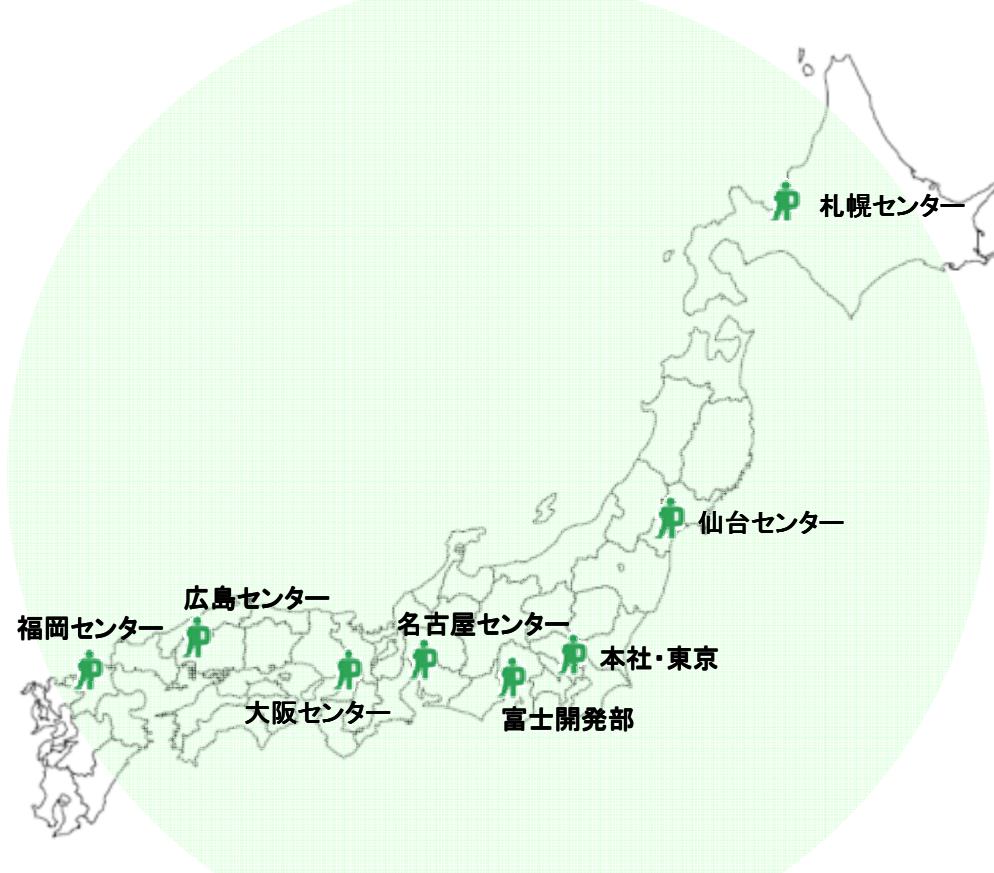
9,390百万円



各サービスともバランスの取れた売上構成

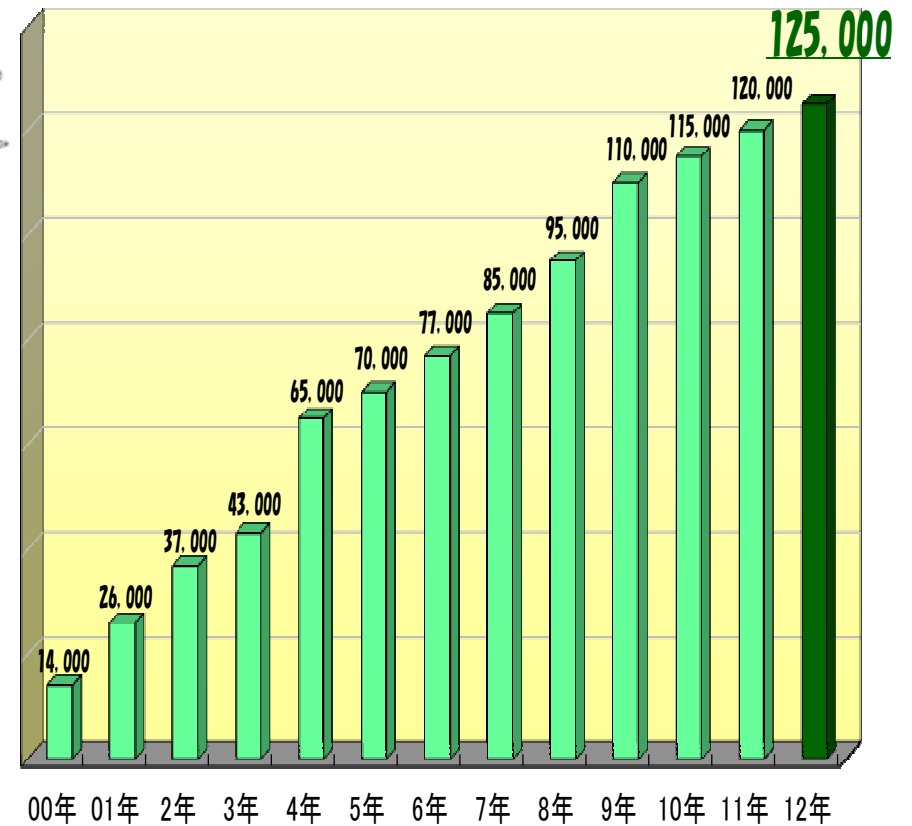
当社の強み②

グループ拠点



**12万5千人の登録エージェントによる
全国的なサービス展開**

登録エージェント数推移



当社の強み③

2012年10月期好調だったサービス

PC店頭 販売支援



海外PCメーカーの日本における販売店舗拡大戦略によりシェア増

Wi-Fi設置



スマートフォンの急速な普及に伴い需要が急増

スマホキッティング・新OS導入支援



スマートデバイスの需要拡大、Windows新OSの入替需要増

多様なニーズを的確に捉え、即応していきます。

2013年10月期 Threeトピックス

コールセンターの 新規開設



コールセンター需要が好調のため、福岡市にコールセンターを新設予定。今後、体制を大幅に強化してまいります。

シネックスグループとの連携強化



IT流通大手シネックスインフォテックとの共同提案を強化。外資系企業に対するヘルプデスクサービスを引き続き強化してまいります。

人材強化



12万5千人のエージェントに対する研修を従来以上に強化。登録時のスキルテストも導入、「質」の充実も図ってまいります。

強固な事業基盤構築に注力

2013年10月期 連結業績予想

単位:百万円	12/10期 実績		13/10期 予想		増減	増減率
		(売上比)		(売上比)		
売上高	9,390	(売上比)	9,000	(売上比)	△390	△4.2%
営業利益	272	2.9%	200	2.2%	△72	△26.6%
経常利益	352	3.8%	188	2.1%	△164	△46.7%
当期純利益	383	4.1%	110	1.2%	△273	△71.4%

※1:記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。

本資料における注記事項 他

- ◆本資料もしくは口頭による説明において、歴史的事実でないものは、一定の前提の下に作成した将来の見通しです。これらは、現在入手可能な情報を基にスリープログループ株式会社が判断したものであり、リスクや不確実性を含んでおります。
- ◆本資料は、株主・投資家等の皆様にスリープログループ株式会社の経営方針、計画、財務状況等の情報をご理解いただくことを目的としており、利用者に対して、当社の株式の購入、売却等、投資を勧誘するものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われるようお願いします。
- ◆情報・資料の掲載には注意を払っておりますが、掲載された情報の内容またはその誤りについては保証するものではありませんので、ご了承願います。

◆連絡先

スリープログループ株式会社 広報IR担当 < ir@threepro.co.jp >
〒160-0023 東京都新宿区西新宿7丁目21-3 西新宿大京ビル
Phone:03-6832-3260 Fax:03-6832-3269



3PRO

參考資料


スリープログループの会社概要

スリープログループ株式会社

創業	: 1996年4月	
資本金	: 10億260万円	
所在地	: 東京都新宿区西新宿7丁目21番3号	
グループ売上高	: 93億円	(2012年10月期)
グループ会社数	: 4社	(2012年12月現在)
登録エージェント数	: 約125,000名	(グループ合算)

グループ展開

取引先各社様のニーズに合わせて当社グループの各サービスを自在に組み合わせ、ワンストップにて提供します。

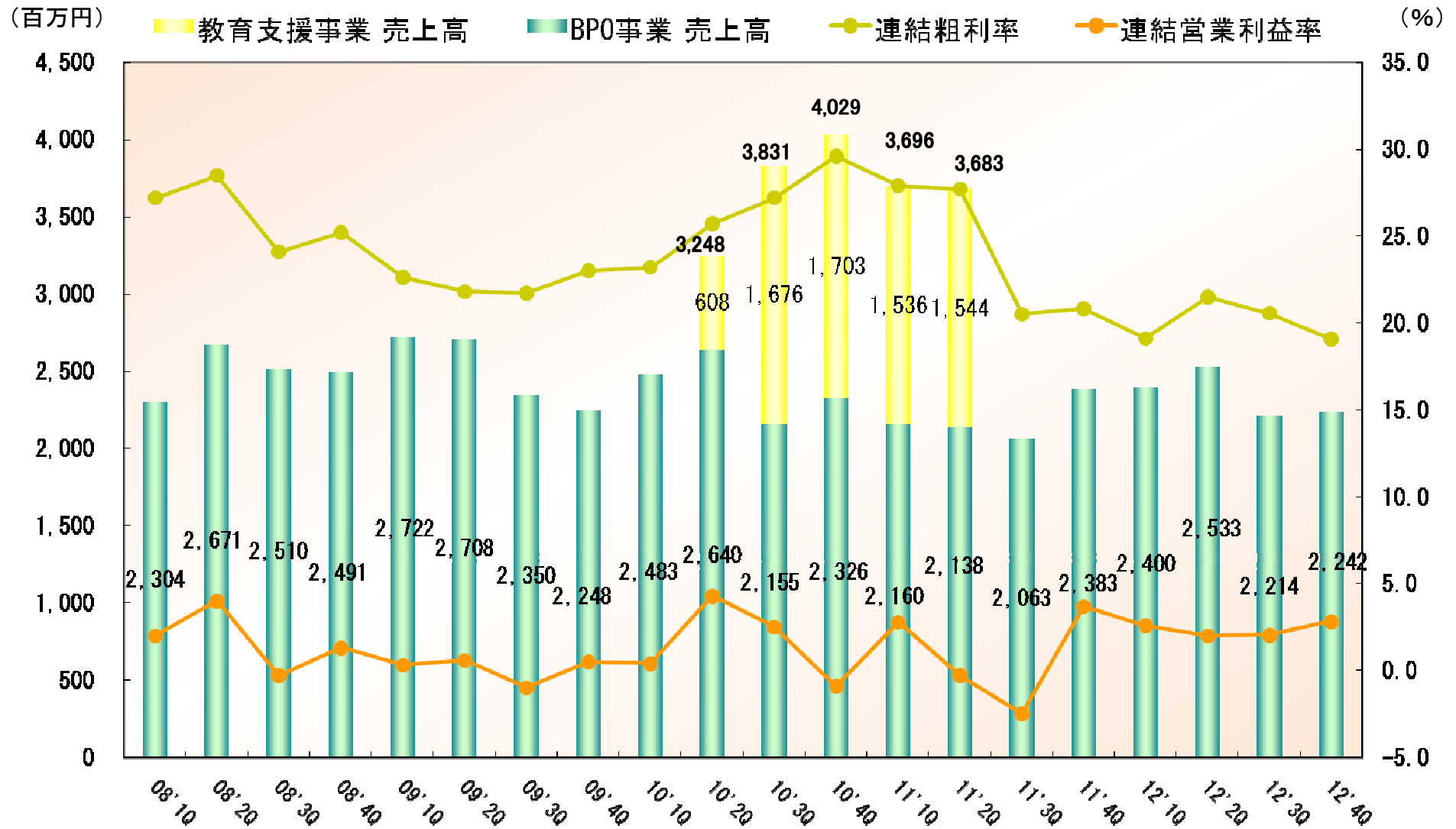
	事業内容	子会社グループ
<p>持株会社</p> <p>スリープロ グループ(株)</p> 	地域拠点統括	スリープロ(株)
	マーケティング & コミュニケーション	
	フィールドサービス	
	コンタクトセンター	
	その他	
	テクノロジー	スリープロウイズテック(株)
	その他	スリープロエージェンシー(株)

業績の推移(05/10期～12/10期)

(単位：百万円)	05/10期	06/10期	07/10期	08/10期	09/10期	10/10期	11/10期	12/10期
売上高	5,080	6,272	8,619	10,855	10,028	13,592	11,826	9,390
売上総利益	1,340	1,678	2,455	2,774	2,230	3,644	2,971	1,886
販売管理費	1,310	1,614	2,220	2,581	2,220	3,439	2,844	1,614
営業利益	30	64	234	192	10	205	127	272
経常利益	37	58	218	228	35	144	108	352
当期純利益	▲54	19	138	82	▲493	▲635	243	383
EPS(円)	▲35.58	1,132.73	7,266.52	4,795.40	▲29,621.76	▲36,831.59	14,044.73	22,126.19
純資産額(百万円)	1,090	1,441	1,645	1,613	986	372	645	1,048
総資産額(百万円)	2,586	3,335	3,500	4,324	4,009	6,646	2,850	2,800
自己資本比率(%)	42.2%	42.4%	45.3%	37.3%	24.6%	5.6%	22.6%	37.4%
発行済株式総数(株)	1,643,286	18,907.65	19,170.65	19,174.65	19,174.65	19,174.65	19,174.65	19,174.65
従業員数(人)	118	136	168	222	217	970	271	234

- (注) 1. 従業員数は契約社員等を含むグループ従業員総数です
 2. EPSに関して、当社は06年4月に100株を1株へ株式併合を行っております

四半期業績推移



※2008年10月期第4四半期は4カ月間の実績にて開示しておりますが業績比較を容易にするため、8-10月の3ヶ月間のデータを用いております。

沿革

	'96	'00	'01	'03	'04	'05	'06	'07	'08	'09	'10	'11	'12
事業展開	▼導入設置交換支援サービス開始 スリープロ創業	▼運用支援サービス開始 コールセンター開設	派遣紹介免許取得人材派遣の本格化	東証マザーズ上場 	▼地域展開体制確立 CIC「ITビジネスのパートナーカンパニー」を策定 ▼営業・販売支援サービス開始	▼学習支援サービス開始	スリープログループへ商号変更 持株会社体制へ移行	CIC「市場創造サポーター」に刷新	CSR活動への基本方針を策定	資格取得支援スクールを全国4拠点にて新規開校 御大栄総合教育システムと事業提携	アビバ御と事業提携 教育支援事業とBPO事業(旧称IT支援サービス事業)の2セグメントに移行	株式会社グローバルBPOへの筆頭株主の異動	コーポレートロゴ変更 
子会社化・事業譲渡					御アビバの完全子会社化	御JPCSの完全子会社化 御シーエステクノロジー子会社化 [現スリープロウイステック御] 御JPCS 子会社化 御アグルヴ子会社化 [現スリープロマーケティング御]	御クリエイトラボ 株式売却 御ナレッジワールド・サービス 子会社化 [現スリープロエージェンシー御] スリープロロミニケーションズ御 設立 御ホーム・コミュニケーションズ・ネットワーク子会社化 [現御アビバ] 御JPCS 完全子会社化	御メリト子会社化 [後にスリープロ御に吸収合併]	御トリニティユニバーシジョンズより事業譲受 御ミラソン 子会社化 [現スリープロロビス御] スリープロロフィット御 設立 御スリープロネットワークス 設立(御クロムサイズより事業一部譲受) 御メリト子会社化 [後にスリープロ御に吸収合併]	御ウイザード 子会社化 [後にスリープロウイステック御に吸収合併] 御キャリアインパルス 孫会社化 [後にスリープロ御に吸収合併] 御トリニティユニバーシジョンズより事業譲受	ATJ御の完全子会社化 [後に御JPCSに吸収合併] 御日本アシスト子会社化 [後にスリープロ御に吸収合併] 御ウイザード 子会社化 [後にスリープロウイステック御に吸収合併] 御アビバの完全子会社化	御アビバの全株式を譲渡	子会社再編

役員構成

2012年12月時点

取締役会長 ロバート・ファン

1980年 SYNEX(U.S.A) 創業
2010年 シネックスインフォテック(株) 代表取締役社長就任
2011年 シネックスインフォテック(株) 代表取締役会長就任(現任)

代表取締役兼グループCEO 関戸 明夫

2007年 (株)グローバルBPO 代表取締役社長 就任(現任)
2008年 (株)NDS 代表取締役社長 就任(現任)
2010年 シネックスインフォテック(株) 監査役就任(現任)
2011年 当社代表取締役就任(現任)

取締役 梶田 雅彦

2006年 ディップ(株)入社
2010年 当社入社
スリープロコミュニケーションズ(株) 取締役社長就任
2011年 当社取締役就任(現任)

常勤監査役 竹中 正雄

1959年 (株)小松製作所入社
1977年 (株)シーサンディ(現当社)設立
1989年 (株)印刷アド 代表取締役社長(現任)
2011年 当社監査役就任(現任)

社外監査役 加地 誠輔

1966年 野村証券(株)入社
2005年 アクセリア(株)入社 常勤監査役就任(現任)
2011年 当社監査役就任(現任)

監査役 石井 泰次

1973年 東京証券取引所(現株東京証券取引所)入所
2010年 ネットオフ(株) 監査役就任(現任)
2011年 (株)オフィスハスターズ 監査役就任(現任)
2012年 当社監査役就任(現任)

株主優待制度

優待対象 : 10月末、4月末時点の株主名簿に記載された1株以上保有の株主様
ご優待内容半期計 : 23,000円相当
(毎年6月・12月の年2回発行、年間合計46,000円相当)

【優待内容】

■ Pチケット × 5枚

- ・ 額面1,000円券を5枚
合計 5,000円相当
- ・ 複数枚同時利用可能
- ・ 第三者への譲渡可能

■ レスキューミー！ 聞きホーダイチケット

- ・ 18,000円相当のサービス内容
- ・ パソコン・IT機器に関するトラブルを
電話にて親切・丁寧にサポートします。



「Pチケット」とは、スリープログループが運営する、オリジナルのギフト券です。
スリープログループのサービスや、提携先企業のサービス、
またはPチケット寄付制度にご利用いただけます。



<http://www.p-ticket.jp/>

当社グループ・提携先企業の様々なサービスに対して利用が可能になっており、当社グループの事業内容についてご理解いただくため、認知度向上の一環としてご提供しております。

本優待内容及びデザインは、現時点の予定ですので、今後変更することがあります。